

最新卫浴品牌演讲稿 品牌演讲稿分享(通用5篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

卫浴品牌演讲稿篇一

大家好！我叫？，来自？，今天我演讲的题目是《品牌培育—从点滴做起》。

往日的辉煌早已刻入历史的丰碑，唯有那奋进的脚步还频频敲响于我们耳际。今天，我们欢聚一堂，不是为了沉醉于过去的辉煌止步不前，而是要接过前辈的重担做太行山上开创未来的愚公；今天，我们激情昂扬，不是为了重温一个个洋溢着誓言与汗水的镜头，而是要接过历史的绳索，做黄河口顽强拼搏的纤夫！在新的历史起点，面对“532”“461”所带来的巨大挑战，我们将从基层抓起，从点滴做起。

品牌培育是实现零售户满意的基础，是实现消费者满意的保证，是烟草客户经理的重要职责之一，更是烟草全体干部职工脚踏实地、默默无闻的实际行动。

在我们的身边有这样一个人，工作中他“把客户当亲人、视客户如上帝”，在工作岗位上散发着自己的“光”和“热”，他就是我们的客户经理—李长收。记得，去年冬天的一个早晨，他正常在管辖区内走访，走到客户赵大娘店里时，发现大娘蜷缩在床上，浑身瑟瑟发抖，咳嗽的厉害，他二话没说，抱起大娘转身向医院奔去，陪她拍片子，做检查，直到中午陪大娘打完点滴，把大娘送回家，他才放下那颗忐忑不安的心。赵大娘老伴去世的早，儿女都在外打工，无人照顾。李

经理临走时，赵大娘用颤抖的双手拉着他说：“亲人哪，你就是我亲人。”话语不多，但大娘早已是满脸泪花。在海港还有一位客户，名叫赵云河，是一位手拄双拐，腿脚不便的残疾人，妻子又是哑巴，对于这个特殊家庭，在走访过程中，李经理都有意增加服务时间，指导其经营，了解其需求，给他详细介绍卷烟新品牌，悉心地指导他如何根据品牌来摆烟，在他的细心指导下，赵云河科学规范的建立了烟草购销规划，营业收入也从原来的500元逐渐上升到了现在的1000元，小两口也慢慢过上了幸福的生活。中国移动有句广告词：“沟通从心开始”，他就是这样怀着“一切从客户出发，一切为客户着想，一切对客户负责，一切让客户满意”的理念，用真情打动客户，用热情感染客户，在普通、平凡的岗位上，为提结构，促销量谱写着烟草人“爱”的篇章。

像李经理这样的人，在我们烟草还有许许多多。面对品牌培育的需要，多少次他们顶着大雪纷飞、北风怒吼的寒冬，深一脚、浅一脚地攀行在风雪的路上；多少次他们迎着骄阳似火、酷热难耐的盛夏，奔波在车水马龙的城镇和炊烟升起的村庄；又有多少个本应合家团圆的日子，他们坚守岗位，让忙碌的身影无怨无悔的伴随着一个个春夏秋冬。

一份耕耘，就有一份希望；一份打拼，就有一分收获。基层单位作为品牌培育工作的前沿阵地，我们更要有勇于付出、乐于奉献的精神，更要有负责、创新的心态。

责任与创新，是企业永恒的需要，在责任感的驱动下，我们会积极挖掘自我潜能，更加坚韧、执著、充满激情地勤奋工作。创新有多远，我们的烟草就能走多远。全面推进“532”“461”这一基本方针和战略任务的实现，需要我们不断提高创新意识，用创新的眼光、发展的眼光解决我们前进中的问题。在观念更新与实践创新的交互推动下，促使品牌培育工作在更高起点上取得新的突破。

“赤橙黄绿青蓝紫，谁持彩练当空舞”！同志们，作为“品

牌培育”的直接践行者，让我们携起手来!从现在做起，从点滴做起，脚踏实地做好品牌培育工作，斗志昂扬地去迎接东营烟草更加美好更加灿烂的明天!

谢谢大家!

