

2023年跳蚤市场活动后感想画 跳蚤市场 活动家长心得体会(汇总6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

跳蚤市场活动后感想画篇一

跳蚤市场是一种集中售卖旧物和二手物品的市集活动。作为家长，带着孩子参与跳蚤市场活动不仅可以增加亲子互动，还能培养孩子的经济观念和创造力。在过去的几年里，我和家人有幸参与了几次跳蚤市场活动。通过这些活动，我深深感受到了跳蚤市场对于我们家庭的积极影响。下面，我将与大家分享我们家庭的心得体会。

首先，在跳蚤市场活动中，我们可以给孩子一个创业的机会。跳蚤市场是一个创业平台，孩子们可以通过出售自己的旧物或者手工制品来赚取一些小额报酬。作为家长，我们可以替孩子提供一些启示，例如如何选定商品、如何布置摊位以及如何与顾客交流等等。这样不仅能够培养孩子的经济观念，而且能够锻炼他们的创造力和交际能力。

其次，跳蚤市场活动也是一次教育孩子节俭与环保的机会。在市场上，我们经常会发现一些物品被人们当作垃圾丢弃，但实际上还是可以继续使用的。通过参与跳蚤市场活动，我们可以教育孩子如何重新利用旧物，例如将旧书翻新出售、将废纸类制作成手工艺品等等。这样可以让孩子明白，每一件物品都有被重新利用的可能，节约资源非常重要。

第三，跳蚤市场活动也是一次家庭团结的机会。在市场中，

家庭成员可以合作布置摊位、协商商品的定价并与顾客交流。这样不仅培养了孩子的合作精神，也增强了家庭成员之间的沟通和默契。我们家庭曾经参与过一次跳蚤市场活动，整个家庭都忙碌但充满激情地为活动做准备。虽然销售结果不一定很理想，但我们一家人都感到非常开心和满足。

第四，跳蚤市场活动也是一次教育孩子商业思维的机会。孩子们在摆摊的过程中可以体验到商业上的种种挑战，例如如何吸引顾客、如何根据市场需求调整商品定价等等。我们可以与孩子共同分析市场行情，让他们在实践中锻炼自己的商业思维能力。在跳蚤市场活动中，智慧和灵感是获得成功的关键，通过这样的体验，能够培养孩子的创新精神和商业意识。

最后，参与跳蚤市场活动还可以为孩子提供一次购买和交易的真实体验。孩子们可以学会独立选择和购买商品，学会与他人进行交易和沟通。在这个过程中，孩子们会明白价值的相对性，同时也能够提高他们的谈判能力和交际能力。这些都是在学校教育中难以得到的实践机会，对于孩子们全面的发展非常有益。

总之，跳蚤市场活动为家长和孩子提供了许多宝贵的机会。我们可以通过该活动培养孩子的经济观念和创造力，教育他们节俭和环保的重要性，增强家庭的团结和合作力，锻炼商业思维和交际能力，同时也能够提供真实的购买和交易体验。在未来的日子里，我们一家人将继续积极参与跳蚤市场活动，让孩子们在实践中得到更多的启发和成长。

跳蚤市场活动后感想画篇二

5月22日下午第二节课后

聚英广场

号召同学们拿出自己闲置的物品（图书、玩具、文具等），拿到学校，采用跳蚤市场的形式将这些东西卖给需要它们的人。置换物品所得可以买一些学习用品或书籍。

1、方便大家把闲置不用的东西以低价交换的形式给其他需要这些东西的人，各取所需。

2、节约是中华民族的传统美德，小学生要从小养成勤俭节约的好习惯。提高自己的思想道德素质。

3、通过此次活动，加强同学之间的团结互助，锻炼每个同学的能力，增加社会实践能力。

1、班主任老师先给各班同学们讲解本次活动的意义和注意事项。

2、体育老师在周五上午将本班摊位划分好，各班派代表到聚英广场查看。

3、摊位准备。每班要准备东西摆放物品。可以是塑料布、野餐垫、床单等用于摊位布置。每班可自行对摊位进行起名、装饰，以吸引更多的买家。

4、整理物品。各班在周五前将学生闲置的物品进行整理、登记、统计数量、定价并在商品上贴上标价。（登记表在背面）

5、人员安排：每班选出5名学生轮流负责叫卖、收钱、记录等。其余学生到各摊位选购商品。

6、商品定价：10元以内，自己的东西自己定价。

7、商品数量：每位同学最多拿3件。未卖出去的最后结束归还主人。

8、每位学生可带10元启动资金（建议有零有整），可用于本

摊位找零，也可用于购买其他同学摊位物品。

跳蚤市场活动后感想画篇三

为了继承和弘扬中华民族艰苦朴素的传统美德，我们五（6）班经过前期的精心策划和认真筹备，特举办了此次“跳蚤市场二手买卖”活动。xx月xx日第三节由全部举办的“跳蚤市场”在本教室正式进行。此次跳蚤市场卖方和买方都是本班同学，主要有书籍、首饰、圆珠笔、明信片、电子产品等物品。

