

# 汽车文化演讲(大全9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 汽车文化演讲篇一

时针旋转，不紧不慢地，才发现青春的诗篇已随着号百转型的战略目标及发展一同奔跑在岁月的年轮上。这一刻，我惆怅了，这是怎样变换着的三年；在这期间我们的企业经历着怎样的改革与创新的磨砺；同事们又是怎样共同协作、发挥集体凝聚力完成企业使命的。

回首走过的三年时间，那些酸甜苦辣、那些震撼经历、那份感动、那份热情都还历历在目。

跟师结束后，开始独立上机。每天的操作流程，启动、签号，接线、戴麦、查号，习惯性动作开始学会一气呵成。作为一名话务员，遇到的困难和阻力是难以想象的。特别是遇到外地客户查询私企单位，面对语言障碍和单位的模拟两可会很难沟通，这便是考验你耐性，工作态度和心理承受能力的时候。当你成功办理一个业务，当你耐心解答一个疑难，当客户满怀诚挚的表达一份谢意时，那一刻，我相信你不会不为之自豪。我们这个特殊行业是以服务、销售一体化。仅仅通过一根曲扭的塞绳来搭建你与客户之间的桥梁，依靠小小的耳麦传递你的那份真情服务和信任度。看似简单，却需要加倍努力，无一不是需要全力以赴的用心去完成。

的一代，我们更应该充分发挥我们年轻人的资本。让自身的价值随着公司的成长不断提高。

转眼，114已经由简单的查号台转型发展为综合信息服务台。在此期间，号百经历了一次大的改革与蜕变。因此，除了之前话务组，还增加了商旅组、市场部，即为公司的员工队伍注入了新鲜的血液，也为公司的发展打下了扎实的基础。企业要生存、要发展，关键在人，人是决定因素，是公司给了我们这样的锻炼机会。在工作中不断学习，提高自己的业务技能，适应公司快速发展的要求，与公司共成长。现在的号百在不断丰富和完善产品体系；提升服务水平；全业务融合发展。随着公司的不断壮大，号百中心又树立了新的目标，进入世界级综合信息服务发展的第二阶段：攻坚突破期。

时代的步伐在迈进，公司的发展刻不容缓。新一届的领导们高瞻远瞩，正在为公司的明天运筹帷幄。我相信在大家同舟共济、并肩作战的拼搏下，号百中心的明天会更加灿烂、辉煌。

## 汽车文化演讲篇二

二是加强专业管理。对营销部业供电所竞聘扩报装、线损管理、电价电费审核等各专责，合理分工，制定岗位工作标准，使每个人都能充分发挥自己的聪明才智和主观能动性，各负其责，密切配合，努力建成一支业务精通、工作高效、规范有序、服务周到的营销管理专业队伍。

三是切实履行职责。电价、电费政策性特别强，严格把关，不折不扣地执行国家政策，不折不扣地抓落实、不折不扣地监督检查，切实为企业的效益把关负责，不推诿、不避责，敢作敢为。每月认真核对购电费、重点掌握大用户的用电情况和电费，及时进行营销分析，多用电量波动大的企业，有针对性的深入基层、客户进行检查。结合“营销四项整顿”工作，重点整顿用电性质和电价政策的执行情况。把电费、线损纳入本人的业绩目标考核中，促进全局的电费回收和降损增效工作。

四是加强用电营业普查和计量检查。针对专变电量占全局售电量的75%的这一情况，将重点放在对专变用户的检查，尤其对大电力公司竞聘用户，采取定期检查、抽查、夜间巡查等方法，严防客户窃电，严查客户实际用电容量、严查用电性质及电价执行情况。对投产客户增（减）容量，必须填报有关报表，营销专责亲赴现场，核对容量，对设备进行加封，基本电费按设备加封之日起计算，从管理上、制度程序上予以规范。对高压计量客户，根据用电负荷及时调整变比，确保计量的准确性。

五是深入开展优质服务，积极为客户做好宣传解释工作。营销部是直接和客户接触的部门。热情服务，实行“内转外不转”，提高办事效率，为客户着想，主动向客户做好用电方面的宣传解释工作，严格落实《供电服务十项承诺》客户受理答复、通电时间，力争使客户早通电、用好电、服好务，实现客、企双赢的目标。

