

2023年招商引资汇报材料对仗标题 财政局招商引资工作汇报材料(通用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

招商引资汇报材料对仗标题篇一

20xx年，陵县在市委、市政府的领导下，紧紧围绕“三年倍增、实现跨越发展”的总体目标，紧扣招商引资主题，坚持把招商引资和推进项目建设作为核心要务，狠抓责任落实，进一步改善和优化投资环境，强力推进招商引资和项目建设工作，全县招商引资工作保持了良好的发展态势，招商引资工作取得显著成效。

1、全县动员招商，明确目标。

年初，县委、县府对全年招商引资工作进行了认真谋划，并由县政府下发文件，明确各县直部门、乡镇的招商引资任务，提高招商引资工作在考核成绩中的比重，要求全县各单位、部门把招商引资作为工作重心，集中骨干力量推进招商引资工作。

2月17日召开的20xx年全县经济工作会议上，县委、县政府对全县招商引资工作做出了详细部署，并指出20xx年工作的思路与重心，动员全县上下进一步认清形势、坚定信心，明确目标、加压奋进；6月14日，全县工业发展暨招商引资工作会议召开，总结工业经济运行及招商引资情况，安排部署下一步工作任务；7月18日，全县招商引资工作调度会议召开，对全县工业会议以来的招商引资情况进行调度；9月23日，召开全县大干四季度、圆满完成全年目标任务动员会议，对招商

引资工作进行安排部署，确保完成全年目标。

2、领导带头招商，走出去恳谈。

今年以来，紧紧抓住北上对接央企、强企和南下承接产业转移招商的机会，积极组织、参加国内各大商业展会，主动出击拜访各大型企业，进一步宣传、推介陵县。县主要领导10多次带队分赴北京、天津、上海、广州等地组织、参加洽谈活动。5月30日，县长曲锋带队赴广州参加德州—广州经贸洽谈会，签定了投资30亿元的力驰汽车工业园项目和投资12亿元的兴隆高档皮革项目；10月18日，县委书记马俊昀带队赴上海参加20xx德州—上海区域战略合作恳谈会，签订了投资10亿元的花卉博览园项目和投资15亿元的造纸工业园项目；11月22日，县委书记马俊昀带队赴北京参加20xx山东德州融入首都经济圈合作恳谈会，签订了投资300亿元的中国华阳集团低碳产业园项目和投资100亿元的德州专用汽车产业城项目，并与中国服装集团深入洽谈交流；12月22日，县委书记马俊昀带队赴天津滨海新区参加德州—天津环渤海经济圈区域合作恳谈会，签订了投资30亿元的东方公园片区综合开发项目和投资15亿元的西格玛产业园项目。

3、热诚邀请客商，请进来洽谈。

在积极走出去的同时，邀请客商来陵县实地考察。举办了20多次投资环境推介会，会见客商800多人。以优质的资源吸引客商，用真情的服务感动客商，加快推进项目落地进程。3月23日，中国低碳产业投资中心主任张佐佑一行来陵县考察，洽谈低碳产业项目；5月30日，中国华戎控股有限公司董事长、总经理赵国强来陵县投资考察，签订了东方智慧养生园、北斗产业园项目；9月27日，陵县召开台商投资说明会，签订了投资5亿元的养老健康产业园项目；11月6日，北京中国服装集团公司总经理梁勇一行来考察；11月13日，东风汽车公司(党委)办公厅主任赵书良一行来参观考察；11月28日，全国工商联汽摩配用品业商会副会长杨庆海一行来考察；12月5日，上

海燎申集团董事长助理、投资部总经理胡焯一行来考察;12月12日,中国城市发展战略研究会会长雯轲率队来考察。

4、强化招商分队,驻外招商。

在广泛联系线索的基础上,进一步发挥驻外分队招商的作用,着力开展三个“引进”,一是着力引进聚集、带动效应强的产业龙头项目。结合重点产业形成引进一个、带动一批、成龙配套、优势互补的项目引进格局。二是着力引进具有独立知识产权、掌握核心技术、关键技术优势企业。三是着力引进占用资源少、科技含量高、辐射带动功能强的现代加工业项目。另外,围绕提升我县马颊河生态岛载体的服务功能,加强了旅游、金融、物流、培训、养生等服务业项目招商。目前,投资30亿元中金控股、投资20亿元安徽鑫诚商贸开发项目正在积极洽谈推进;投资8亿元青岛依美服饰项目即将开工。

