

最新轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结(实用9篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇一

1、打滑当发生打滑时，因为中间坯在精除磷箱内停留时间较长，造成带钢局部黑印，在后续轧制过程中拉断堆钢。原因分析：发生打滑的原因除考虑负荷是否合理，中间坯温度等因素外，后发现是中间坯厚度超出设定值太多所致。在生产过程中，一旦发生此类情况，除手动降低速度以利于咬入之外，卷箱操作工应及时关闭精轧除鳞水，避免高压水将带钢局部浇黑，后续无法轧制。

2、活套抖动原因分析：活套在动作过程中需要实际角度达到设定角度，但是由于某些原因不能达到，于是，不停地寻找过程即为或套的抖动过程。预防措施：调整程序中活套实际角度与设定角度偏差的设定报警值，使活套实际角度与设定的角度偏差在一定范围内时，活套不会自动寻找设定角度，即避免抖动。

3、工作辊连接板打不开原因分析：1工作辊窜辊缸可能存在内泄现象在轧辊窜到0位后，窜辊缸动作导致连接板得到打开命令后无法缩回到位。2操作工在进行自动换辊工程中，发现上工作辊连。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇二

这半年里，我的工作岗位是文案策划，主要是负责方案前期的创意构思、文案构思，与设计人员一起完成方案的创作。在这半年的项目执行中，我一直摸索着创意的方法，影视广告的表现形式，同时努力的学习文案的创作方式，各品牌的广告策略，与部门的同事们一起执行方案。

在工作中有发现自己的知识积累较少，在构思方案时会有局限性，创意思维不够开拓，方法有待提高，接下去，自己也会在这方面改进，多阅读、多看影片，积累各方面的知识，开拓自己的思维，扩大眼界，提高专业水平。

总结半年来的工作，省视了自己的工作情况，对于明年的工作将会更努力的完成。

工作总结的很简单，其实应该要长点的，应该要分析工作中的一些要点，可是，不太适合让主管看到，哈哈，对于这份工作，我知道自己的积累确实不够，对于文案创意的专业者来说，必须要写出和大众不一样的东西，换句话说就是要有独一性，要有自己独特的风格，对于现在的自己，不满意，总感觉一不小心就会被淘汰，最近看李欣频的书，看到她写的文案，倒吸一口气，发现自己的差距竟如此之大，或许，毕业到现在都还没真正努力过，接下去，努力看书，看电影，丰富知识，为自己加油，微笑一下，为生活奋斗，继续上路。

首先，作为职场新人要经常冷静的分析自己，认清自己的位置，问问自己付出了多少；时刻记得工作内容要精细化精确化，个人得失要模糊计算；遇到风险要及时规避，出了问题要勇于担当。作为刚从象牙塔出来的大学生，虽没有太多有关文案策划的工作经验，但之前在景区担任旅游市场策划一职时对文案有了初步的认识。起初因为经验不足，对文案的写作模式还不清楚，完成的作品还需要经理修改。在接下来的日子我会积极锻炼自己的写作能力和办公软件使用能力，

提高文案质量和工作效率。

其次，文案对文字的要求比较高，即使词组搭配不恰当都不行，更不要说有错别字了。文案的编写要符合客户真正的意思，因此需要和客户的交谈中理解客户的要求，在领导传达时更要认真揣摩，否则差之毫厘谬以千里。有时因为时间关系来不及检查文案，难免有些排版问题和文字搭配问题，这就要求我平常写文案初稿时极具细心。虽然我觉得自己平常也是蛮细心的一个人，可在文案这个职位中，仍要继续努力！一份优秀的文案作品与普通文案作品的差别仅仅在于亮点和创意的多少而已。因此在迎合客户实际需求的同时，要发挥我们的创意和想法，完善思路出品成稿。客户的想法是非常重要的，一般不能违背客户的意思，不过，作为一个专业的广告人，如果客户的一些想法不现实或者不符合公司将来的发展和利益，应尽量和客户沟通说明，寻求两全齐美的方法！

最后，在我入职3个月以来，我深深的感到本人的眼界还需提高，对于这社会资讯的`吸收还有所欠缺，文案策划理论知识也不够丰富。每次面对不同类型的文案，我都需要查阅大量的资料，所以文案完成的时间相对较慢。好在我可以边工作边学习，从网上下载其他公司的策划文案自己学习、借鉴；购买文案策划类书籍进行理论补充；上网了解广州旅游资讯并利用周末出去实践探索，之所谓生命不息学习不止。