竞争上岗，给人以动力，还企业以活力。忆往昔，四十五年辉煌史；看今朝，全厂上下竞风流；盼明日，无限风光惹人醉。让我们团结起来，在厂部的坚强领导下，步入那激情燃烧的岁月，勇敢地迎接挑战，把火红的青春献给××、献给祖国的电力事业，开创我们美好的未来！

## 汽车文化演讲篇三

大家好！

我叫xx是晋中分公司港盛油库的一名，我演讲的题目是：

“中国石油集团在20xx年度中业绩报告??新建、开发了油田，开拓了海外市场，经济效益??上缴国家利税??”，我想每一位中油人在听到这段新闻无不会在内心中升起强烈的自豪感。是的，我们中石油是世界500强之一，在亚洲最有前景企业中排名前列。为国家建设、发展奠定了雄厚的物质基础，作出

了卓越的贡献，石油花的光芒灿烂无比。

作为这座宏伟大厦中的一个基点，我们港盛油库。去年在王经理上任后不久，进行了企业内部整改，取得了显著的成效。首先，我们进一步规范、完善了安全生产的操作流程，制定了“”，举办了“”，提升了服务质量，树立了企业形象，从而达到安全生产，高效生产的企业宗旨，此外，我们站还对各科室环境进行了重新粉刷，做到了企业环境的靓化、绿化、美化，我站现已成为兄弟行业中的排头兵、领头雁。更为可喜的是我油库去年七月底与祁县政府成功签定了油库扩建项目，投入运营后年销售量可达100万吨，营业收入将突破50亿元，每年上交国家营业税收可达2亿元左右，为我油库的发展、壮大提供了更广阔的舞台。

同时，我们油库的每一位员工无不以自己的实际行动诠释着“大庆精神”、“铁人精神”，这就使我不能不想起我们油库的一名消防队员，他的小孩患有先天性( )，需要一天24小时有人陪护，可他却从未因此而请过一天假，为安全生产坚守岗位，只到小孩不幸夭折，大家才知道小孩有病，同事们无不落下同情的泪水，无不为我们中石油有这样敬业、奉献的好员工而感动、而骄傲。

接下来再说说我吧，我的家在太谷，要去幼儿园接送孩子，为了不影响工作时间，我每天要在6点钟起床，基本上每天第一个送孩子，看到孩子独自走在空空的校园里，我的心里酸酸的，狠狠心还是开车上班了。每次接孩子，孩子总会问我：“妈妈，明天能不能早点送我，我到了还一个小朋友也没有呢”，我只能违心的劝慰孩子“元元，是小男子汉，很勇敢的哟，妈妈送你晚了，上班要迟到的”。其实我何尝不想早些送孩子，何尝不担心孩子一个人在校园的安全，哪个妈妈能不想多陪陪孩子？能不想给孩子更多的快乐与爱。然而“奉献源于敬业，忠诚源于责任”是我工作的座右铭，比起公司的安全生产早些送孩子又算得了什么，由于我努力工作，认真，连年被单位评为“”，这是对我工作的肯定，这是对

我最大的褒奖。

我是一名骄傲的中油人，我是一名乐于奉献的工作者，我愿为中油这艘航母成功驶向光辉前景而释放出一颗小小螺丝钉最耀眼的光芒。同事们，朋友们让我们携起手来为开创中油的美好明天而一起努力奋斗吧。

## 汽车文化演讲篇四

大家好！

新春新年新气象，蛇马精神迎新年！在20xx年新春即将来临之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢，大家辛苦了！同时向xx区全体员工及其员工家属致以新春的问候，向大家拜个早年！

回顾即将过去的20xx年，xx区在全体员工的共同努力下，各方面都取得了不错的成绩。各部门及各站点严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出积极向上、团结协作、高效务实的工作氛围，管理水平日渐成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但xx区营运情况及销售业绩还是呈良好的态势，依旧保持了健康、稳步、持续的发展，促使销售业绩稳健增长。xx区及部分站点销售业绩长期稳居公司前列，培养了一批业务强、素质硬的销售精英。各职能部门各司其职、各尽其责，顽强拼搏，努力顺利完成了公司下达各项任务和目标，同时大大降低了各项费用成本、管理成本，提高了管理效益。同时，新组建了国内部，部门工作已步入正常轨道，为大力拓展国内业务市场奠定了管理基础。全年销售业绩顺利完成、各部门高效运作，这是全体员工共同努力的成果。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为公司所付出的辛勤与努力。

