

最新假期背诵心得体会500字 假期心得体会模版(精选10篇)

在平日里，心中难免会有一些新的想法，往往会写一篇心得体会，从而不断地丰富我们的思想。大家想知道怎么样才能写得一篇好的心得体会吗？下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

假期背诵心得体会500字篇一

随着汽车市场的活跃，汽车售后服务站的竞争也越来越激烈，为了提高服务质量争取更多的用户，维修站也在想方设法提高信誉留住更多的用户。那么，服务顾问应该怎样作好自己的工作。

1、迎接顾客要主动热情

服务顾问给顾客的第一印象是十分重要的，它直接关系到顾客是否愿意在此修车，以及业务的扩展。为此要做到以下几点：一是热情友好的接待，如对新顾客应主动自我介绍，递上名片；二是对顾客要一视同仁，不管是本地的还是外地的，是老朋友还是新顾客，绝对不要和老朋友聊个没完，而把新顾客晾在一边；三是做到有问必答，服务顾问应熟悉各种车辆，并全面掌握本厂的情况，遇有不清楚的地方，应尽可能通过电脑或电话查询，不要跑来跑去把顾客放一边，这样会使顾客觉得你业务不熟悉和管理混乱；四是业务太忙不得已让顾客等待时，应礼貌地请顾客稍后，并安排人送上饮料，甚至用餐，提供代客同意，先接待新顾客，因为新顾客是我们开发的资源。

2、与顾客交谈要诚心诚意

首先要仔细倾听顾客介绍情况，不要随便打断对方的说话，如果是涉及到投诉或质保期等内容，要认真做好记录，不要轻易下结论。其次向顾客介绍情况时，应尽可能用通俗易懂的语言，避免使用难懂的专业术语，如遇到顾客说：“你看着办吧，哪儿坏了修哪儿。”服务顾问可不要自以为是，过于随便，而应把每项工作都向车主讲清，如为什么要这样做、有什么好处、要多长时间、多少费用等等，这样既可以避免结算费用时发生不必要的麻烦，也能体现对顾客的重视，顾客花钱修车买放心。

3、车辆交接检查要认真仔细

车辆交接时，服务顾问和顾客在检查发动机后应将车子升到举升机平台上，与顾客一道检查底盘上一些容易出问题的部件，如油底壳等，这样会加深顾客对修理厂的信任。向顾客咨询故障现象时要全面，如出现故障时是冷车还是热车、是高速还是低速、是空载还是满载、行驶在公路上还是土路上、车上装了什么附加设备等，什么时候进行过维修、以前修过什么部位、故障是何时出现的、是经常性的还是偶然出现等。如有必要和顾客一起试车，试车时切忌猛加油，紧急刹车，高速倒车与转弯等，这都会令顾客十分心疼车辆，特别是车上的高级音响、车载电修，不要轻易动它。

4、填写托修单要如实详尽

车辆检查诊断后，应如实详尽地填写托修单，主要包括：一是顾客的姓名、地址、电话、进厂日期、车型、牌照号、底盘号、发动机号、附件数量、行驶路程以及油量等信息；二是进厂维修的具体项目内容、要求完成日期以及质保期；三是一些主要说明及服务顾问与顾客签名。托修单至少是一式两份，一份交顾客保管，一份修理厂留底。但也有许多管理完善的修理厂，托修单有4-5份副联，还有电脑存储。特别是托修单上的措辞应严谨，可操作性强，同时要给自己留出充分的回旋余地。

5、估算维修费用及工期要准确

估算维修费用及工期是一个十分敏感的问题，稍有不慎，就有可能影响顾客源。在维修费用估算时，对于简单或明显的故障，维修费是容易计算的。但对需要作进一步检查的部位，则应把有可能出现问题的部件考虑在内，如实告诉顾客费用不超过多少，并把各项预算写在托修单上，作为日后核算的依据；同时注意在修理过程中如发现了其他损坏部件，对是否可以更换随时征求顾客意见。在估算维修工期，即预定交车时限，应考虑周到，并留有余地，如待料、维修技术，或因其他紧迫任务需暂停某些车的修理等因素都要考虑进去。因为时限一经确定，就要尽一切努力来完成，否则，对顾客和修理厂都会带来一些不必要的损失。