首先是心态，套用米卢的一句话“态度决定一切”。有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。我对工作的态度就是选择自己喜爱的，然后为自己的所爱尽自己最大的努力。因此，我来到了xx[]倍感欣慰。在这三个月来，不迟到，不早退，不旷工，这是我对工作最基本的尊重。我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的爱上它，你才能充分的体会到其中的快乐。作为新人，不怕工作有多繁忙，就怕没有工作可忙，从而荒废大好青春。我相信我对旅游的兴趣会在对这一业务的努力探索和发现中

找到共鸣，这样才能毫无保留的为它尽我最大的力量。可以说，懂得享受工作，你才懂得如何成功，期间来不得半点勉强。

其次是知识，文案策划的工作决定了我们广告人必须眼界广阔，通晓古今。不积硅步，无以至千里。任何一个人的知识与能力的提升都是在项目服务过程中，不断积累，不断修正，不断完善的。在每个文案中都蕴含了无穷的知识，完成一份文案后并不是置之不理，而是温故知新。在四年的大学旅游理论学习中，积累的知识还是远远不够的。只有专业的沉淀与坚持不懈的努力，才能取得团队和个人的成功。只有达到足够的专业沉淀，才能做到真正的“厚积薄发”。

非常融洽，和其他部门同事也同样和睦。这三个月全靠领导和同事的支持和帮助，彼此的默契让我们的工作更加顺利，让我们的协作效率大幅增长。我们努力扮演好自己的角色，只为我们共同的成果完美呈现。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇三

一、两个感谢

首先要感谢的是您对我个人的信任，在工作上给予我最大的支持。在采购、销售、回款过程中，您给予我独自操作的最宽松的环境。使我以前的工作经验和销售方式得以很好的应用，这让我在整个操作过程中深感欣慰、倍受鼓舞。

其次是感谢您把我当成您的朋友，以及在工作和生活上对我的关心照顾。在工作遇到困难而我的思路又不对的时候，您会与我进行良好的沟通，纠正我的思路，使我的业务工作能顺利的进行下去。当我们对某件事情的处理上执不同看法时，您很少以领导者的身份将事情压下，而是通过讲一些道理让我明白，我的决定并不正确，从而使我放弃固执的想法，减少了我许多的工作失误。相反的是，我曾对您心存的诸多误

解，如今令我感到万分羞愧。

二、几点不足

首先是为人的不足

2、心态极不稳定。在工作比较顺利、达到个人短时间内的预期目标的时候，我的心态出现较大程度的失衡。在x年7、8、9月，由于市场的因素和某些客户的预谋，而让我在工作上暂时取得的一点点业绩，令我沾沾自喜。自以为是的认为，自己做得如何如何优异，产生异常的优越感。到10月份客户开始拖款，而且问题越来越严重时，我的心态同样出现较大程度的失衡。当时满心里想的全是事情的严重性和后果的不确定性。令我思维混乱，不能正常工作和休息，整个人显得十分颓废。患得患失的心态从高到低，令我的承受能力几乎达到极限。不能平心静气的对待问题这是我为人心态的不足。放下得失，平淡的对待事情发展的经过，享受成败的人生经历，将眼光放得更长远一些，将目标定得更高一些，这也许是在今后的工作中调整自我心态的一剂良药。

二是做事的不足

4、在工作中我很少动脑筋思考问题，即使思考了也不够细致，思维方式比较单一。很多时候我都是按程序做事，根据领导的交待办事。极少动脑琢磨客户，琢磨市场，琢磨导致问题发生的根本原因。总觉得没什么好思考的。而思维方式因为没有经过对事情周密、细致的思考和全面的分析，从而变得比较单一。作为一个业务员，必须考虑很多东西，以清晰的思路，思考事情的每一个细节，才能正确判断客户的真实情况。