新的一年，我们将面临着更多的机遇和挑战，公司发展转

入了机遇期和变革期。同时也是着力实施三年战略规划的关键一年，我们身上的担子更重了！在物流行业市场竞争、价格竞争激烈等不利因素的影响，以及国家政策调控的双重压力下，我们将面临着更严峻的挑战。但我们会顺应新形势、新要求、新变化，加强管理，拓展市场，最终顺利实现全年目标和任务。我们会充分利用公司现有的优势，挖掘资源、整合资源，进一步拓展业务市场，突破销售瓶颈，在新建国内部支持下，促使国际业务、国内业务两辆马车并驾齐驱，齐头并进。公司管理方面，我们持续认真并贯彻“科学决策、高效执行”的管理方针，即一定要实现细节化管理目标、实现责、权、利管理体系的建立和执行，致力于提高工作效率、致力于提高员工收入待遇。同时，我们要尽力营造企业管理文化，提升员工的认同感和归属感，提升客户的知名度和美誉度，逐渐建立属于自己独特的企业管理文化、企业价值观，使公司形象和品牌逐渐提升。

总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们xx区全体员工的共同努力和齐心协力下，xx区一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里，以新姿态、新步伐谱写xx区华丽新篇章。

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里；工作顺利、身体健康、阖家幸福、新春愉快！谢谢！

## 汽车文化演讲篇五

首先感谢组织上和同志们给我的信任和支持，给我此次竞岗机会，给我人生的一次重要机遇转折。根据自身的能力条件，我拟竞争办公室主任职务，请组织考察，也衷心希望各位评委为我投上赞成的一票。

（略）

办公室是个综合科室，涉及面之广、事务之多、要求之高、

作用之非常是其它任何科室不能相提并论的。这些年，在局领导的关心爱护下，在商局长的亲抓亲管下，在全局同志的配合支持下，局办公室承担了大量工作，也出色地完成了各项目标任务，并不断创新各项工作，取得了很大成绩，多项工作走在了全省全国一流，引领了各地市办公室工作的潮头。这对于我竞岗来说，既是一个极为良好的基础，更是一个极富压力的挑战。因此，我进行了深入地回顾、总结、思考，对我个人的能力、素质特别是不足进行了总结、分析，从心理和思想上做足了准备，要敢于挑战，借助这一良好平台，扎实工作，勇拓新路，再写新篇。

竞争办公室主任一职，我认为自己有几个主要优势：

一是15年办公室工作经验，使我养成了做好办公室工作必备的也是最为重要的政治觉悟、全局观念、大局意识和服务、服从意识，造就了我纪律原则素养和勤奋扎实的作风，磨砺了我吃苦在先、任劳任怨、甘于奉献的精神追求。思想决定行动，我认为自己的思想政治素质是能够做好办公室工作的重要前提。

二是自己正直、诚实，工作上争先争优意识强，能善待每一位同志，善于沟通协调，日常谦虚爱学，工作经验比较丰富，能力素质能够胜任岗位职责所需。

三是长期以来注重与多部门的工作联系，有一个与上下、左右深入的工作沟通基础，懂得并掌握基本程序和工作规律，能驾驭岗位职责范围内的工作。四是有良好的个性修养，尊敬领导、尊重同志，可以确保分工协作和团结共事。更使我有信心竞争这一职位的是，近几年，组织和领导不断地教育、栽培，与同志们的互相关爱、取长补短，以及单位良好工作氛围的影响，使我个人的综合素质得到了很大提升。

此次竞职，如能得到组织的信任、同志们支持，选择我到办公室主任的岗位上，我将更加珍惜这个机遇，恪尽职守，

自我加压，加快进步，尽心、尽力做好和创新办公室工作，做到对领导多一些建议，对同志多一点帮助，对工作多一份勤劳，对生活多一些严谨。

一是加强学习，提高综合素质，尽快适应新岗位的工作要求。

二是开拓进取，创新发展。形势发展日新月异，不能因循守旧。重点是在总结以前好的制度的基础上，要创新工作方法，完善管理手段，使办公室工作更加科学、规范、高效。

三是不断改进作风，加强配合。切实改进工作作风，规范服务行为，顾全局，讲协作，更好地树立和维护部门形象。

四是利用好现代化办公管理手段，使公文管理上台阶。设立专职文秘，负责公文的收发、传递、文印、督办及所有文书档案资料的归档工作，对起草的公文做到准确、规范、高效、优质、针对性强、传递迅速，用新手段实现公文管理新水平。