6、竣工检验要仔细彻底

车辆修竣后，对修竣项目的检验是总检验员工作的重要环节，必须认真、仔细彻底地检查，必要时应进行路试。检查项目主要包括：对照托修单，核对所有修竣项目是否达到技术标准，工作是否良好；检查车辆各连接部件是否牢固完好，尤其是有关安全（转向、制动）等部件是否存在隐患；检查车辆其他附件是否在维修过程中损坏或丢失，如有则应及时补齐。总之，只有一切都确认没有问题以后，方能通知顾客来接车。

7、竣工车辆交接要耐心

顾客验收修竣车辆一般都比较仔细。对此，服务顾问要有充分的耐心，并应主动配合顾客路试验车，随时作些解释和交代注意事项，切忌让顾客单独验收或试车，以免因小失大。特别是对一些难以打交道的顾客（如吝啬、蛮不讲理、多疑等），一定要克服烦躁心理，耐心地配合顾客进行验收，使他们高兴而来，满意而去，因为这直接关系到顾客是否以后再回头。

8、遇到维修质量问题时要虚心 修竣车辆交付使用后，遇到顾客返厂咨询或要求索赔损失时，服务顾问要态度诚恳，尤其是对一些计较或蛮不讲理的顾客，应虚心倾听并认真做好记录，尔后根据情况分析判断，找出问题的原因。若属维修方面的原因，应深表歉意，并及时做出相应的处理；若属配件或顾客操作上的原因，应解释清楚，给顾客一个满意的答复。切不可一口否定自己的过错，要么找主任，要么找厂长，这样势必会让修理厂“关门大吉”

服务顾问在维修中起到的是穿针引线的作用，就是以顾客为中心，去组织和协调各部门的工作，这样才能真正达到顾客满意。

总之，服务顾问式修理厂的重要角色，是维修服务品质体现的窗口，不仅要有扎实的专业知识和业务能力，而且需要敏捷的思维和宽阔的胸怀，同时还应掌握一定的心理学知识，只有这样的服务顾问，才能使顾客修车放心，花钱舒坦，才能使修理厂的业务与日俱增。

假期背诵心得体会500字篇二

假期通过对班主任工作的学习，受益匪浅。收获了一些班级管理的方法：

书上说：学生是教育的主体，一点不错，学生好比一个铁盒子，不是要你去一拳砸扁它，而是要你细细地去找到那把对号的钥匙，去开启他们的心扉。你先得把学生研究透，各个年龄段，各个层次的学生生理、心理特点都不一样，你要知道他做些啥、想些啥，怎么让他接受你的教导。军法有云：知己知彼，百战不殆。要针对学生的特点，设身处地的以他能够接受的方式进行启发引导。其实，学生到学校来，谁都想成为好学生，他们对老师充满了尊敬和依赖。只不过因为智力的差异和自制力水平的不同，导致学生良莠不齐，我们就要区别对待，好比有的人，他是种田能手，你非要让他去

钻研高尖新技术，怎么可能呢？不要高尖新技术没研究成，搞成个心理不健康就麻烦了，所以要因材施教，教师的心态要放宽一些，任意拔高要求无异于拔苗助长，得不偿失。小孩子小，在严格要求的同时，尽量多鼓励他们，多表扬他们，这就要求班主任在批评和表扬的时候掌握好火候，并尽可能多地让学生爱到赞扬，让他们感受到成功、感受到学习的乐趣，形成良性循环。