加强招商队伍建设,进一步理顺招商引资的工作体制和机制,加强招商队伍人员业务培训。邀请国土、国税、地税、建设、发改委等部门12名专职人员讲解相关法规政策,观看昆山招商局局长孙建中和国际投资环境研究院院长黄静等名家视频讲座,并到德州经济开发区、齐河等11个县市区以及天津滨海新区、曹妃甸开发区等地参观学习。围绕“走出去、走下去、走进来”的工作方针锤炼招商队伍,提高招商人员业务水平和招商能力,并加强对招商干部自身素质修养的建设,培养出一支具有务实的态度、严谨的作风、求实的精神的招商主力军。

5、扩大招商主体,以商招商。

充分调动现有企业的积极性,强化企业招商主体地位,使之成为招商引资的重要力量。鼓励已在陵县投资的客商坚定投资发展的信心,并通过与国内外大型企业、科研院所、高等院校合作,引进国内外资金与项目。通过他们影响,联系、

吸引更多客商前来考察合作，形成以商招商的联动效应。富路车业通过发挥产业聚集效应，联系引进了投资8.6亿元的汽车配件工业园项目；金嘉实集团联系引进了投资15亿元的西格玛产业园项目；加州锦城置业引进了万晟和恒盛两个大型置业项目。通过以商招商，实现了龙头型项目的引进，延伸了上下游配套产业链，促使我县主导产业不断做大做强，对县域经济起到了强力的拉动作用。

6、灵活利用资源，科学招商。

在集约利用土地的基础上，灵活利用现有资源，使资源利用最优化、最大化，并进一步提高资源利用的综合效益。

一是激活优势资源。充分利用项目东区和马颊河生态岛独特的区位优势和巨大的发展空间资源，变资源为财源。陵县坚持高起点定位，编制印发《央企、强企500强企业名录》，重点对接引进央企强企，已落户北斗产业园、东方智慧养生园、智诺理想镇等多个过50亿元的项目。

二是盘活闲置资源。结合“4+2”产业园现有资源，在县委、县府科学领导下，紧抓产业升级、优化产业布局，盘闲挖潜，实现新突破。盘活力创空调、广鑫铁塔等闲置资源，广州康采恩集团成功并购华茂集团。目前中金集团并购中南控股等项目也在洽谈推进中。

三是放活乡镇资源。紧抓两区同建有利时机，依托社区和小城镇建设，结合乡镇自身实际，将既有资源灵活利用，提高农村资源价值，促进就业。鼓励投资家庭农场项目，着力引进纺织服装等项目。滋镇引进了投资8000万元的德强家庭农场项目；前孙镇引进了投资6400万元的绿野休闲农场项目；郑家寨镇引进了投资1500万元的张家桥家庭农场项目。实现了两区同建、资源利用、农民致富的良性循环。

7、完善招商机制，环境招商。

为进一步优化招商环境，打造一流的投资环境，建立并规范了政务大厅，专门抽调精干力量集中办公。为加快项目落地进程，成立了“项目落地办”，为项目落地提供“一条龙”服务。建立项目集中审批推进和考核制度，提高办事效率，营造高效的服务环境、稳定的政策环境，真正做到“以服务促招商，以服务促推进”；集中力量完善项目东区和马颊河生态岛的基础设施建设，加快各项工作的筹划及项目落地工作的进展，打造更好的投资平台、更优的发展环境。

8、落实考核制度，奖惩分明。

严格落实陵县招商引资奖惩办法，激发各单位招商引资工作的主动性和积极性。对在招商引资工作中成绩突出的单位和个人表彰奖励。在2月17日的全县经济工作大会上，对上一年招商项目引荐人按照政策给予奖励，对在招商引资工作中涌现出来的先进个人给予大张旗鼓的表彰。同时，严格实行“一把手”责任制。要求各部门、乡镇“一把手”明确招商任务，创新工作思路，带头外出招商，集中主要精力抓招商。政府强化监督，对摸到的线索、签订的项目要求及时上报，县考核办、重督办和招商局对项目进展持续跟踪，实行“月督查、月调度”；对长时间无进展的单位进行约谈。奖惩政策的激励，全县上下呈现了议招商、抓招商的良好局面。