卫浴品牌演讲稿篇二

各位领导、同仁们：大家好!

我叫xxx来自xx公司客户服务部，今天我演讲的题目是《培育知名品牌，为烟草建功立业》。

往日的辉煌早已刻入历史的丰碑，唯有那奋进的脚步还频频敲响于我们耳际。今天，我们欢聚一堂，进行演讲，不是为了沉醉于过去的辉煌止步不前，而是要接过前辈的重担做大行山上开创未来的愚公;今天，我们激情昂扬，不是为了重温一个个洋溢着誓言与汗水的镜头，而是要接过历史的绳索，做黄河口顽强拼搏的纤夫!在新的历史起点，面对“532”“461”所带来的巨大挑战，我们将从自己的点点滴滴做起。

培育知名品牌是实现零售户满意的基础，是实现消费者满意的保证，是烟草客户经理的重要职责之一，更是烟草全体干部职工脚踏实地、默默无闻的实际行动。

作为一名县级分公司的客户经理，我们就应该在工作中“把客户当亲人、视客户如上帝”，在工作岗位上应散发着自己的“光”和“热”，中国移动有句广告词：“沟通从心开始”，我们就始终这样怀着“一切从客户出发，一切为客户着想，一切对客户负责，一切让客户满意”的理念，用真情打动客户，用热情感染客户，在普通、平凡的岗位上，为提结构，促销量谱写着烟草人“爱”的篇章。

面对品牌培育的需要，多少次我们顶着大雪纷飞、北风怒吼的寒冬，深一脚、浅一脚地攀行在风雪的路上；多少次我们迎着骄阳似火、酷热难耐的盛夏，奔波在车水马龙的城镇和炊烟升起的村庄；又有多少个本应合家团圆的日子，我们坚守岗位，让忙碌的身影无怨无悔的伴随着一个个春夏秋冬。

一份耕耘，就有一份希望；一份打拼，就有一分收获。县级分公司单位作为品牌培育工作的. 前沿阵地，我们更要有勇于付出、乐于奉献的精神，更要有负责、创新的心态。

责任与创新，是企业永恒的需要，在责任感的驱动下，我们会积极挖掘自我潜能，更加坚韧、执着、充满激情地勤奋工作。创新有多远，我们的烟草就能走多远。全面推进“532”“461”这一基本方针和战略任务的实现，需要我们不断提高创新意识，用创新的眼光、发展的眼光解决我们前进中的问题。在观念更新与实践创新的交互推动下，促使品牌培育工作在更高起点上取得新的突破。

“赤橙黄绿青蓝紫，谁持彩练当空舞”！同志们，作为“品牌培育”的直接践行者，让我们携起手来！从现在做起，从点滴做起，脚踏实地做好品牌培育工作，斗志昂扬地去迎接东营烟草更加美好更加灿烂的明天！

谢谢大家！

卫浴品牌演讲稿篇三

大家好！我是来自心血管内科的护士张惠荣，此时此刻，我的心情无比的激动，也倍感荣幸。首先，请允许我代表今天获得“优质服务明星”荣誉的同志们向关心支持我们的各位领导和同事们表示衷心的感谢！

为了促进医院各项工作全面协调发展 树立和增强“以病人为

中心”和“一切为了病人”的观念，提高服务质量和服务水平，构建和谐医患关系，今年年初医院在全院范围内开展以“关心病人、关爱病人、关注病人”为主题的“优质服务年”活动，此项活动是医院从解决老百姓最关心的现实问题入手，不断完善服务功能，创新服务方式，强化服务手段，规范服务行为，以质量赢得病人，用服务塑造品牌的重大举措。优质服务年的启动犹如战斗号角响彻医院每一个科室岗位，也激励着全院每一位职工努力工作，争先创优、提升服务质量的工作责任感和使命感。通过大学习、大讨论，“想病人之所想、急病人之所急、解病人之所难”的优质服务理念已深入人心，“关心、关爱、关注”病人，从我做起，从点点滴滴做起，各科室推出了一项又一项优质服务便民举措，全院职工以实际行动诠释了“时刻以关切之情想到病人，以仁爱之心爱护病人，以强烈的责任心重视病人”的优质服务的内涵。今天，当你步入医院，就会如沐春风，无形中被一种精神，一种奋发向上、无私奉献的团队精神所感染。在这里，你不仅感受到真诚、微笑，热情、周到的服务，更能从深层次领略到我们全院职工爱岗敬业、无私奉献的品德和情操。