我接受了许多各种各样的活动考验，通过形式各样的大小活动不仅发展了学生全面素质，我也获得了锻炼机会。我们班的孩子个性好动活泼，思维敏捷聪明，但做广播操总是不认真对待，尽管我尝试了许多方法，如对不认真同学进行批评教育，大力表扬表现好的同学等，但情况仍不见有大的好转，孩子们还是比较懒散。为此，我调整了一下方法，给学生的要求开始尽可能做到简洁、有力、明确。然后，在活动过程中注意落实。严格检查学生是否按要求做到，并树立榜样进行大力表扬。每次操做完我都要同学们整队留下进行简短的小结，肯定学生做得好和进步的地方，同时提出不足及下次的期望。如此几次下来，学生的精神面貌有了很大的飞跃。真正触动学生的往往是集体的舆论，学生最不愿意的就是他在班级集体心目中的形象受损。我掌握了这种组织方法后，经常变换着对孩子的奖励和激励手段，变戏法似地刺激着孩子，使他们总有动力驱使自己在各方面做得更好。学生在进步，我也在成长，相信只要坚持把自己取得到所收所获不断积累下来，吸取失败的教训，学会分析解决问题，总结做得好的经验，就能使自己有更大的收获！

每一个学生都有自己的优点，作为班主任应该善于捕捉每一个学生身上的闪光点，虽然可能只是一个小小的闪光点，但很有可能你通过这个小小的闪光点可以挖掘出埋藏在他心里头的大金矿。前苏联著名的教育家马卡连科曾经有这样一句话：“用放大镜看学生的优点，用缩小镜看学生的缺点”，我国著名的文学家刘心武先生在他的一篇作品中也有这样一句经典的话：“一个丑恶的罪犯也有他自己的心灵美！”，

多发现学生身上的闪光点，让学生树立学习的自信心，可以很好的激发和调动学生学习的积极性。

在转化后进生的过程中，有一二个纪律表现的差生总是拖拖拉拉，效果不太明显，学习动机不强的学生还没有能够有效地激发他们的斗志，还没能触动他们的灵魂，给班级学习风气的好转带来了较大的阻力。工作中要更加注意与年段和学校配合，借力使力。主要收获是：能让大多数学生快乐的地度过在学校的每一天，教书又育人！每天给孩子一些笑脸！做到了不在课堂当着全班同学的面发怒！规范学生行为！掀起学习的热潮，完善自我形象。在学习中同学们能互相帮助。采取多鼓励少批评的方法，基本上做好后进生的转化工作。

当然，由于新接手小学班主任工作，我的班主任工作经验的欠缺，在许多方面都还是存在着不足。如：

1、班会课没有做好充分地计划与准备。除了学校的晨会和校会外，我并没有下心思去充分利用好每个星期的班会时间。所以学生的精神面貌不佳，良好自觉的班风还没能完全树立起来。而通过思考与对其他班级的观察，我发现班会课其实有很多很多内容可讲，而更重要的是能通过这些活动增强班级凝聚力，加强班风、班纪的建设。

2、应动脑筋巧设计，运用多种途径教育。从大的方面来说，班级管理的各种规章制度、实施办法、参加学校、年级的各种活动、组织班级活动都需要我们动脑筋精心设计；从小的方面讲，对学生的表扬、批评、鼓励也需要我们动脑筋。而我自己却时常忽视了这一要点。所以以后要勤动脑，脑海里出现一个新念头时，就要马上把它记下来，并尽快付诸实施。

总之，只要我们心中是真诚地为孩子，为孩子的健康成长而付出，端正自己的工作态度，一切都为孩子健康快乐的成长和提升他们的能力为出发点，我相信，我的班主任工作能在不断的磨练中得到提升。班级管理工作千头万绪，工作方法

千差万别，我要在今后的实践中去探索总结行之有效的方法经验，在校领导和老师们的关心与指导下，使班级管理工作的水平不断跃上新台阶。

假期背诵心得体会500字篇三

为加强实践与教学相结合的教学实施，把学生们所学理论知识与社会实践相结合，将课本知识在实践中得到运用，提高自身能力，从而更好的指导自己今后的学习，学校特组织了这项为期三个月的实习活动。自从进入工厂后，学生们克服了种种困难，如饮食习惯不适应、生活环境不适应、作息时间不适应等一系列生活问题和工作问题。经过一段时间的培训，学生们能熟练完成工作中的任务。