三、工作失误

20xx年我在工作中出现的最严重的失误，是拖欠贷款事件。

以接近xx元/吨的利润作为销售目的，以xx万元的保证金作为回笼货款和滞纳金保障。看似万无一失，却隐含了造成严重后果的多个失误。

失误一：在8月份的销售中，我对东莞销售量达到操作以来的最高，货款也像前几个月一样，虽然有拖延，但拖延的时间并不长，而且也按合同支付了利息，这让我感觉得其经营状况并没有太大问题。由于去东莞的路程较远，为了节约费用，我并没有常经去实地考察了解其生产经营状况。疏于对客户进行经常性的实地了解。这是导致后来在9月份对其放量和从10月份开始严重拖延的首要原因，同时也是我作为一个业务员的重重大失职。

失误二：作为一个月生产能力只有多吨的厂，仅凭二十万违约保证金便给其放量7车计560吨货，货款达到250万元。这是种极不正常的操作模式，潜伏了巨大的资金安全隐患。仅凭着自己对客户信用和资金实力的猜测和估计，远不足以成为放量的依据。在其经常拖延支付货款时，我没有对其供应渠道进行调查摸底和了解其外欠货款的情况下，赊销250万元，这是一个工作上的重大过失。从某种意义上可以说是一种对公司资金安全不负责任的表现。

失误三：当拖欠货款的时间越来越长而每次的还款金额越来越小时，我仍寄希望于客户的承诺和信用。并没有通过有效的法律途径来追付欠款。直到发现客户已经停产，上门追付货款的人越来越多时才向法院提起诉讼。在把握主动性的时间上往后延迟了至少两个月时间。这是单方面一味的相信客户，简单对客户寄于希望，在其多次的违背承诺时，表现出无计可施和软弱。没有把握主动权及时采取有效的法律措施，这是遇到问题时，处理过程中的重大失误。在今后的工作中，遇到问题时应该作出最快的反映，想出最有效的解决办法，采取相应的有效措施解决问题。而不能太多的顾及合作关系等因素，而耽误把握主动的最佳时机。

四、工作业绩

我对业务这项职业充满热爱，我努力尝试认真的做好每单业务，跟好操作过程中的每个环节，提高每个月的销售量和利润。可在总结序言中所述的个人业绩令我本人感到汗颜。在入职伊始，我对个人业绩的预计值是月平均销售量在1500吨到20xx吨之间，月平均利润达到8万元至10万元。但我只完成了自我预计最底值的60%。实际状况和预期目标的较大差距令我本人感到挫败。

回顾一年来的实际工作情况，出现这种结果的主要原因有三点：

最后是思路太狭窄，打不开更多更好的思路，业务过程极为平淡单一，感觉有力没法使、没处使。

综上所述，我在20xx年的工作业绩微不足道，相反的是，出现的一些重大失误、失职和存在许多严重和必须重视的问题令我反思深省。有许多不足之处需要改正、加强和完善。相信通过这一年的工作实践，从中吸取的经验和教训，经过一段时间的反思反省之后，在20xx年甚至更长一段时间里，我将做好工作计划，努力让我在各方面有一个新的进步和提高，从而把工作做到更好更细更完善。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇四

一、工作完成情况

（一）道路养护情况。我乡农村公路列养总里程为公里。其中：乡级路4条公里、村级路21条公里。在列养里程中，硬化沥青混凝土路面2条公里，硬化水泥混凝土路面10条公里。通行政村硬化率达到100%，通自然屯硬化率达到100%。全乡农村公路养护工作于__月中旬全部完成，其中完成沥青混凝土路面补冻裂公里万延长米，补坑槽42处750平方米，水泥混凝

土路面补坑槽35处380平方米，处理破损路面公里，整修路肩边坡边沟40公里，路树绿化补植6公里。另外，我乡把美丽乡村建设、脱贫攻坚与农村公路管理养护工作同步进行，重点整治和养护精品路线及沿线村屯道路，保证了道路平安畅通。

（二）道路施工情况。共完成两项建设任务：一是完成好新屯——白宝山公里通屯公路建设。他拉屯公里、好新村白庙子屯公里、建国屯公里、胡西吐屯公里、雄壮屯公里的村屯道路建设。三批村屯道路建设以招标完成。

（三）危桥管理情况。光明__号桥已通行。勤光桥、光明__号桥、光荣桥正在建设中。

（四）道班建设情况。宁姜乡农村公路管理所成立于__年__月，现有管理人员2名、工作人员6名，其中：所长1名，副所长1名，养护工人6名。主要负责全乡农村公路养护、路政管理工作。为了进一步抓好农村公路日常管理养护工作，乡政府投入资金25万元装配了1台铲车、2台运输车、1台清扫机、1台割草机等设备。