在市委、市政府的指导下，紧抓德陵一体化和“一圈一带”机遇，按照“招大引强”的原则，充分发挥优势资源、优势产业的带动作用，依托三大载体平台，强化产业招商、突出专业招商、狠抓园区招商。培育发展新兴产业，着力引进科技含量较高、耗能低、拉动力强的项目。加大对重点区域的招商力度，在招商引资项目质量、数量和结构上实现更大突破。

根据县委、县政府的决策部署，20xx年的招商工作将重点做好三个方面的工作：

1、突出三大招商主体

各级各部门领导干部、县域企业家和专业招商队伍是招商引资工作中的三大骨干力量，进一步发挥三大主体的作用。加强领导干部的招商引资责任考核，进一步明确招商引资核心工作地位，切实发挥“带队伍、作表率”的作用，形成浓厚的招商引资氛围。突出加强以商招商，使企业家充分利用所拥有的广泛资源，成为陵县的宣传员，吸引上下游企业来陵县投资创业。充分发挥各驻外招商分队的“桥头堡”作用，大力收集投资项目信息，积极对接项目，进一步做好陵县的宣传推介工作。

2、建设三大招商载体

德州项目东区、马颊河生态岛和“4+2”产业园区是陵县的三大招商引资载体。围绕三大载体和六大产业，充分依托现有行业龙头，发挥产业聚集效应，着力引进龙头型项目和上下游配套项目。“4+2”产业园区致力于优化产业结构，使园区提档升级，将产业园区打造成更有吸引力、更具发展前景的载体平台。在市委、市政府规划建设“生态科技城”的发展战略下，项目东区重点引进高科技、低碳环保项目，建设成“科技引领、产业支撑”的现代生态产业高地。马颊河生态岛重点发展第三产业，引进商务金融、教育培训、生态居住、医疗养老、旅游度假等项目，打造成京沪沿线的旅游明珠。

3、完善三大招商政策

土地、环保和产业政策是招商工作中的关键要素。贯彻落实集约利用土地的政策，在此基础上，灵活利用现有资源，重点引进高效益、低耗能的环保型项目。依托现有六大产业的产业优势，延伸产业链条，进一步优化产业结构，打造国内知名的产业集群高地。

20xx年，我们将紧紧围绕市委、市政府提出的“实现跨越发展”总要求，突出抓好“科学决策、招大引强、优化环境、促进落地、建好队伍”五项任务，使陵县招商引资工作再上一个新台阶，为尽快实现富强陵县、品味陵县、幸福陵县做出新的贡献。

招商引资汇报材料对仗标题篇二

今年以来，高新工商分局切实把招商引资工作作为“重中之重”，面对此项工作的新特点、新趋势进一步理清思路明确重点，突出三个“新”，切实做好招商安商工作。截止目前，配合区投资促进局完成招商企业共计60户；发现整理招商引资线索15条；配合901项目完成“贵超光电(贵阳)有限公司”、“贵阳市富山高新技术产业发展基金一号(有限合伙)”的设立登记；通过“绿色通道”使“贵阳市医院管理(集团)有限公司”“贵州中交智能交通有限公司”等重点企业顺利落户高新区。

一、服务招商理念新提升。破除部门本位意识、封闭意识、因循守旧意识，强化招商首位意识、联动招商意识，利用注册资本登记制度改革、先照后证的实施以及“三证合一、一照一码”等改革时机，充分发挥工商职能，畅通登记渠道，从招商引资项目立项开始，全程提供咨询服务、预约服务、重点项目上门服务、紧急事项延伸服务和重大项目跟踪服务。