本次活动从上课15分钟后开始到下课前5分钟结束，历时15分钟后顺利落幕，针对此次活动现做如下总结：

1、活动前期老师已经组织本班同学进行相关知识学习，并做了活动策划、活动规则，并对本班的买卖物品做好了分工负责的安排，对本次活动做了一个良好的铺垫。

2、本班的班干和相应组长很尽责，维持现场秩序。

3、部分同学留着无用的物品得到了最好的处理方式，价格优惠，既有利于买方又有利于卖方。

4、买卖双方同学都遵守诚信交易，遵守互惠互利的原则，交易进行的很顺利。

5、很多同学在买卖过程中交流了学习经验和学习体会，增强了班上同学间的友谊，并对同学们的学习有所帮助，受益匪浅。

1、活动前的物品统计做的不够详细，导致卖方较少，买方更少。

2、安排的时间不够。我们的活动时间只有15分钟，部分同学

还没有进行货比三家，还未物色到理想的商品。

3、吸引力不够。我们的产品都过于单一，主要以书籍、学习用品为主，大家都有的物品，需求量就会减少，吸引了就不够了。

此次活动意培养了同学们艰苦朴素的精神、总体市场交易规划的能力。跳蚤市场虽然已经结束，但是节约的风尚却应该永驻心间，节约不是一时兴起，而是每一天。毕竟作为当代小学生，发扬艰苦朴素的精神是我们的使命，我们学习勤俭节约，是在学习一种道德品质，学习一种人格力量。

跳蚤市场活动后感想画篇四

四月大四学生即将离开学校，对于自己四年来累积的`部分生活学习用品、美术书法作品如同鸡肋一般留之无味、弃之可惜，千里迢迢带回家又显麻烦，为了方便师兄师姐处理掉无用的学习、生活用品以及部分创作的美术书法作品，为了大家能低价买到所需物品，更为了在校园内提倡节俭、倡导和促进物品的循环再利用，以及减少废弃物品对校园环境的不良影响，美术学院团委学生会与橘园园区学生自律委员会强强联手，共同举办美术学院橘园园区跳蚤市场活动。

倡导节俭大学生生活促进物品循环再利用

4月13日（周五）上午8：30（遇雨顺延）

橘园三舍与四舍之间主干道

各类生活、学习用品，美术、书法、手绘等艺术作品

卖方：以美术学院03级同学为主，其他年级同学也可参与

买方：全校师生

一、前期准备工作

1. 向全院宣传本次活动，将传单派发至大四学生寝室，在美术学院和有美院学生的各宿舍楼张贴活动宣传海报，发布活动信息，鼓励全院同学参与进来。
2. 通过各园区主干道张贴活动海报、校园网bbs论坛以及美术学院qq群宣传，向全校宣传本次活动。
3. 准备好活动横幅（一条）、展板（两块）及音响，以便活动当天使用。展板于活动前一天放置于田家柄和活动地点各一块进行前期宣传，活动当天放置于活动地点两入口处各一块。
4. 到宿舍区统计参加活动的人员，做好活动当天场地的初步规划。

二、活动当天安排

1. 学生会宣传部成员于活动当天7:30准时在橘园3舍门口集合，悬挂活动横幅，放置活动展板，准备好音响（电源）为活动现场制造气氛。
2. 学生会社会拓展部成员于活动当天8点准时在橘园3舍门口集合，划分活动场地，主持卖家物品摆放，维持现场秩序。
3. 8:30活动开始，上午由xxx负责，下午由xxx负责，活动结束后清理活动现场。

注：

1. 本次活动旨在服务同学，沟通买卖双方，为卖方做好活动宣传。一旦形成较大规模的市场后，工作人员将不再插手。

2. 活动现场设捐赠点，回收部分卖不掉的物品。所回收的物品将由美术学院团委学生会做统一安排处理。

跳蚤市场活动后感想画篇五

本次活动达到了预期的效果。就参与人数来说，各年级同学积极参加，共有摊位20余个。活动现场人山人海，摩肩接踵。就买卖物品而言，学生老师慷慨出售，甚至一些老师还免费送给学生衣服鞋子包包，这种精神可嘉，她们是王婷婷江倩沈倩汪娅萍。现场物品琳琅满目，应有尽有。同时也得到学校校领导的支持与关怀，张校长王校长亲临现场指导购买。

此次活动不仅锻炼了学生的口头表达能力，而且也让学生体会了做生意的不易，更要努力学习报答父母。

收获成功的同时也不忘总结我们的`不足之处：

1. 学生仍然有强买强卖现象，可以推销但不能替买家做决定。
2. 有个别摊位没有提前写申请活动开始就过来摆摊销售，严重影响活动秩序。
3. 活动结束后没有及时把垃圾清理干净，同时也是我们宣传不到位。
4. 摊位数量较少，不能满足全校600百人消费。
5. 两个活动同时进行而且场地有限，显的比较拥挤！

最后希望我们能忘记背后努力面前，争取下一年做的更正规更专业，带给学生不一样的体验！

跳蚤市场活动后感想画篇六

“六一六一，快快乐乐。”每当我唱起我自己创编的顺口溜时，就会记起六一儿童节我们在跳蚤市场卖书的情景。下午，我

高高兴兴的来到摊位前，拿出几本神奇宝贝的书，高声喊：“卖书啦！卖书啦！神奇宝贝大减价啦！”

不一會兒，周围就挤满了人，都来看这本书，大哥哥拿了一本书，看了看，问：“小妹妹，这本书多少元呀？”

一旁的小妹妹拿起一本神奇宝贝的书，问：“姐姐，这本书多少钱？”

后边儿的小弟弟从人群中挤过来，拿起一本书，翻了翻，问：“姐姐，这本书多少元哪？”

吵吵嚷嚷的，我实在忙不过来了，大声喊道：“8元，8元，8元，不能在便宜了。”人群散开了，他们似乎都xian贵，就不买了。突然，一个身穿白衣服的大哥哥回过头来说：

“我买了！”

他tao出钱，给了我，我把书递给大哥哥，今天可真高兴，第一次zhuan到了8元钱。“六一六一，快快乐乐。”我唱着自己创编的顺口。继续卖我的东西。