成绩从哪里来？从我们医院每一位职工的辛勤耕耘，默默奉献中来。奉献是收获的源泉，奉献是品格的磨炼。透过这份荣誉，我们仿佛又看到了一幕又一幕的感人场景：病房里，医护人员进出忙碌，连走带跑的身影为无数病人解除病痛；夜幕降临，工作人员还在紧张的忙碌着，早已忘记了下班的时间；记得，多少次我们把生病的老人留给丈夫，把没人带的孩子反锁在家里；记得，多少同事连续加班加点，生病发烧，为了工作的正常运转，只能利用休息时间打针、服药，坚守岗位；我们以自己的实际行动，实践着每一句真诚服务的诺言。与其说这是一种品格，不如说是一种长期积淀的工作素养，一种具有责任感和事业心的精神境界。曾在我们病区住过院的李大伯康复出院后，每次来门诊复查时都会来病区看看我们，一再表示感谢，一再唠叨他受到的照料、细数难忘的瞬间。来自祁连的患者马秀兰，操着浓重的祁连口音，一开始由于语言上的障碍无法得到很好的沟通，但每次看到我们时她都会

微笑着嘴里说个不停，尽管听不明白她说的话，但依然细心地照顾着她，后来才知道她曾经住过省城某医院、军区某医院，然而她对我们科室的护士印象却最为深刻。每次护理之后她所说的话是：“你们太好了，太辛苦了”。崇高源于微小，收获来自付出。类似的事在医院里是再普通不过了，因为我们知道我们有帮助病人的责任，减轻病人痛苦的义务。病人在我心中，病人在我们心中，在我们在座的每一个人心中。把病人放在心中，就意味着我们的每一天都会过得充实，快乐。

们则是激流中静静绽放的朵朵浪花。医院能有今天的发展，医院能在群众中树立良好的形象，是我们全院职工辛勤努力的结果，是众多员工忘我工作、无私奉献的结果。

今天，在这里隆重举行优质服务年总结表彰大会，回首一年来的工作，我们只是在本职岗位上尽了微薄之力，做了应该做的事，却得到了如此高的荣誉，这使我们在感激的同时，更觉忐忑不安！因为我们深知：我们离各位的期望和院领导的要求还很远！这份荣誉不仅是对我们工作的肯定，更多的是给了我们责任和使命。我们将以此为新的起点，决不辜负大家的殷切期望，无愧于今天的光荣称号，在以后的工作中以更加务实的工作作风，医者仁心的人文精神，救死扶伤的大爱精神，不断鞭策和激励自己，恪守职责，拼搏奋进，在各自的工作岗位上再创佳绩。

医院是个大家庭，医院的发展靠大家，创优无止境，服务靠大家，让我们全院职工团结起来，在市委市政府以及院领导正确领导下，奋发有为，为全面打造医院的品牌形象，浓墨重彩谱写优质服务的新篇章。

谢谢大家！

卫浴品牌演讲稿篇四

敬爱的老师，亲爱的同学们，大家好！

我是来自医卫27班的xxx，很荣幸我能代表品学兼优的学生发言，我感到非常高兴。我能够站在这里，首先要感谢学校给我这样一个展示自我的机会。其次，我代表全校同学对辛勤培育我们，关心我们的校领导和各位老师表示由衷的感谢。

就目前看来，还有不少同学浮在水面，学习不能深入：有的同学埋头苦学，却置老师的指导于不顾；有些同学比较被动，总是要等老师一再催促才肯稍微动动手；有的同学做作业总是抄袭别人的，甚至连考试作弊都不以为耻。这些都是不良的学习习惯，同学们要对照自己的行为，加以避免。昂首做人，低头做事，埋头读书，抬头看路，主动求学。这些习惯将会健全我们富有魅力的人格，并将终生受益。