二、服务方式务求新突破。把招商引资工作作为全局重要工作纳入重要安排，探索建立招商引资线索发现机制、信息共享机制，争取在提升招商引资针对性、准确性和有效性上有新突破；同时充分发挥全局干部职工主观能动性，积极挖掘招商信息，形成“人人关心招商，个个热心引资”局面。

三、建立保障新机制。为确保工作任务完成，成立了以局长任组长，其他班子成员任副组长，各科室、协会、负责人为成员的招商引资工作领导小组，重点负责确定全局招商引资

工作规划、目标任务和协调解决重大招商问题等。同时实行意向项目跟踪督办制度，及时进行工作反馈，反馈内容包括与项目联系情况、进展情况、签约情况、完成情况等；对意向项目责任单位实行专人对接、跟踪督办加以落实。

更多相关优秀文章推荐：

1. 乡镇招商引资上半年工作总结

2. 工商局招商引资工作总结

3. 旅游局招商引资工作总结

4. 交通局招商引资工作总结

5. 卫生局招商引资工作总结

6. 12月招商引资工作总结

7. 教育局招商引资工作总结

8.

9. 商场招商引资工作总结

10. 县招商引资工作总结

招商引资汇报材料对仗标题篇三

今年以来，邵阳市工商局紧跟市委市政府招商引资工作部署，利用各种渠道，做到四个到位，充分发挥工商职能作用，不断激发工商干部招商热情，全力服务于该市招商引资工作大局，取得明显成效。截至目前，该局共促使12家企业与市商务局达成投资意向，投资总额约8.5亿元。

一、强化领导，组织保障到位。为确保招商引资工作顺利完成，该局及时成立了招商引资工作领导小组，一把手负总责，各科室、直属局主要负责人具体负责招商引资的各项工作。发挥干部职工的主观能动性，充分利用亲戚、朋友、同学、战友等特殊关系挖掘招商信息，拓展引资领域。采取多种方式向投资者宣传邵阳的投资环境和政策，并利用投资者的信息优势积极对外推介宣传邵阳，为引进项目营造良好的舆论氛围。

二、强化措施，项目征集到位。面对招商引资工作的新特点、新趋势，该局改变过去遍地开花、各自为战的做法，及时召开市局党组会议和全体干部职工会议，统一思想，确定重点，制定了本单位开展招商引资工作的具体措施。对有意向投资项目，进行重点洽谈、帮办并明确专人盯紧抓实，尽最大诚意和努力促其落户宝工区和三区湘商产业园。要求注册分局在日常登记工作中留意外省来邵阳投资咨询、登记注册的人员，主动了解掌握项目投资的基本情况并宣传招商引资的优惠政策，建立感情，争取主动，为项目的征集奠定好基础。

三、强化服务，倾力帮扶到位。为切实做好招商引资工作，真正做到让引进企业留得住，该局立足工商职能，全力做好帮扶工作，着力优化企业发展环境。本着能宽则宽、能简则简、能快则快的原则，在企业名称、经营范围、出资方式核准和材料提交等方面尽可能地降低准入门槛，放宽条件，简化登记程序，缩短办照时间，提高登记工作效率。对招商引资项目，坚持做到急事先办、特事特办，根据企业的需要，实行预约服务、延时服务、加班服务，对主要登记材料已提交并符合要求的，做到当天受理、当天审核、当天发照。对法律法规规定需有关部门审批的，积极与有关部门沟通，指导其快速办理，从而促成项目的落成。今年11月，为核准亚洲富士电梯股份有限公司企业名称，该局多次向省工商局汇报并派专人陪同投资人到省工商局、国家工商总局协调办理名称登记事宜。与此同时，该局积极打造股权出质融资、商标出质融资、动产抵押融资、信用贷款融资四个平台，帮助

企业缓解融资难问题。采取上门走访调研等方式与企业交流沟通，耐心听取他们的建议和意见，了解其在生产经营上遇到的困难，最大限度帮助全市各类市场主体融到资，满足发展需要。今年以来共办理动产抵押登记23笔，股权质押登记6笔，为企业融资28.9亿元。该局还会同市工商银行塔北支行举行银企对接联系会，邵阳市家天下居艺有限公司等51家企业与工商银行成功对接。迄今为止，已有4组共21家企业获得6000万元“联保”贷款。省工商银行针对湘桂黔建材城专业市场在已经确定的3亿元贷款金额上计划再增资2亿元，意向达到到5亿元规模的“信用+联保”贷款金额。

