

最新人力部业务主管竞选上岗演讲稿(汇总5篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

人力部业务主管竞选上岗演讲稿篇一

尊敬的领导：

您们好，感谢公司给我这次机会。

第一我想谈谈业务员该具备的一些基础知识：

1有广博的知识，不仅包括业务知识，还包括其他领域的知识。
2 非常了解客户心理，懂得客户的需要。3沟通表达能力强，和陌生人攀谈交往的能力强。4好的人品，在交际中被客户认可人品。5发市场有计划，有目标，有方法。6好的心态，不会因为被人拒绝而气馁，或者自我否定，好的业务员是越战越勇的人。

第二要是我在本次竞聘中获得机会，我将从以下方面做起：

2在动力：不同的人有不同的内在动力，如自尊心、幸福、金钱等，但所有优秀的业务人员都有一个共同点：有成为杰出人士的无尽动力，这种强烈的内在动力可以通过锤炼和磨练形成，但却无法教会。人的内在动力的源泉各不相同，如受金钱的驱使、渴望得到承认、喜欢广泛的交际等，根据内在动力源泉的不同，可以将业务人员大体分为四种类型：成就型；竞争型；自我实现型；关系型。在这四大类型中，我将往竞争型和关系型努力，有竞争思想才能敢于挑战，有好的人缘

关系才能有人认同，才能发展好业务。

3严谨的工作作风：不管业务人员的内在动力如何，如果他们组织松散，凝聚力不强，工作不努力，他们就会难以满足客户越来越多的要求。对于平时的业务工作制定一份详细、周密的工作计划，并且在今后的工作中不折不扣的予以执行；做事不可以散漫拖拉，按领导的安排做好每一件事情。

4成业务的能力：如果业务人员不能从客户那里获得订单，即使他的技巧再多、再好，那也是枉然。在工作中一定要具备一种百折不挠、坚持到底的精神，业务人员应该像运动员一样不怕失败，甚至到最后一刻也不放弃努力。深信我们公司的产品，在法律与道德允许的范围内努力完成和客户的交易。平时认真做好客户资料的收集和记录，了解客户企业中谁是真正的决策者，继而了解其心理，制定一套好的方案进行业务沟通。

5立关系的能力：在当今的关系型营销环境中，优秀的业务人员最需要注意的一点是：成为解决客户问题的能手和与客户发展关系的行家（未来的销业务人员将不再是业务人员，而是客户的顾问），力求敏锐地把握客户的真实需求。和同事之间和平相处，共同完成各项领导下达的任务；和客户建立良好的合作关系，和客户成为业务伙伴，真正的关心客户的利益与客户的业务发展方向，在维护公司利益的前提下好好的为客户服务。

6身素质的培养：干净整齐的着装，文明礼貌的待人，熟练的业务知识，和平相处、携手共进的团队精神，敏锐的观察力和接受能力。

如果我在本次竞聘中不能获胜，我将努力改进不足的地方，争取下次机会

人力部业务主管竞选上岗演讲稿篇二

亲爱的老师们、家长们、同学们：

大家好！

我是来自二（3）班的章xx今天，带着老师们的期望、同学们的信任和爸爸妈妈的鼓励，我来到这里竞选纪检部的副部长。

古人云：章者，程也。我这个名字是我那读中文系的爸爸取的，就是希望我规规矩矩做人。同时，爸爸妈妈为了让我不刻板，又给我取了一个小名，叫“六一”，希望我能保持童心、快乐成长，这里告诉大家一个小秘密，叫“六一”是因为我出生在6月1日儿童节。而今天我要竞选的岗位是纪检部的副部长，这个岗位职责既要坚持原则、守好规矩，又要温馨提醒、共同进步，因此，我觉得我的名字与这个岗位职责是名副其实的。而且我爸爸在单位里是纪检干部，我也要做学校里的纪检干部。这，是我的一大信心！

站在这里，我还想让大家对我有进一步的了解。我有着动静结合的性格，安静不内向，活泼不张扬。于是，你可以看见我蹲在围棋盘前一动不动地仔细琢磨如何做眼，也可以看见我在乒乓球台前挥洒汗水；你可以看见我靠在书架旁执迷于《西游记》的精彩中，也可以看见我高举登山杖冲向山顶的风景；你可以看见我正襟危坐着书写毛笔字，也可以看见我陶醉在电子琴的美妙旋律中……这，是我的一堆爱好！

我们队有一个特色，就是每位同学都有发挥主人翁作用的机会，我在参与管理班级、服务同学的时候，坚持做到充满热心、充满积极性、充满责任心、充满荣誉感。如果我有机会胜任这个岗位，我一定比以往更加努力，尽好纪检部副部长的职责，像打了鸡血一样为大家服务，做好老师的左右手。这，是我的一大承诺！