同学们，让我们携起手来，共同努力吧。让我们在学校领导和老师们指导的航线上乘风破浪，以满腔的热情、百倍的努力、全部的耐心与细致，争取更加辉煌的战绩吧。我坚信，我们的青春会因不懈努力而绚烂，我们的健康成长会令老师和家长感到欣慰和自豪，我们的优异成绩会为学校增光添彩！

最后，我真诚的祝愿我们学校在学校领导的指导下，在老师的辛勤培育下，在学生的不懈努力下，不断创造新的辉煌。愿每一位同学都能在孝义市职教中心闪耀出最耀眼的光芒，让孝义市职教中心成为人人羡慕的名校！

谢谢大家。我的演讲完毕。品牌化妆品区域经理就职演讲稿
尊贵的来宾，亲爱的家人们，大家下午好。

非常感谢大家能够在百忙之中抽出你们宝贵的时间，来见证我梦想成真的时刻。此时此刻的这个场景，这个舞台，这身

漂亮的礼服，台下这么多的来宾和姐妹们，这个画面我曾经想过无数次，每次想着，想着，我都会特别感动。曾经，我也只是坐在台下看着别人就职，梦想成真，我都在默默流眼泪，都在想象台上的人是我该有多好。如今，它终于成真了。此时的我，感动，激动，也让我更加坚定的相信，在今后的日子里，我还会实现更多更美好的梦想。

感谢xx女士，在50年前创办了这家伟大的帮助女性实现梦想的公司，可以让如此平凡普通的我的生命如此的丰富多彩。

感谢我远在家乡的爸爸妈妈，如此坚强，付出，把我们姐弟四个抚养成人。从小，因为我们家女儿多，我大姐，二姐，还有个弟弟。家里老是被人欺负，被人家瞧不起，我永远都记得每一次在山上砍柴，在田里和我爸妈一起干农活的时候，我妈妈，我很勤劳善良的妈妈跟我讲我们家的地又被谁霸占了，因为我爸老实，老是被人拿去开玩笑。这么朴实的爸妈，小学都没有毕业的爸妈，都不认几个字的爸妈，根本就没有改变的机会，只能靠我们。不过我妈妈学得很快，特别愿意学，去年过年回家我和我弟教她怎么样拼音写字，今年已经发过两次短信给我了。所以呢在很小的时候，我就种下了一颗梦想的种子，我就告诉自己，我要努力读书考上大学，我要替我爸妈争口气，因为在那个时候在我们农村上了大学人家就不太敢欺负你了。感谢我爸爸妈妈，那么智慧，没有因为我是女儿不让我多读书，而是把我们都送进大学，如今我的弟弟今年也大学毕业，因为综合成绩特别优秀，被直接保送研究生，本来是会过来的，临时考试所以会迟一点到。我的弟弟是我的骄傲，我很放心有这样一位理性，有想法，懂事的弟弟，其实在他身上，我也见证了他从初二的差生到中考高考大学研究生一路突飞猛进的奇迹般的过程。我也感谢我爸爸妈妈身体力行，教会我们独立，我们的看家本领就是吃苦耐劳，愿意付出，所以我姐姐，我，我弟弟我们上大学的费用都靠自己去赚，否则我爸妈根本就不可能供得起我们上大学的。所以我特别感谢我爸妈把最好的特质都教会给我们。让我们现在都非常独立。现在，村里的每一个人提起我