我和张老师是在8月份去明彩纸品有限公司的，学生已经在那里工作了两个多月，我没能够见到学生初到工厂时的困难、学习和培训，见到的是学生的工作热情和干劲。有的小组工作比较少，学生们自己要求加班多做点，当然这样的孩子是很懂事的，懂得为家里减轻点负担，也有家庭条件好的学生夜要求加班，实现自己的劳动价值。当然中间也有一些小小的问题，比如学生工资问题、计時計件问题、个别学生工作问题等，但这些问题都给学生带来了好的影响，学生懂得了守时的重要性、团队合作、良好的工作态度等，也使学生们增加了责任意识和诚信意识，这些都将在日后的工作学习中发挥重要的作用。

看着学生们在车间工作时的热情和干劲，使我们也感到骄傲，学生们不怕苦、不怕累的工作态度，礼貌文明的作风，得到了公司领导的一致好评，勇于挑战自我的精神，为今后人生道路打下了坚实的基础。

实践出真知，社会实践活动是中专学生学习生活的重要组成部分，培养当代学生的历史使命感、社会责任感和积极向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高学生的综合素质

质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为学生提供了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼学生综合能力的一个阶梯，更是一个学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。社会实践活动，这样可以使学生在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。

这次带学生实践虽然只有短短的十几天，也很辛苦，但我学到很多，我们教师在这里主要负责学生与工厂之间交流沟通的服务工作，通过与学生、厂方领导的接触，让我受益匪浅，学会了如何与学生更好的交流，如何站在学生角度解决他们遇到的困难，拉近了与学生之间的距离，同时也提高了自己的管理能力和组织协调能力，希望以后能多参与这样的实习活动，不断提高自己各方面的能力。

假期背诵心得体会500字篇四

在这个月中，书香的气息一直陪伴着我，在这期间，我读了《格列佛游记》《钢铁是怎样炼成的》《朝花夕拾》《平凡的世界》，共约177万字。其中令我印象最深的就是孙少平了。他是《平凡的世界》这部作品精神的代表。他代表着像他一样怀揣梦想的年轻人。少平是一个穷学生，他人虽穷可是骨子里有一股拼搏向上，不服输的劲，他毅然离家去一个全新的地方当小工，后来又去挖煤。虽然日子很苦，可他从未消沉因为他是在靠他自己的手赚钱，他不用靠别人养活。而他的哥哥少安也同样是个不服输的人，他开办砖窑，在生意接近低谷时又出现转机使他燃起了奋斗创业的希望，重新兴办砖窑成了响当当的“万元户”。

我们马上就要进入初三，初三是我们人生中不平凡的一年，这一年中，包含了我们太多的梦想与目标，也需要我们更多的拼搏与奋斗，我想我们应该从此刻开始，每天试问自己的内心：

- 1、我今天努力了吗，尽了我所有的一切去做事了吗？
- 2、今天我思考和掌握了多少东西？又有哪些知识我没有弄明白？怎么处理？
- 3、明天我应该做些什么，怎么安排？

强者不一定会胜利，而胜利的人才是强者！

假期背诵心得体会500字篇五

今天是八月五号。上课的第四周已经结束。下周四正式放假。在此，简单就一个月里工作经验，经历做一总结。我的工作分配：前两周上午负责咨询，报名收费等相关事宜及其它一些事项。对于自信而没经验的我，刚开始开发票都是学着开的，对于家长的咨询回答得还是不够完善。直至两天之后，手熟顺口。目的很简单，想尽办法留住家长，留住学生。要做的也很简单。一进一出：将学生及家长引进来，了解学生情况，同时将学校特色推出去（当然，自己很清楚，是极适合还是较适合学生的）关于我的教学，认为真正的一堂好课，是全班共同参与，共同享受的一门艺术。气氛活跃自是必不可少的。但此时能否把握住一个度又显得尤为重要。（我也一直努力在把握）怎样能让学生以很轻松的状态习得更多，掌握得更透彻，明白。既让他们娱乐，同时又学到知识。既不磨灭他们的天性，使其自然发展，又能使其有规则可循。这是老师需要用心思索的。区别于成绩，而对于学生而言同等重要或甚是重要的。他们同名学生，却是一个个独立的各具个性的个体。我喜欢他们每一个，也很开心他们很喜欢我和我的课。关于小学生的学习，我想最重要的两方面是老师和家长。不涉及学生。因为小孩子的自制力差，认知，识别能力也差。老师讲课魅力大小，对学生负责程度，家长是否让孩子从小养成看书，学习的好习惯，家长是否监督，关心程度都将关系到他以后的学习能力及独立思考能力。学生与学生之间的差距从此已经开始慢慢拉开，到最后形成鲜明对比。因为一个学