二、具体做法

一是成立组织，强化责任落实。为加强对道路交通工作的组织领导，成立了由乡长任组长，主管副乡长任副组长，交所及各村村长为成员的道路交通安全管理工作领导小组，负责推进农村公路管理养护工作，定期对工作通报、汇报，研究解决涉及道路交通管理的重大事项。同时，乡政府与各村签订《__年农村“四好”公路养护管理责任状》7份，把道路交通责任，层层分解落实到各村委会，落实到各单位，形成了各司其职、齐抓共管的良好工作局面。

二是加大投入，强化资金保障。我乡把道路交通管理作为政府的一项重点工作，纳入财政预算，保障了平安畅通创建工作的顺利开展。同时，加大对道路及配套安全设施建设和养

护的投入，先后投入资金28万余元，动用机械140台次，人员220人次，动用土方2400立方米，平整路肩18公里，割除路肩高草120公里，新植和补植路林6公里，路树刷白18公里，清理过境屯33个垃圾点320立方米，整修平交道口41处、乡内土路公里。

三是完善制度，强化考核评价。我乡将“四好”农村公路创建工作纳入对各部门的工作考核范围并结合扶贫攻坚和各村养路员签订责任书，包段安工算账。集中用好国家下拨的生产收益资金。

下一步工作安排，进一步做好“四好”农村公路建设，继续做好脱贫攻坚和养路护路相结合的工作。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇五

半年来，在县委、政府的正确领导和各级各部门的大力支持下，乡党政人班子精诚团结，抢抓机遇，抢占先机，保持了社会经济持续、快速、健康、协调发展。

1、攻坚克难，重点工程强力推进。

重点工程历来是我乡工作的重点，今年更是摆在了重中之重的位置。洗心禅寺及进寺路建设是今年县里的“一号工程”，我们克服时间紧，任务重，工作具体，矛盾众多，问题复杂等困难，用三个月的时间，圆满完成全线68栋房屋的拆迁任务。湖南报业的围墙建设正在有序推进，积极协助县指挥部稳妥推进黄金东路、银星路、印刷包装园、龙湖高尔夫、星城中路、星城西路等项目的建设。

2、勤征细管，财税收入均衡入库。

今年新的财税体制改革推行以来，我们想尽办法，立足本土，抓好收入。年初会同税务、工商开展了一次财税大检查，挖

掘潜力，查堵漏洞，做到应收尽收，今年1至6月，每月财税收入均衡入库，实现了时间过半，任务过半的要求。

3、突出重点，“三化”进程明显加快。

4、从严治党，党的建设全面加强。

一是把落实党风廉政建设责任制作作为党的建设，领导班子建设和干部队伍建设的头等大事来抓，切实加强了党风廉政建设，乡领导班子清廉行政、秉公办事，较好地保持干部公仆形象。二是继续以第三批党员先进性教育活动为重点，健全制度，规范阵地建设，基层组织创造力、凝聚力、战斗力进一步增强。三是开展活动提升党建工作建设氛围，通过党员民主评议，对全乡1464名党员认真开展批评与自我批评，评出优秀_员88名；通过开展入党积极分子培训班，为党输送了新鲜血液；通过全乡党员大会的召开，鼓舞了人心，加强了团结。

5、统筹兼顾，社会事业全面进步。

计划生育方面，保模范争示范的目标丝毫没有动摇，各项工作齐头并进；教育事业方面，师资力量逐步加强，教学质量不断提高，今年全乡初中毕业生考入重点高中达74人；新型农村合作医疗、农村低保、大病救助深入推进；综合治理、维稳方面，及时有效处置了各类纠纷矛盾，特别是对涉军、残疾上访及可能上访对象，认真制定预案，明确联系、责任，维护了社会大局稳定；村民自治、村务公开及村账乡管进一步完善；农电、农机、国土等部门积极配合乡党委、政府工作，社会主义精神文明建设进一步加强，全乡各项社会事业全面进步。