爸妈，见到我们，说得最多的就是某某家很厉害，都是大学生，真得很不容易。

感谢我xx的引路人，我的经销商，我最想感谢的，最智慧的，最有大爱的，也是xx公司非常优秀的粉车经销商，14年的精英执行经销商xc老师。源自于一封邮件，一通电话，一堂美容课，让我认识了她。第一次见到她，如此的高贵，美丽，精致，优雅，我深深被她吸引，我很想成为她这样的女性。虽然那个时候的我真得不咋滴。在往后的时间里，我有了更多的机会和她接触交流，我非常非常喜欢听她讲话，总是那么智慧，让人听了还想继续听，就想成为她一样优秀的女性。如果有机会，亲爱的们也会听到我老师xx老师的分享。感谢她对我一路的关爱，包容，不离不弃，相信，鼓励和支持。我不记得有多少个夜晚，多少通电话，多少条信息，为了我，曾经那么那么普通不怎么起眼的我，就是因为xx的文化，她没有放弃我，她付出了非常多的时间精力。所以，我很想借助大家的贵手给我老师一个感恩的掌声□xx老师，我知道你一定为我操了不少心，虽然有时我也感觉自己怎么老是长不大，怎么老是让你操心。可尽管这样，无论在顺境还是逆境，你依然是那么相信我，鼓励我。我都记在心里，无比感恩感动，感谢遇到了你，这么智慧可以有能力引领那么多人渴望成为你一样。

感谢每一个在背后默默支持我帮助我的朋友们，你们的祝福和帮助都印在我的心里，有一天会有更多的祝福会回报到你们。谢谢你们，不管你们此刻在哪里，请接受我的祝福和感谢。

感谢工作室的每一位督导每一位姐妹们作出这么好的榜样，就是听着你们的故事，看着你们的成长，让我一次又一次坚定信心，勇敢的来到这个舞台成为和你们一样的人。

卫浴品牌演讲稿篇五

大家下午好。

非常感谢大家能够在百忙之中抽出你们宝贵的时间，来见证我梦想成真的时刻。此时此刻的这个场景，这个舞台，这身漂亮的礼服，台下这么多的来宾和姐妹们，这个画面我曾经想过无数次，每次想着，想着，我都会特别感动。曾经，我也只是坐在台下看着别人就职，梦想成真，我都在默默流眼泪，都在想象台上的人是我该有多好。如今，它终于成真了。此时的我，感动，激动，也让我更加坚定的相信，在今后的日子里，我还会实现更多更美好的梦想。

感谢女士，在50年前创办了这家伟大的帮助女性实现梦想的公司，可以让如此平凡普通的我的生命如此的丰富多彩。

感谢我远在家乡的爸爸妈妈，如此坚强，付出，把我们姐弟四个抚养成成人。从小，因为我们家女儿多，我大姐，二姐，还有个弟弟。家里老是被人欺负，被人家瞧不起，我永远都记得每一次在山上砍柴，在田里和我爸妈一起干农活的时候，我妈妈，我很勤劳善良的妈妈跟我讲我们家的地又被谁霸占了，因为我爸老实，老是被人拿去开玩笑。这么朴实的爸妈，小学都没有毕业的爸妈，都不认几个的爸妈，根本就没有改变的机会，只能靠我们。不过我妈妈学得很快，特别愿意学，去年过年回家我和我弟教她怎么样拼音写，今年已经发过两次短信给我了。所以呢在很小的时候，我就种下了一颗梦想的种子，我就告诉自己，我要努力读书考上大学，我要替我爸妈争口气，因为在那个时候在我们农村上了大学人家就不太敢欺负你了。感谢我爸爸妈妈，那么智慧，没有因为我是女儿不让我多读书，而是把我们都送进大学，如今我的弟弟今年也大学毕业，因为综合成绩特别优秀，被直接保送研究生，本来是会过来的，临时考试所以会迟一点到。我的弟弟是我的骄傲，我很放心有这样一位理性，有想法，懂事的弟弟，其实在他身上，我也见证了他从初二的差生到中考高考

大学研究生一路突飞猛进的奇迹般的过程。我也感谢我爸爸妈妈身体力行，教会我们独立，我们的看家本领就是吃苦耐劳，愿意付出，所以我姐姐，我，我弟弟我们上大学的费用都自己去赚，否则我爸妈根本就不可能供得起我们上大学的。所以我特别感谢我爸妈把最好的特质都教会给我们。让我们现在都非常独立。现在，村里的每一个人提起我爸妈，见到我们，说得最多的就是某某家很厉害，都是大学生，真的很不容易。