习习惯的问题。这些也是跟家长电话沟通很深的感悟。

除了学习，当然还有其它。最开始，是校长面试的我，我又帮她物色了几个去面试。最终和我在一起的是三个学妹。第一周，每人每天上课上得都挺累，早晚饭馒头就咸菜，辣酱。真正感觉挺辛苦。第一次开会，校长提及电话沟通，却未提及一字报销。思前想后，让下属掏腰包似乎不合理。会后第三天，我找到了校长谈话。校长说也正打算谈此事。于是顺着电话费，我又提及这一周各老师的工作状态和生活状态。提出了了700元的支出费。(含我们平时买水果，周末聚餐的补助费)校长说，话费可提前预支，生活补助并无前例。不过看交情，可以破个例。给了400。不是我想像的700但至少有些安慰。因为，因为试着为大家争取了利益了，而且争取到了。校长和我都清楚我的角色。简单，上通下达。在我这儿有个缓冲的余地，很多事也就好办多了。那次谈话，校长又跟我谈了许多。关于学校继续发展扩大的情况。有想法的人。我对她还是挺肯定的，不管经验还是处事风格。当然，她经验丰富，而我也有我自己的想法。大的决策方面，我们是上下级关系，平时一一些细节讨论。我们更像是同级之间的交流。后来，也慢慢清楚，校长之所以那么从容的规划学校未来发展。是因为共同投资，平担风险的原因。这毕竟是件好事。

到现在，电话沟通了两次。还有下周最后一次告知家长暑期培训结束的电话通知。其实，跟家长电话沟通也能真正反应一个老师的语言艺术和办事能力。每次打电话之前，我都会将每个学生的情况归纳总结一下。要的是一针见血的指明学生的好与不足。要让家长感觉到你的老师形象进而对老师尊重且肯定。碰到能聊的家长，将必要内容沟通完毕后，能适可而止或恰当地将其回绝就显得尤为重要。

工作的第二周，碰到了社会上很常见的同行竞争的问题。且是要共用一个大门，同一个上下楼梯的竞争。关于房东，看中交情，可毕竟还是看中人民币。来者不善。但最终必有一

方走人，但房东管不着。只是租房子，能到的是竞争中房子的充分利用，房子的增值。有头脑!有些人说来者不地道，了现代社会只要不违法就行。人人都想赚钱，人人也都有赚钱的权利!只是于道德情感上有些说不过去罢了!我想起了有句话:同是一个人，知识越进步，眼光越远大，竞争就越少。挺对!还想什么?努力吧!

四周以来，学校不大但整体感觉体制挺完善。从每天的作业单，课堂评语，家长监督，签字到周末家校沟通。平时对他们的奖励及最后的期末考试颁发奖状，开家长会。一个很系统的体制下来了。学生学习的客观条件也就差不多解决了。至于主观，就看你愿做飞多高的鸟了。

总结了这么多，就等着下周四吧!跟家长再见个面，开个小会。然后拿着那不算多但内涵丰富的工资，乘着开往家的列车，美滋滋，沉甸甸地回去。呵呵。关于这次经验，以后的日子就会明白它可供几个春秋享用!呵呵!休息了!...为了明天好好工作!