二、下半年工作安排

1、突出发展要务，增强经济发展后劲。

首先，要切实抓好增收节支。加强税源管理，强化税源监控，准确掌握税源情况，统一协调财政、地税、国税、基建税收办的联动作用，强化征管措施。继续强化农村财务管理，实行村级财务定期审计制度，做好农村财务公开，增强乡、村、组财务管理透明度。

其次，要全力抓好财源培植。按照新的县乡财政管理体制，我们必须彻底转变观念，面向全乡，放手发展民营经济，培植民营经济大户与鼓励发展个体工商户并进。要突出抓好招商引资工作，注重培育后续财源，进一步优化投资环境，督促在建项目尽快建成投产、签约项目尽快动工，主动协调服务，加快中联房产、湖南报业、九旺制药、浏阳河公司的启动建设，着力经营好土地，盘活闲置资产，增加财政收入的新渠道。

三是要倾力打造发展平台。我乡北靠园区、南邻麓谷的特殊区位，如何主动与之对接是我乡未来跨越式发展的关键所在。迅速启动与园区和麓谷对接的基础设施建设，实质性开发建设黄金中小企业基地。以中国·湖南望城洗心禅寺国际“和”文化节暨开光大典为契机，进一步全力抓好进寺道路建设，整合龙湖高尔夫、观音岩水库、百果园等项目独特的优势资源，打造佛教文化休闲旅游基地。将这两个基地打造成为我乡经济发展的战略平台，成为我乡新一轮经济跨越式发展的增长极。

2、突出三农主题，建设社会主义新农村。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇六

一、完善制度，加强常规管理。

进一步加强学校电教工作管理力度。这是本学年电教工作重点。“管理出效益”，要充分发挥现代教育技术的投入效益，就必须严格电教工作的各项管理。

1、电教专用室皆配有专人管理，负责设备的使用和管理。各班的信息课等，专职人员都进行了详细的记录。计算机教室学生上机等记载进一步完善，各项电教资料的借用记载好。电教设备的使用提高了课堂教学质量，取得了一定的成绩。

4、充分调动全体教师的力量，充实了学校教学资源库。经过一学期全体教师的积累，目前我校各学科的教学课件有了极大的丰富，同时也为教师后期的使用提供了资源的支持。

二、校区加大投资力度，积极探索，重在应用。

1、校区新进图书20000册充实图书室，图书管理员戈连淑带领全体工作人员进一步落实“读者第一、服务育人”的宗旨，充分发挥图书室在学校教学科研和育人等工作中的重要作用。努力打造校园书香气息，对图书室进行了美化装修，并加强图书室、阅览室的管理。校区各学校每天下午第三节课学生都会到图书室阅读并借阅，图书管理员进一步熟悉相关业务，做到图书分类上架，摆放整齐，室内整洁。每两周开展一次大型读书活动，有记录，制成活动图片。我校区开展读书活动成效明显，六年级王文佩同学在“走复兴路，圆中国梦”获县三等奖。学校图书管理员逐步将图书录入到电脑内以后将全面实现借阅电脑管理，完全实现信息化的管理方式，将会大大提高了管理效率。

2、中心小学新装备实验室一座，新购置仪器556件，总投资近4万元，可满足50名学生同时做实验。我校区每周每班2课时做实验，学生动手能力、合作能力、创新能力、探索能力、实践能力提高了。杨书花老师在小学创新实验教学优秀案例评选活动中荣获市级二等奖。张秀锐老师在小学创新实验教学优秀案例评选活动中荣获县级二等奖。

4□20xx年5月校区陆续投资2万元新进高标准音响设备、话筒、手提电脑，为学校开展各项活动做好服务工作，校区新装备音乐室一座，购置音乐器材8套。学生每班每周2课时到音乐

室学习，学校积极开展音乐比赛和课前一首歌□20xx年1月1日元旦联欢会活动□20xx年5月1日歌唱比赛□20xx年6月1日庆六一联欢活动大大丰富了学生的校园生活。

5、校区新装备一座多媒体室，对全体教师进行了“如何使用制作多媒体课件”的相关知识学习，进一步提高了教师用好多媒体的能力和多媒体课件辅助教学的技能。在联片教研活动中我校区教师使用多媒体形象、生动、直观地对学生进行教学，调动了学生学习的积极性，提高了课堂教学效果和科研能力□20xx年3月6日刘伟伟获联片教研活动英语教学一等奖、4月8日冯俊华老师获联片教研活动数学二等奖，5月24日王丽丽获联片教研活动语文一等奖。