好风凭借力，送我上青天。各位老师、家长、同学们，有您的神圣一票，将有我的精彩一抹。请把票投给我吧，我不会让您失望！如果我落选了，我也不会气馁，我会像灰太狼一样大喊一声：我还会回来的！

我的演讲完了，谢谢大家！

人力部业务主管竞选上岗演讲稿篇三

机关中层干部竞选上岗演讲稿

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

很高兴能有这样一个机会参与这次竞选。首先我要感谢组织给了我们这次展示自我、检阅自我的机会；感谢领导的关心和信任、感谢同志们的支持和鼓励，让我有信心参与劳动和社会保障服务中心主任一职的竞选。

我叫×××，现年34岁，本科文化，12月参军入伍，10月从部队转业分配到××乡工作。在近两年的时间里，主要负责全乡地氟病防治工作和协助完成党政办公室的其他日常工作。在近两年工作中，让我有了更多机会接触到更多的群众，增加了对当地群众生产生活的了解。我也生长于一个贫困家庭，我体会到了贫困带给我们的种种心酸，更能体恤贫困带给我们的诸多疾苦，艰辛的成长经历和十二年的军旅生活铸就了我坚毅的品格和韧性。

今天，我站到了一个新的起点上，让我有机会充分发挥我的潜能，更好地为全乡群众服务。虽然我是个不喜欢说如果的人，但是今天也不能免俗，如果我有幸当选，我将从以下几个方面开展工作：

一、认真学习政治理论，业务知识，不断提高政治业务水平，提升个人综合素质和为人民群众的服务意识。加强劳动法律法规的学习，做好一名合格的劳动和社会保障的服务员。学好读透法律法规，弄清劳动和社会保障有关的政策精神是有效开展工作的前题，为全乡群众政策咨询和法律咨询提供便利，指导大家合理利用法律手段保护自身合法权益。

二、进行劳动就业情况调查，筹建我乡群众劳动就业情况数据库。从第六次全国人口普查情况看，××乡目前总人口2.7万多人，农村人口占98%在上，而农业人口中60%以上外出务工，这部分人又大多是以技术含量低或体力劳动为主。筹建劳动就业情况数据库显得十分必要。首先是采取多种方式、通过多种渠道调查和了解在外务工人员的工作情况、劳动技能、工资收入等，对我乡群众总体情况做到心中有数；其次是通过新闻、网络等媒体了解全国各地的用工需求，及时为全乡群众提供信息，做好劳动输出和引导。最后要筹建一个劳动就业咨询中心和指导中心，利用这一平台为广大群众提供信息支持和资源共享。

三、采取多种形式，教育引导下岗、失业人员转变就业观念，增加就业活力。随着科学技术的发展，对各个领域劳动就业人员的要求越来越高，没有一定的知识和技术根本没法适应社会需要，增强群众劳动技能培训迫在眉睫。在适当时机，利用国家现有政策的有利条件，有针对性地采取分类片方式组织免费、积极、广泛开展职业技能培训和就业前培训，引导大家做好传帮带，提高群众劳动整体就业技能，并做好培训后人员，主动对接用工单位和地区，针对下岗职工、大中专毕业生、农村富余劳动力做好转移和推介工作，为求职者创造就业机会。

四、加强宣传，要把××乡勤劳的人民、()纯朴的民风通过报纸、网络等媒体宣扬出去，让外界对我们有更多的认识和了解，树立××人良好的社会形象，更好的获得用人单位的信任，赢得更多人的尊重和理解。

五、加强新型农村合作医疗制度宣传力度，让全乡群众更充分认识到新型农村合作医疗的好处，让大家病有所医，并积极提供各种便利条件，让大家不再看病难、报销费用更难的情况发生。

六、积极为农村人员创业、农村养老保险，尤其是村干部养老保险的办理创造条件，提供政策宣传和帮助，做好后勤保障。利用自己从事保险销售时所学的商业保险知识，为大家做好咨询服务，让大家对商业保险有个清晰认识，在条件允许的情况下为自己的. 养老做到有效补充。

七、积极组织维权力量，对外出务工人员或本地务工人员的法权益遭受不法侵害的情况要给予坚决打击和制止，采取有效措施维护广大群众合法权益。

最后，我要在这里感谢在座的各位领导和同事们，在我到××乡工作的近两年的中，是您们教会了我很多，让我懂得了该怎样工作、怎样学习；是您们的情怀深深感染了我，让我学会了感恩；是您们的关心和支持让我此时有幸参加演说，这必将是我干好工作、战胜困难的动力源泉，感谢您们！！无论最后结果如何，我衷心的祝愿您们在今后的日子里都得到自己想要的生活，家庭幸福美满！谢谢大家！

人力部业务主管竞选上岗演讲稿篇四

尊敬的各位部长，亲爱的同学们：

大家好！我想竞选副部长。拿破仑有句名言：“不想当将军的士兵不是好士兵”。

我认为副部长不只是个称号，不只是个光环。假若我能当选，我不会让这个“长”成为一个虚名。

副部长应该是架在老师与同学之间的一座桥梁，是老师的得

力助手。不过，我得先从自我做起，严格要求自己，起表率作用；其次，我会在任何时候、任何情况下，为同学们所想，为班级所想，做一个班集体的带头人，帮老师处理好班级的各种事务。