假期背诵心得体会500字篇六

暑期社会实践活动一直是我校大学生投身社会、体验社会、服务大众的真实契机。而我，也在这次社会实践中领悟到很多曾经根本无法懂得的道理。找工作不好找，在实际工作中也会遇到许许多多棘手的问题，我现在才明白其实真实的生活远没有想象中的那么简单这里会有很多想象不到的问题，很多问题中又有复杂的关联，这么想起来生活的确会很累。因此就必须提高自己处理问题的能力，让复杂的问题简单化，让自己的生活简单而又充实。想到这里我真的很羡慕那些懂得享受生活的人，我想那他们应该早就看透了生活成为个中高手吧。

通过这次社会实践我真正明白社会生活与校园生活的差距。校园毕竟是太小了，我们在学校学的是理论知识，我们必须

要将所学的东西应用到实际中才会发现它的价值。我们总以为在学校上课枯燥无味，总向往那些自语自在享受生活的人，总有着别人不知到的理想，总想着有一个辉煌的未来。但我现在开始明白，所有的想象都是虚无缥缈的，只有自己亲身实践过，才会有一个清醒的认识，才会正确地给自己定位，确立相对现实的目标。在实践后才会发现自己所学的东西是多么有用，自己是多么的需要进一步充实，其实实践也可以提高学习兴趣的。

实践是检验真理的唯一标准多少次说过这句话却不去想它所包含的真正意义，直到实践后才对这句名言有了更深的理解。现在我也明白了人的潜力是需要自己去发掘的，太多的不自信只会把机会一次又一次地从身边赶走。通过实践你可以发现自己从未发现的方面，或许是需要改正的习惯，更或许是某个被掩盖的亮点。这次实践也让我坚定了坚持不放弃的信念，放弃就等于否定自己，自己对自己的否定几乎几十倍乃至上百倍的强于别人对自己的否定，这对一个人来说是相当可怕的。自己不去接触社会就永远不会知道社会的规则，依此类推，任何东西不去接触就永远不会了解它。在学生阶段的我们需要了解的东西太多了，我们不能只靠书本去认识它们，这样的认识太浅薄了，不能算是真正的认识。我们需要尽可能多的去接触这个社会上的东西，俗话说人是社会的主人，我们要享有主人的权力就必须先了解社会，不然的话就很可能被社会所左右，那样的生活不会幸福安乐的，只会是痛苦和无奈的。

暑假社会实践报告自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我走进了一家民营企业，

开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。

一路的艰辛与微笑，有所收获，然所学是开始，考验和抉择马上就要开始，我们要奋斗不息、砥砺前行，多多实践，用实践给予我们所学的知识一个新的理念。

假期背诵心得体会500字篇七

时间飞逝，转眼实习已经有三星期了，从最初的紧张和担忧，到现在的基本工作流程熟知想来是一个过程。

我们带老师是一位认真耐心，仁慈细心的人。跟他在一块不会有太多压力，因为他不仅仅是老师而像一位老朋友一样带我们，而且很关照我们。对我们细节的每次不熟，他非常有耐心的改正，并说出这些错误导致不良的后果，而且经常和我们一起练习，做的不好，会再次和我们练习，我真心喜欢这样负责的带教老师。

在这短短的时间里，我们复习了七步洗手法，体温的测量，以及基本体格检查，同时了解了骨科常见病，并且每天的晨间护理扫床工作，以及整理床单位等，还会测血糖，血压以及静脉穿刺也有初步的练习。

例外，和病人的交流如此的重要。从开始的陌生，到时候时的亲昵，也是一个熟知的过程，交流是可以进行的，但它是要建立在互相尊重以关爱的基础上。所以平时关心病人的病情、有一颗关心病人的心以及责任心，提供病人方便，其次操作前认真查对正得病人同意，操作中动作轻快而准确等，操作后的再次核对及交代注意事项，也是至关重要。

希望在以后的实习中能不断突破自我，接受挑战，也祝愿每

位实习生都能学有所获。

假期背诵心得体会500字篇八

衲甌暑假社会实践已经不是我第一次打工了。去年暑假的时候我就已经在北国超市打了一个月的工。

当时打完工后我就有了很多感触，当时想写下来，可是由于懒，最终这一想法没有转化成为行动。就在前几天大扫除的时候，我突然从抽屉里翻出了一份打工报告来，这份报告是超市门店的左姐姐要求我写的，可是不知后来是什么原因，她一直没向我要。于是这份报告就留在了自己手里，现在看看都还是觉得是那么的受益匪浅。这份报告分为两部分，一是我打工的感受，第二是我对北国超市的一些意见和建议。当然，对于大家来说，还是会对第一部分比较感兴趣吧！我在北国打工的感想大概有以下几点：