感谢我引路人，我的经销商，我最想感谢的，最智慧的，最有爱的大爱的，也是xx公司非常优秀的粉车经销商[]xx年的精英执行经销商xc老师。源自于一封邮件，一通电话，一堂美容课，让我认识了她。第一次见到她，如此的高贵，美丽，精致，优雅，我深深被她吸引，我很想成为她这样的女性。虽然那个时候的我真得不咋滴。在往后的时间里，我有了更多的机会和她接触交流，我非常非常喜欢听她讲话，总是那么智慧，让人听了还想继续听，就想成为她一样优秀的女性。如果有机会，亲爱的们也会听到我老师xx老师的分享。感谢她对我一路的关爱，包容，不离不弃，相信，鼓励和支持。我不记得有多少个夜晚，多少通电话，多少条信息，为了我，曾经那么那么普通不怎么起眼的我，就是因为文化，她没有放弃我，她付出了非常多的时间精力。所以，我很想借助大家的贵手给我老师一个感恩的掌声[]xx老师，我知道你一定为我操了不少心，虽然有时我也感觉自己怎么老是长不大，怎么老是让你操心。可尽管这样，无论在顺境还是逆境，你依然是那么相信我，鼓励我。我都记在心里，无比感恩感动，感谢遇到了你，这么智慧可以有能力引领那么多人渴望成为你一样。

感谢每一个在背后默默支持我帮助我的朋友们，你们的祝福和帮助都印在我的心里，有一天会有更多的祝福会回报到你们。谢谢你们，不管你们此刻在哪里，请接受我的祝福和感谢。

感谢工作室的每一位督导每一位姐妹们作出这么好的榜样，就是听着你们的故事，看着你们的成长，让我一次又一次坚定信心，勇敢的来到这个舞台成为和你们一样的人。

感谢在我还没有成功还不是非常优秀的时候愿意跟随我的姐妹们，和一起成长的姐妹们，我们在一起，你们选择和我在一起，这些陪伴是这一生中最宝贵的财富，爱就是在一起不分离，互相鼓励和进步。谢谢你们让我有机会收获感受爱的幸福。

最后，我还要特别感谢自己，作出明智的选择，勇敢地做自己。上帝创造每一个人都不是偶然，每个人心中的梦想总是会有一个实现的机会，就像一颗充满希望的种子在合适的温度中在正确的环境中生根发芽。当我看懂时候，我有机会来到这家500强的企业实现自己的梦想，如果不是这样的相识，我可能还在迷茫，根本不知道自己的未来在哪里，也不会知道这一生自己能有什么价值。

接下去跟大家分享一下我在成长收获，我相信听完我的分享你会对我更了解，也对你自己更有信心的。我在来之前，皮肤非常不好，长满脸痘痘，大颗的小颗的，又黑，皮肤非常容易敏感，红红的。所以我经常会说感谢曾经的我是这样的形象认识。可是因为这样的形象，让我变得极其自卑，我变得不爱跟人讲话，不爱去玩，不爱去逛街，不爱去人多的地方，因为我不想抬头就让别人看到我这么多痘痘。我时常在想痘痘为什么不长在别人脸上，偏偏长在我脸上。有一件事直接刺激我让我发誓这辈子一定要让自己变漂亮。因为长痘实在不好看，所以我就跟一位同学说好去剪头发，用刘海把痘痘盖住。我还特意去网上下载了很多我认为很漂亮的短发，去到店里跟发型师说我要剪这种发型。我同学也说这个发型好看。可是发型师看了看我，又看了看图片，直接说这个发型你剪了不好看，你看你皮肤那么不好，长那么多痘痘。又不像人家皮肤那么好。听完真想当场消失，我告诉自己一定会比她漂亮，从此以后再也不去那家店剪头发。后面那家店