使我们班集体不断蒸蒸日上。同学们，请信任我，投我一票，给我一次锻炼的机会吧！我会经得住考验的，相信在胡老师的带领下，在我们同学的共同努力下，我们的班级一定能跻身全校先进班级的行列。

亲爱的老师们、同学们：大家好！首先感谢大家的支持与学校提供这次机会，使我能参与竞争，一展自己的抱负。今天我来参与竞选的目的只有一个：一切为大家，能为大家谋利益。

我自信在同学们的帮助下，我能胜任这项工作，正由于这种内驱力，当我走向这个讲台的时候，我感到信心百倍。一个人如果连自己都不相信，那么他就没有资格做任何事，即使做了，也很难成功！我之所以能够站在这里，大部分是由于我的自信！当然，能力也很重要，因为一个人的信心和能力永远是成正比的。

平时我在班里，是一个责任心强，做事一丝不苟，能团结同学、助人为乐。如果我能当选学生会干部，我将努力做到：1、全心全意为老师和同学们服务！2、我会更努力地学习和工作，争取不断提高自己的工作能力！3、维护我们美丽的校园环境，积极主动地从我做起！请大家支持我，我会让你们都满意我的工作和表现的。

请大家投我一票。加入主席团，是一种荣誉，更是一种责任。

我知道这条路上有许多挑战，但我自信我有能力担起这副担子，因为我的热情，我的毅力，我实事求是的工作态度。如果我有幸当选，我将以良好的精神状态，大胆地管理学生会

事务，使校园生活更加。

人力部业务主管竞选上岗演讲稿篇五

尊敬的公司领导及同事们：

大家上午好！

今年，我很荣幸被评选为新百百货优秀员工，再次享用这份荣誉和骄傲。说实话，授予这份荣誉，我很不安很忐忑，在20__年，这份肯定于我太重太沉，感谢大家对我的信任。

回顾20__，这是一个不平凡的年份，品牌竞争激烈、销售市场萎靡，严峻的形势考验着每一个服装经营者，作为上海品牌乙佰乙纳女装，同样也逃脱不了这份冲击。我们厅所处的片区，品牌纷纷拆退淘汰，首先是嘉柯拆柜，然后是乔万尼、舒朗、瑶领、古色纷纷退出，楼层品牌经历了一次大调整，现在我们厅周边的布局是，后面为床品、饰品，旁边是皮草，对面是武汉品牌佐尔美——和我们厅一样冬季主卖呢绒大衣，这样的环境，挑战性不言而喻。今年九月底冬款上柜以来，销售一直低迷，停滞不前，员工忧心忡忡，我向公司销售部领导多次汇报这个状况，寻求解决办法。一方面固然有市场客观原因，另一方面，我们也找自身原因。如何走出困境，我们一是抓劳动纪律，二是加强销售技巧的学习演练，三是相互交心谈心，达到认识一致，让大家深切体会到乙佰乙纳在新百百货的生存与自己息息相关，这样我们每个员工都能在上班过程中自觉发挥自己的主动性和积极性。今年曾经因为承受不了这份压力，完成不了公司分配下来的销售任务，先后有几个员工主动辞职，我四处挖掘人才，及时做了人员的补充，稳定了员工队伍。在这个过程中，曾经因为业绩一直难以提高，我一度感到沮丧和回天乏力，向公司提交了辞职报告，公司领导非常理解和重视，不断地开导和鼓励，三思方举步，百折不回头，每一个人在工作的过程中都会遇到大大小小的坎，只有勇敢坚定地跨过，才能实现美丽蜕变！

我深受鼓舞，重拾信心，带领姐妹们经历风雨同甘共苦，几个月以来，我们清除了不良情绪，坚定了信心。

今年，和顾客的接触和交流，我们也认识到乙佰乙纳在产品开发、颜色、款式等方面存在一些问题，不符合一些顾客的需求，比如：今年服饰的颜色走年青化路线但款式陈旧走中老年路线，这相互矛盾，不符合顾客群的定位，中老年顾客嫌颜色过于艳丽，很多衣服的袖口太过夸张；年青顾客对颜色中意但又嫌款式不够时尚，这些矛盾给顾客的挑选造成障碍，影响了销售。这些棘手的问题，我们都向上海总部做了反映，公司也做了回复，相信这些问题得到改进后，对我们厅明年的销售将是极大的帮助。

乙佰乙纳厅的工作一直以来得到了我们商场领导的关心、支持和同事们的帮助，展望20__年，我将带领乙佰乙纳厅的姐妹们努力拼搏，与同事们共同协作，为新百百货的发展做出更大的成绩。