- 1、文凭只是一块敲门砖。你可以在敲门的时候拿着这块砖而洋洋自得，但是你当进入着扇门后，就不要再把它当做是一种必胜的资本了。因为你会发现，进入这扇门后大家就一样了，甚至有文凭的比不上那些德高望重的。的确就是如此，相对于文凭来讲，社会更看重的是资历和经验。

被公司遗憾的辞退。我说这点的目的并不是让大家在工作上偷工减料。尽职尽责地工作是天经地义的，这就如同公司要发给工人工资一般。我的意思是，当大家不幸的被某家公司辞退的时候，不要觉得心寒。你要清楚的是，公司之所以辞退你，不是因为他们怀疑你的衷心，而是因为你对他们来讲不再有利用价值了。在这里，希望那些过于投入工作并且过于信任公司的的人们有个心里准备。当然公司是自己的除外。

最终我们找到了一个给企业发传单的工作，一天 30 元，每天工作 6 个小时。开始想想觉得挺简单，但开始工作后才发现难度很大。那么冷的天气，我们要在外站着，热情地给别

人发传单。但是路人的反映，往往十分冷淡。更惨的是，我们要随时接受老板的检查，他要检查我们是否认真工作了。通过这次打工，我们是深切地体会到了资本家的剥削本性啊！呵呵。不过，也确实有收获，这次面对的人更加的社会化，并且没有任何人的照顾是的这次的社会体验更加真实了！最主要的是，我的脸皮是更加厚了，呵呵。

暗、再艰难，我们还是要面对的。因此，越早适应社会对以后越有好处，适者生存嘛！这也正是我打工的最重要的目的。不管是什么工种，就算它再不起眼，我觉得也能从中收获一些东西，那是从书本上学不到的虽然我们是大学生，但是你在社会上实际的感受一番，你就会明白，大学生在社会上的分量是越来越轻了。有的岗位还专门注明：不要大学生。（这是我在询问上好佳临促的时候了解到的，厂家认为大学生太木了）怎么样同伴们，倍受打击吧？但这就是现实！现在，学还是要上的，而且还是要上好的；但仅仅学习好是远远不够的，多接触接触社会，就会觉得受益匪浅，也许从中也能找到奋斗的动力，也许人就是这样长大的吧！

假期背诵心得体会500字篇九

光阴似箭，日月如梭，日历也换上了“国庆装”，今天——10月1日是我们中华民族盛大的节日，是我们伟大的祖国母亲——中华人民共和国建国70年的喜庆日子。

“起来，不愿做奴隶的人们，把我们的血肉筑成我们新的长城……”那苍穹中飘荡的红旗，那激昂澎湃的国歌，坐在电视机前的我，心灵的河水顿时泛起了阵阵涟漪，附和着铿锵有力的音节，就不由自主的唱起来。家人也不甘寂寞，随声附和着。灯光总是以最完美的角度铺在大家身上，这样的画面闪烁着爱国热情的光辉。

“我们来比比看谁知道祖国的事多，歌曲也行，事迹也行。”一个浑厚又带有磁性的声音打断了歌曲，原来是爸爸，

“好啊”妈妈一副你输定的表情接了挑战书，后来分成两大帮派，我，堂姐，老妈组成火箭队，老爸，姑姑，堂妹凑成银光队，外婆当裁判。

“比赛开始，第一场，比歌曲，说出歌名并唱出歌曲”外婆微颤的声音开启了歌曲之旅，火箭队派出了堂姐来迎战银光队的爸爸。“歌名《歌唱祖国》，五星红旗迎风飘扬，胜利歌声多么响亮，歌唱我们亲爱的祖国，从今走向繁荣富强，歌唱我们亲爱的祖国，从今走向繁荣富强……”老爸凭着满腔的爱国的热情，顶起自己的天空，辽远，深沉……”堂姐也不甘示弱，唱出《我的祖国》一条大河波浪宽，风吹稻花香两岸，我家就在岸上住，听惯了艄公的号子看惯了船上的白帆……”听着歌曲，看这堂姐的目光，那是第一缕晨曦对娇花的抚弄，那是三月里的春风对碧水的温柔，我的心被濡湿了，是花蕊中的一滴露。