五是做好日常物资管理。对固定资产管理、低耗品管理、招待费管理、物资管理、办公用品管理等，突出以制度管人管事，严格照章办事，抓好节支降耗，提高物资利用率，最大限度地做到物有所用、物尽其用。

当然，做好这份工作绝非轻而易举的事，自己还有管理经验不够、全面抓工作的意识不足等欠缺，但我有信心、有决心干好这项工作，要在干中学、在在实践中锻炼提高自己，只要功夫深、铁杵磨成针，一定不辜负组织和同志们的期望。

最后，借此机会，向多年来一直给予我关心、帮助和厚爱的各位领导和同事们表示衷心地感谢！同时也真诚地希望大家能一如既往地给予我关心、支持和帮助。在今后的的工作中，我将把这份感激之情化为工作的热情，将压力化为动力，用行动和实绩作为回报。



谢谢。

## 汽车文化演讲篇六

大家好！借此机会向大家拜个早年，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、鸡年吉祥！

xx自创业至今，已经走过xx个年头。首先感谢董事会对我的信任，委我以重任。xx年来，公司在xx董事长的领导下，经过前任总经理xx女士的经营，所经历的风雨、所获取的成果，大家有目共睹。作为xx的一名老员工，伴随着企业的历史一路走来，见证了企业在前期规划中所制定的目标逐一达成，我为在这样一个自强不息的企业中工作感到充实和自豪！身为公司领导人，从投身企业那一天开始，我们就为xx确立了一个理想，我们认为自己的使命，就是要打造一个事业平台，一个让一切有责任感的有志于借助xx成就自我价值的xx人的事业平台！上一年，董事长将xx企业经营的这副重担交给了我，让我和大家一起担着继续往前走，我相信：只要我们坚持并发扬企业的优良传统，勇于创新、乐于拼搏，应该可以不辱使命，完成公司董事会的要求并实现企业的各项经营指标。

今天，我很欣慰，也很自豪。不是为我自己，而是为在座的每一位，正是大家的共同努力，使xx事业实现了历史性的跨越！借此机会，我谨代表集团总经办并以我个人的名义，向在座的各位以及一年来所有大力支持及配合xx总经办工作的人们，表示衷心的感谢和诚挚的问候！

下面，我将利用一点时间，跟大家一起来回顾和总结xx上一年来取得的成绩和积累的经验，就董事会及总经办关于公司接下来一年的规划向各位作一个概要性的通报，并就xx年的工作重点和思路，提出要求。

(……这一年取得的重大成绩和积累的经验……)

xx年要加强总经办对集团的协调、监督的职能，令资源及做事的步调一致，改以往“散兵作战”的方式为“兵团作战”。上半年在集团内导入及推行绩效考核及激励机制，同时也会导入公司“以人为本”企业文化的建设，会同人资、工会作一些员工福利的改善，人力资源中心加大力度，针对不同部门不同层级的人进行培训，令每个人实现价值，找到对企业的归属感。下半年通过成熟运作后，真正体现我们所追求的价值，达到专业共享的目标，实现公司的目标、整体价值及增值、个人价值及增值。

第二，要表现出强烈的积极性，充分发挥出团队的战斗力，保持员工队伍旺盛的士气与活力。

第三，围绕“定目标、做计划、定规划、明责权”这四大管理要素，要不断强化组织观念、计划协调观念与系统运作观念。

各位同事□xx年是xx事业发展史上的又一转折点，我坚信，只要我们上下一心，群策群力，在国家加快民营经济发展的政策支持和地方政府的继续支持下，通过全体xx人的共同努力，我们就一定能够圆满完成xx年各项任务，顺利实现xx年公司各项经营指标。我希望在往后的日子里，各级领导干部和广大员工，继续发扬过去的优良传统，奋发向上、继往开来，朝着我们既定的目标，坚定地、踏实地向前迈进。公司制定的“将集团逐步建设成为中国办公家具行业的领头羊”的目标就一定能够变为现实！同时也希望在座的每一位员工珍惜这个时代提供给我们的机遇、珍惜这个行业蓬勃发展的动力、珍惜我们企业前一年打下的基础和提供的平台，在企业的下一年中为企业、为自己再创辉煌！