四、强化跟踪，项目对接到位。对签约的项目做好跟踪服务工作。对所报的项目签约后，指定专人及时做好项目的跟踪服务工作，了解并掌握项目的进展情况以及存在的问题并尽最大努力予以解决，解决不了的及时向当地政府汇报加以解决。通过对项目的跟踪服务，积极采取措施优化招商引资服务，营造浓厚“爱商、亲商、安商、富商”的氛围，大力支持招商引资快速准入并做大做强。截至目前，市区工商系统工作人员累计上门为企业服务达78次。

招商引资汇报材料对仗标题篇四

3月1日上午，xx市商务局局长赵瑞思、副局长叶荣超带队到鹤山市调研招商引资工作，鹤山市政协副主席梁暖勋、市科工商务局相关负责人陪同调研。

调研组一行首先参观了中欧创新中心，该中心是鹤山贯彻落实“珠西战略”，集聚创新要素，打造创新园区的重要举措。采取“创新”、“孵化”、“培育”的发展模式，深化科技创业创新，培育特色产业和新兴产业，打造出创新创业生态圈。随后，调研组实地考察了普洛斯物流中心，据悉，该中心是鹤山建设珠西物流中心的重要一环，对推动我市产业转型升级、构建现代物流体系、提升城市整体服务水平和质量

有着重要意义。

座谈会上，鹤山市科工商务局负责人汇报了鹤山主要工作情况后，提出了招商工作的思路：“未来一年，科工商务局会将招商引资作为经济工作的‘一号工程’来抓好抓实。”在坚决贯彻鹤山市委市政府全面推进‘一城三中心’建设的决策部署的基础下，市科工商务局将统筹协调招商引资，实施精准招商，狠抓平台提振和实体提效工作，重点抓好招商统筹、精准招商、新型招商等七项重点招商工作。

听取汇报后，赵瑞思高度肯定了鹤山科工商务局以往所取得的成绩，并表示鹤山的区位优势得天独厚，应当着力打造珠西物流中心，为鹤山的招商引资服务。不仅如此，xx商务局将从高层招商、展会招商等方面给予鹤山更大的关注与支持，扩展鹤山的招商渠道，发掘更多的投资信息。

据了解，在xx市委十三届二次全会上的报告中，明确提出今年要紧抓招商引资这一经济发展的“生命线”。xx市商务局作为招商引资工作的主管部门，将狠抓招商引资工作，立足xx优势产业基础及资源禀赋条件，紧紧依托“1+6”核心园区，创新招商理念，加强统筹引导，将“精准聚焦”和“精准招商”相结合，积极开展重大项目招商，努力提高招商引资水平。

招商引资汇报材料对仗标题篇五

在县委、县政府的正确领导和上级主管部门的具体指导下，今年1-6月招商引资工作取得了一定成效。

首先，完成指标任务情况。1-6月份共引进项目21个，合同引资248527万元，同比增长332%，累计到位资金108640万元，同比增长77%，完成市对县全年任务的54.3%。

其次，开展招商活动情况。今年来，我县按照“走出去、请

进来”的工作部署，积极开展招商活动。1-6月，县委、县政府主要领导带队，赴上海、浙江、广州、山东、四川等地开展招商活动，先后成功引进了投资15亿元的年产720万条子午线轮胎项目、投资7亿元的城西新区土地储备和基础设施建设项目、投资15亿元的钾肥和特种水泥生产项目、投资一亿元的年加工2万吨不锈钢制品项目以及汽车加气站(lng)建设、万头凉伞花猪保种扩繁基地建设、高峰竹柳产业以及电子科技产品生产等项目。另外在谈项目有投资2亿元的高档地毯生产项目、投资1000万元的中药材粗加工项目、投资3000万元的物流项目、投资5000万元的东莞鞋厂项目、投资1500万元的防盗门项目、怀化树仁集团投资的汽驾城项目、浙江袜业生产项目、顺美威电子产品项目、百轮建筑材料项目等。