伴随着时间换装，不知不觉已到了最后的冲刺，火箭队与银光队以2比2打平，静静地，静静地，似乎遥远的深处，传来一阵朗诵声，幼嫩而整齐“我的祖国，我深深爱恋的祖国。你是昂首高吭的雄鸡，唤醒拂晓的沉默，你是冲天腾飞的巨龙，叱咤时代的风云，你是威风凛凛的雄狮，舞动神州的雄风，你是人类智慧的起源，点燃文明的星火，你有一个神圣的名字，那就是中国，那就是中国啊，我的祖国。我深深爱恋的祖国。”朗诵的声音是幸福的诠释，爱国的热情是干涸的土地对甘霖的追求，完美的如一朵常开不败的花。

不知何时，音响放起了歌唱祖国，在那像气球一样膨胀起来的希冀的歌曲中，我缓缓的举起了右手，向我的祖国母亲敬礼，掌声如潮。

纪德有言：“我为美好的事物消耗着自己的感情，它们的光辉来自于我不断地燃烧，但这是一种美妙的消耗。”这美妙的事物，便是我们美丽的祖国，这消耗便是我们的热爱。祖国生日快乐！

假期背诵心得体会500字篇十

这个假期，心血来潮的我想要去找一份寒假兼职，一来是打发打发无聊的假期生活；二来是为了感受一下父母常挂在口中的生活不易；三来嘛，也是最为重要的一个任务那就是亲身体会一下赚钱的生活。

对于还未涉身人世的我来说，我对一切充满了好奇，犹如初生的牛犊一样。

上班的第一天，我和表姐早早地就来到了店铺的附近，吃一顿丰富的早餐，看着手表心里默默地倒数着时间，10：55的时候，我和表姐满面笑容地走进了店里，一阵暖风扑面而来，使我有些冰冷的手脚感到了丝丝的暖意，紧张的心也随之逝去，随着而来的是一份积极热情的心态。望着琳琅满目的女装，我唇角的弧度不自觉地上扬了，一个标识着奋斗的种子在我的心中萌发出了一颗嫩芽。由于，我们是第一天来的，店长姐姐让我们看了看店里衣服的款式和价格，我仔细的看着吊牌，并把上面的内容一一地记在了心里。

就在当天，我卖出了我人生中的第一件东西。虽然那只是一条小小的围巾，但是却是我迈向成功的第一步，当时我的心情已经无法用言语来形容了。真的，我真的好高兴啊！这种高兴，比起我得到学校的表彰来说更加的兴奋。也许是因为我对自身的努力而感到的兴奋，也许是对新鲜事物的初次尝试成功而感到的兴奋，也许嗨算了，总之那种兴奋让我久久不愿忘怀，直到现在，我还依稀的记得，当时的感觉。

我发现我爱上了这种兴奋，我每天乐此不疲的为客人介绍着衣饰，就算受到了许多不平等的对待，但是，我依旧是那样的开心，那样的兴奋。我每天不断地学习着新的待人处事，就这样日复一日，时间也如流水一般的逝去。

我发现，在这短短的一个月里，我所学到的东西。远远地超

过了我在学校所学到的知识，也许生活，真的是一位无人能匹敌的好老师，它教给了我太多太多的东西，让我每天如饥似渴般的学习着，同时也让我明白了上学真好。

三月的春风，轻轻地拂过，我又回到了学校。但是，它在我眼中，已不是当初那个让我消磨时光的地方了，而是让我感受兴奋的另一个天堂。