也倒了。所以在大学图书馆成为了我最常去的地方，我每天五点半起床，晚上九点二十图书馆关门回宿舍。因为很想改善皮肤，用尽各种方法无效后依然不放弃希望，终于在有一天，我在图书馆看到了女士写的书。第一次听说三个。我被书中的内容深深打动，她给到所有女性一个比化妆更美丽的改变，比成功更精彩的创造，比自信更丰富的提升。这是我想要实现的。就这样一个简单的相信，我联系到了我老师，上了美容课，参加了跟今天一样的就职典礼，成为了美容顾问。今天的我在收获很多，我的皮肤虽然还没有全好，却是得到了很大的改善，我的整个形象都改变了，变美丽了，变自信了。这种感觉特别好。以前没有人说我漂亮，可是现在经常会有人说我长得好看，很漂亮。也让我时常都怀疑自己我真得有那么漂亮吗？哈哈。不过我一定会越来越漂亮的。在，不漂亮都不可能，因为身边都是很精致的女性。除了外在形象的改变，在，我的思维，沟通能力，朋友圈都不一样。我越来越喜欢和人交流，听他人故事成长自己。也因为在，有非常多非常优秀的女性做榜样，让我非常幸运能够有机会听他们分享见到她们，更加明白我的未来会跟她们一样是如此的丰富多彩。有爱，有生活，有美丽，她们可以把事业和家庭平衡地这么好，先生是如此爱她，家人对她是如此放心和骄傲，孩子以她为榜样，这样的女性是幸福的。

接下去说说我的梦想和目标，我的梦想是成为女儿□20xx年的首席经销商。把这份美丽美好的事业传递给更多渴望改变的女性。那我的目标是成为xx公司xx年5月的新任授权经销商，我无比相信我一定可以做到。因为1：我的爸爸妈妈在慢慢变得苍老，可他们还在那么努力付出。我可以等，但是我不想让我爸爸妈妈伤心难过，等我那么久。我想每一个人都爱自己的爸爸妈妈，可是并不是每一个人都愿意为他们去努力付出。曾经我一直以为家里的事情跟我没有关系，欠别人的钱也是爸爸妈妈的事情，可是有一次过年我很难过，也让我成长很多。因为我们家在城市建房子，我爸向人家借了钱，过年的时候就没有什么钱了。有一天我就看到我爸爸在门口的椅子上偷偷的流眼泪，被我看到了。那一刻我很难过，亲爱

的们你们看到你爸妈流眼泪你会不会难过？我爸爸比较瘦小，而且是入赘到我们家，所以小时候总是被人欺负，平常比较少讲话，我们都是听我妈妈讲我爸爸的故事。那个时候我恨我自己怎么没有更大的能力去帮助他们，还让他们难过。所以我很愿意在努力，只要我爸妈开心，一切付出都值得。2：我要回报我的老师，我的老师在不能预见我的未来会是怎样的时候就选择相信我，这需要很大一份勇气。我要成为我老师一样优秀的人，和她成为一辈子的朋友，除了我爸妈，我老师是最希望我可以变得更加优秀的人。3：我要做一个榜样型的领袖，有能力去带领每一位来到我身边的女性，让她们在我身上看到希望，可以因为认识了我而给她的生活带去更多的精彩和幸福。4：我要做个好姐姐，给家族的弟弟妹妹做表率，我要用给到我的能力去改变我们家族的生活。5：我是个对自己有要求的人，同样是女性，我希望我的未来可以因为我的努力变得不一样。我希望我高贵优雅的举止让你们不敢相信我原来是那么的平凡和普通，我也希望成为一个永远目标清晰永远梦想飞扬的女人，站在人群当中可以像一颗钻石在发光，但比钻石多了一颗宁静的心。所以我很珍惜生命中所有的一切，感谢命运对我如此厚爱 and 款待，我将追逐我的梦想和卓远，永无止境地幸福生活下去。梦想需要行动，在，所有的梦想都能成真，所有的付出都有回报，所有的问题都有办法解决，所有的奋斗最终都能成功。

亲爱的们，我能做到，相信你们一定也可以做到！祝愿在坐的每一位都梦想成真。谢谢你们，我爱你们！