6、校区新装备体育活动室一座，新进体育器材8套。各学校分别组织学生课间打乒乓球、羽毛球、跳绳等，每周2课时开展体育活动。油坊中心小学每周三由黄华老师教学生太极拳，极大地调动了学生学习的积极性。在全县小学趣味运动会，我校区获得团体总分第四名好成绩。

7、校区新装备美术室一座，新进美术器材8套。每周三上午第三节在中心小学由杨海燕老师专门对美术兴趣小组进行手把手教学、面对面辅导，第四节课由书法家董新芳老师对书法小组进行教学，调动了学生学习的积极性，提高了课堂教学效果和科研能力，学生的书写能力、美术绘画能力提高了。

8、校区新装备卫生室一座，新进卫生器材1套。由各学校兼职人员每两周对学生身高、眼睛、肺活量等体检一次，对学生及时了解健康状况有极大好处。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇七

招聘计划工作流程

内部招聘管理流程

外部招聘管理流程

员工招聘管理流程

人员需求申请表

人员招聘申请表

人员招聘计划表

招聘工作计划表

招聘职位申请表

员工应聘登记表

招聘费用估算表

公司人员招聘制度

员工招聘实施细则

内部竞聘管理制度

外部招聘管理制度

新进人员任职细则

招聘计划书

招聘工作计划

校园招聘实施方案

内部竞聘方案

某设计公司的招聘渠道选择

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇八

一、政治思想方面

在工作中，我坚决拥护党的各项政策、方针，每天都密切关注国内、国外的重大新闻和事件，关心和学习国家时事政治，把党的政治思想和方针应用于工程建设中。

二、主要工作业绩

在工作这些年里，我设计完成了如____市____房地产开发有限公司城东街道半沙村地块住宅建设项目，金海湾花苑商住建设项目，____市北白象镇经济适用房和限价房建设工程项目，长城电器集团有限公司生产用房及辅助非生产。

- 1、拿到条件图不要盲目建模计算。先进行全面分析，与建筑设计人员进行沟通，充分了解工程的各种情况(功能、选型等)。
- 2、建模计算前的前处理要做好。比如荷载的计算要准确，不能估计。要完全根据建筑做法或使用要求来输入。
- 3、在进行结构建模的时候，要了解每个参数的意义，不要盲目修改参数，修改时要有依据。
- 4、在计算中，要充分考虑在满足技术条件下的经济性。不能随意加大配筋量或加大构件的截面。这一点要作为我们的设计理念之一来重视。
- 5、梁、柱、板等电算结束后要进行优化调整和修改，这都要有依据可循(需根据验算简图等资料)。

四、努力学习新知识，用知识武装自己

在完成好本职工作的同时，我还不断学习新知识，努力丰富自己。在这几年工作任务十分繁重的情况下，学习上，我一直严格要求自己，认真对待自己的工作。理论来源于生活，高于生活，更应该还原回到生活。工作中我时刻牢记要不断的学习，将理论知识与实际的工作很好的结合在一起。工作中不断地改变自己，适时地对自己提出不同的要求，工作中总结经验，提升自身工作能力的同时，在工作中不断地学习，逐渐的成长。我不断学习与建筑工程相关的书籍和国家、地区、行业规范。

此外，为了更好的完成结构设计工作，我先后参加权威机构组织的各种专业培训和学习若干次。还进一步学习了各种新规范、新标准、新的规程和设计手册，更好的熟悉和掌握了结构设计和制图软件pkpm、cad等，适应建筑工程行业的新形势。

总的说来，在这几年来的结构设计工作中，自己利用所学的专业知识应用到生产实践中去，并取得了一些成效，具备了一定的技术工作能力，但是仍然存在着许多不足，还有待提高。在今后的工作中，自己要加强学习、克服缺点，力争自己的专业技术水平能够不断提高。更能适应现代化市政、工民用建设的需求。