其三，积极优化了发展环境。一是着力政策环境的优化。为了进一步优化发展环境，我县于20xx年及时出台了《新晃侗族自治县工业鼓励投资兴业的若干规定》、《新晃侗族自治县关于进一步加强招商引资工作的实施意见》、《新晃侗族自治县托招商实施办法》、《新晃侗族自治县鼓励返乡创业暂行办法》、《新晃工业集中区创业孵化基地创业扶持办法》等招商引资优惠政策，并做好了相关优惠政策的宣传、解释、兑现工作，营造最优的政策环境。例如今年为新晃安圣电池公司的兑现了招商引资奖励近50万元、小肥牛获省级龙头企业获奖励资金5万元。由于兑现及时到位，赢得的企业的高度赞扬。二是着力宣传环境的优化。为了搞好招商引资工作□20xx年编制了《湖南省新晃侗族自治县20xx年重点招商引资项目汇编》和《新晃投资指南》，到目前为止共储备项目35个，并建立和完善了招商引资项目台账，同时利用各级各类媒体积极展开招商信息的宣传推介□20xx年新晃县在国家商务网、《湖南日报》、湖南商务公众信息网等各级各类媒体刊登招商引资宣传信息两百多条，积极向外界宣传和展示了新晃，为全民招商和全民创业营造了良好的社会氛围。三是着力服务环境的优化。我们把着力点放在全面落实代办制、首问责任制、服务承诺制、限时办结制上，从市场准入、立

项审批、政策扶持等方面入手，做好对投资商的考察服务、咨询服务、协调服务、跟踪服务，热情周到的为客商提供优质便捷的服务，促使客商的投资动机转化为投资现实。我们全力服务招商引资企业。如，多方协调促使县内几家商业银行为我县招商引资企业累计发放贷款近1亿元。我们重视调查研究工作，先后多次深入企业、乡镇、园区及周边县市开展调研，并形成了《关于支持武陵山大(龙)新(晃)产业协作示范园区建设的若干政策措施调研材料》、《新晃县当前返乡创业现状的调研报告》等调研文章，为全民招商和全民创业提供了有效参考。四是着力硬件环境的优化。我县的硬件环境主要是加强新晃工业集中区硬件设施建设，今年工业集中区计划投资5.42亿元，实施10个基础设施项目。1-6月份，完成固定资产投资9804万元。目前已开工项目5个，分别是标准厂房、园区及集镇供电设施建设、园区及集镇供水工程、服务中心和拆迁安置区项目。其中：20万平方米标准厂房，已启动建设6万平方米，包括新源科技过渡标准厂房、压型纸厂标准厂房、湘新钢构标准厂房、合创新材料与新中化工之间30亩标准厂房。其余14万平方米标准厂房规划占地面积263亩，正在开展征地及设计工作。园区及集镇供电设施建设□110kv输电线路工程，省电力公司已完成初审，正进行施工图设计；10kv前锋工业园i线已竣工，前锋ii线项目现已立项。园区及集镇供水工程，已完成园区主管网铺设2.7公里，正在进行城区至园区的主管网施工。服务中心，已完成基础孔桩施工。拆迁安置区，公租房一期项目主体房屋建设已经完工，二期正在进行基础施工；省人大驻前锋村建设扶贫工程和鱼市镇易地扶贫搬迁安置工程已经完成平地，铺设供水主管网240米，鱼市镇幼儿园、敬老院等配套设施正在施工。园区道路、污水处理厂、工业废渣场、园区及集镇美化亮化工程、园区土地平整储备正在开展前期工作。到目前为止，累计完成投资3.62亿元，硬化园区道路5.4公里，建成110kv变电站一座，拆迁安置区、标准厂房等建设项目正加快推进；园区基本实现“四通一平”，集中区建成面积2.88万平方米，占近期规划面积的65%。

今年，我县的引资任务是到位境内资金20亿元，到位省外境内资金8.96亿元，到位境外资金518万美元。虽然这个任务很艰巨，但“世上无难事，只要肯攀登”，我们坚信在县委、县政府的带领下，我们一定能圆满完成任务。我们将从以下几个方面强化措施，狠抓落实。