以上就是我从事结构设计工作以来专业技术的总结。总结是为了去弊存精，一方面通过总结，在肯定自己工作的同时又可以看到自己的不足和缺点，在以后的生产和工作中加以改进和提高，精益求精，不断创造自身的专业技术价值，另一方面，通过这次资格评审，从另一侧面看到别人对自己的专业技术水平的评价，从而促使自己更加从严要求自己，不断提升政治思想水平、知识水平和劳动技能水平。三人行必有我师，我坚信在日常的工作中相互学习、相互请教，自己的业务水平必定能更上一层楼。活到老，学到老，知识是无限

的，学习是不应停止的。在今后的工作中，我将以饱满的热情投入到本职工作之中去，更好地在建筑行业中发挥自己的技术专长，为企业创造更高的经济效益，为企业、为国家做出更大的贡献。

轧钢工作总结 轧钢工个人工作总结篇九

一、抓自身建设，切实提高认识，工作责任感不断增强。

“打铁还需自身硬”，抓好支部党建工作，关键在支部书记、基础在支部班子自身建设。从去年以来，我把“自身建设”作为支部党建工作的基础性工程来抓。主要包含两方面内容，一是我自身的提升、二是班子整体的提高。一方面是作为支部书记，我要求自己必须在政策理论上先学一步、在党建实践上先干一步、在工作落实上先行一步，从我自身做起，不断强化党建工作责任心和重视程度。另一方面，在班子队伍建设上，我通过抓教育学习，先后组织班子进行了、_章等政策理论的学习，提高了班子整体理论素质；通过抓纪律，严明了班子会议纪律，增强了班子党性修养，极大的转变了班子成员的工作作风；通过抓业绩，结合两委成员年度工作目标、责任内容开展公开承诺、践诺、评诺活动，不断强化了班子执行力，确保了村内各类工作的推进。

二、抓队伍建设，深化管理，党建规范化显著改善

村级班子队伍、党员队伍是农村发展的核心所在，去年以来我主要围绕制度完善、能力提升、作用发挥几个方面抓党员队伍建设工作：以管理为载体，强化了党员队伍管理，一方面结合每位党员的工作特性、年龄结构，对支部位党员在带富示范、民情收集、村企服务等多个方面进行了设岗定责，确保了党员一人一岗有职有位；同时我支部还组织党员同志亮身份、亮岗位、亮承诺，主动的接受村内群众的监督，确保了党员一诺一行严格兑现；在此基础上，我们结合党员践诺情况，定期召开党员评定大会，邀请村民代表、群众代表参与

评议工作确定党员。管理的深入推进，整体转变了党员同志的工作作风，增强了党员宗旨意识、责任意识、模范意识。同时，以管理为契机，我们还规范了党员个人信息、组织生活、学习培训、党日活动、领岗定责、民主议事等各类活动；以争星进位为载体，促使党员作用发挥。激发党员积极向上的内在动力。结合管理，支部对自身及党员存在的不足和需要改进的方向制定了相应的整改措施，确保了党员同志能够不断的突破创新，营造了人人争先进的良好氛围。

三、抓主题实践，丰富党建内容，活动成效上成果显著

今年，各类党建主题实践内容丰富、形式多样，搞好党建主题活动，能够促使我支部整体作风转变、能力提升、意识凝聚。我主要结合以下几个方面做了工作。一是开展“精神学习贯彻”活动，促意识凝聚。今年，我将的学习贯彻作为了年内党建工作的重中之重，主要抓好了支部的学习培训、交流讨论等活动，同时把重点放在了精神的贯彻方面，立足村情、镇情，根据精神和党委关于“五镇建设”战略部署，结合x村的实际，进一步明晰了x村在未来几年内发展的新要求，凝聚了村内党员、代表发展共识。二是开展“学、守、转”活动，促作风转变。在“学党章、守纪律、转作风”专题教育月活动中。我坚持围绕中心、坚决走群众路线、分环节、分步骤完成了各项规定动作和自选动作。经过全员学习、问题查摆、整改落实三个阶段，实现了_章深入人心、纪律进一步加强、作风进一步优化、党性进一步巩固的既定目标。三是开展“领头雁延伸培训活动”，促能力提升。由两委班子成员带头，将培训范围扩大到全体党员、村民代表。采取理论学习集体学、分组讨论集中学、专题报告辅导学等多种形式，做到人人有心得、学习有记录、成效有保障，通过学习，支部整体理论素质、业务能力、议事能力、分析能力都得到了显著的增强。

四、抓中心工作，优先民生改善，提升党建成果转化水平