1. 突出项目编制，强化招商监管。我们将以《新晃县20xx年重点招商引资项目汇编》中储备的35个县级重点项目为基础，继续突出项目编制工作，以“强化储备、优化项目、深化落实”为重点，严把项目质量关口，认真抓好任务分配、指导把关、项目筛选、整理成册等工作，与各部门协调做好基础性包装工作，及时更新项目库和《新晃招商指南》，确保下达招商引资任务时，同步发布新的招商引资项目手册。严格落实责任，加强对各乡镇、各单位的招商引资工作的考核，确保20xx年招商引资任务得到落实。

2. 健全运行机制，创新招商方式。一是健全运行机制。我们将整合招商资源，建立统一、高效的内部运行机制；加强协调、指导、督促，完善灵敏迅速、合作密切的部门联动机制；积极研究与各类商会、重点招商区域、重点招商对象的联络机制和办法，建立常规常态的对外联络机制。二是创新招商方式。不断创新思路，将《新晃县委委托招商实施办法》推介出去，建立重点客商资源信息，充实客商资源，大力开展会展招商、小分队招商、领导招商、以商招商、中介招商、网络招商、园区招商、环境招商、节会招商、驻点招商，特别是开展好全民招商、全面招商、务实招商。不断创新招商方法，丰富招商途径，增强招商实效。

3. 优化发展环境，夯实招商基础。良好的经济发展环境是招商引资成功的基础。作为商务部门，首先我们将着力硬件环境的优化，抓好园区建设。工业集中区是全县招商引资的主战场和承接大项目、好项目的优良载体。我们将全力争取国家、省、市的资金支持，进一步完善工业集中区的基础设施建设，以良好的基础设施和产业配套条件来提高招商引资的

竞争力，吸引更多优良项目入驻生根，努力把工业集中区建成产业集群培植的集中区，尽快形成产业聚集效应。通过抓好园区建设，给投资者和创业者提供最优的硬件环境，使招商引资由“多元招商”向“园区招商”转变。其次我们将着力软件环境的优化，提升服务水平。着力开展好招商引资项目全程零距离、保姆式无偿服务工作模式，建立健全问题协调处理机制，及时为企业破解项目建设、生产过程中的矛盾和问题，给投资者和创业者营造最优的服务环境；积极加强对《新晃侗族自治县关于鼓励投资兴业的若干规定》、《新晃侗族自治县鼓励返乡创业暂行办法》等优惠政策的宣传、解释、落实力度，给投资者和创业者营造最优的政策环境；通过设立宣传标牌和加强城乡宣传联动，以及运用主流媒体、宣传短片等方式，使全民招商的思想观念深入全县干部群众心中，着力营造“工业为根本，项目是生命，服务无止境”的社会氛围。通过优化招商环境，使招商引资由“政策招商”向“环境招商”转变。

4. 加强协调服务，确保项目履约。项目和资金引进来了，必须抓好项目的履约、落实才能出成效。作为商务部门，我们将积极协助县委、县政府建立招商引资工作和重大项目落实协调机构，健全工作机制，明确工作职能，及时协调解决项目落实中存在的问题。我们将严格台账管理，为已经签约的项目建立好台账，切实做好项目全程跟踪落实。我们将配合督查部门、纪检部门加强督察督办，及时处理项目运行中的矛盾和问题，坚决处理损害投资环境的事件。

5. 建设专业团队，用好招商活动。一支专业的招商队伍是参与招商活动取得实效的重要保证。20xx年，我们将围绕建设专业团队的要求，请求县组织、编制、人事部门精心选调优秀人才，对缺乏的人才及时进行补充、补齐。同时，我们将继续精心组织参加省市的重大经贸活动，认真包装项目，充分利用会展招商，收集大量信息，召开专场推介会、洽谈会。继续发挥招商小分队的作用，做到第一时间、面对面地联系有意来晃投资的企业。另外还要强力开展领导效应招商，力

争每个主要领导外出一次，联系一批客商、洽谈一批项目、签约一批项目，在引进战略投资者上有新的突破。