# 汽车文化演讲篇七

大家好！

今天能以竞选人身份站在台上，我要感谢各位领导对我的信任和各位同事对我的鼓励，我叫xxx.今年xx岁，xxx人，学历、职称，现担任本单位财务科副科长职务，之所以参加这次综合科副科长职位的竞选，首先源于我对本单位的热爱，我在财务科已经工作十年，渴望突破自我，期待着能够在新的岗位上为单位发挥新的作用，做出更大贡献。其次是当前正在进行的国企改革，既是对我们国企员工的挑战，也是我们在大浪淘沙中显出真金本色的机遇，而综合科的工作，不仅要作为工作枢纽协调多部门各项工作，还要作为桥头堡应对新形势诸多问题，因此主持综合科工作对我个人来说是一个更好的成长机会。

合担任综合科领导职位的要求。

第二点——“打铁身够硬”，财务工作的特殊性使我具备了t型的知识结构，不仅在本专业要有一定的深度，同时必须要在其他知识上要有相当的广度，因此我熟悉本单位经营领域的业务知识、法律法规和发展趋势，符合综合科工作全局性、广泛性的需要；而且在担任财务科副科长职务期间，因为需要经常对接各部门和其他单位，使我的接物待人能力得到了锻炼，能够胜任综合科的接待任务和外事职责；此外我认为学习能力是改革时期管理综合科所必备的，而本人多年来坚持学习新的财务管理知识和财务规章制度，培养出了较强学习能力，并能做到学以致用。

最后一大优势就是——“常怀临渊心”，一是本人工作踏实，能吃苦耐劳，多年来兢兢业业，在财务科期间的工作表现一直能得到领导和同事的认可；二是因为长期和数字打交道，而且财务科负责各部门各项收支，绝对不能出错，十年财务工作培养出了我细心谨慎的工作风格，使我具有极强的责任

意识；三是党性修养过关，廉洁自律，从事财务管理工作多年，真正做到千金经手过，不沾一文钱。

理、接待任务等日常工作以及监察督办、组织培训、档案管理、宣传工作等，如此繁杂的工作只有通过完善规范细致的管理制度才能得以正常运转，我协助科长主持综合科工作，一定要首先完善各项工作制度，明确岗位职责，杜绝人浮于事现象，使部门成员各司其职，各有其责，同时要尊重和听取老同志意见，发掘和鼓励年轻同志，充分调动大家的工作积极性，保障各项工作的有序顺利开展。

首先要当好领导的参谋，全面收集信息为领导决策提供参考，并积极提出可靠建议，还要准确领会领导意图，做好监察督办，保证领导决策的贯彻执行；其次是提高服务能力，综合科的工作内容具有辅助性、事务性、综合性、中枢性和机要性的特点，对于工作人员的文字能力、组织协调能力、应急能力、办事能力和接待能力等都有相当的要求，特别是办公信息化以来，更需要不断学习新东西，因此要经常组织综合科人员的学习培训，同时我本人将以身作则，勤以表率，使综合科的工作让领导满意，让领导放心。

当前国企改革如火如荼，我们的工作在新形势下更要与时俱进、解放思想。新情况和新问题要求我们必须抛弃老办法，勇于思考和探索。一方面，我要鼓励大家积极创新，改进方式方法提高工作效率和质量；另一方面，我会学习并引入科学的统筹方法，通过合理配置人力物力资源节省工作成本。

“胜人者有力，自胜者强”，无论这次竞岗结果如何，我在今后工作中都将戒骄戒躁，恪尽职守，争取更大的进步，我的演说结束。再次向在座的各位领导、各位评委和同事们表示深深的谢意，谢谢大家！

## 汽车文化演讲篇八

遵义市商用车协会会长、遵义力驰汽车贸易有限公司总经理  
聂兴顺 尊敬的xxxx(政府领导)

尊敬的各位嘉宾，女士们，先生们：

大家早上好。

金秋十月，丹桂飘香！美好的日子总能带给我们美好的心情；美好的心情总能带给我们美好的未来。20xx龙坑汽车文化节暨黔北国际汽车城秋季车启动仪式在这美好的日子隆重举行，定能再创佳绩！借此之机，我谨代表遵义市商用车协会、遵义力驰汽车贸易有限公司，向百忙中莅临启动仪式的各位领导、嘉宾表示热烈的欢迎，向长期关心、支持和帮助车业发展的社会各届表示最深切的感谢！

作为首批进驻汽车城的一份子，黔北国际汽车城自20xx年投入使用以来，我们共同见证着他的成长壮大，这是一个汽车生产企业、经销商和汽车消费者共同搭建的和谐交流平台，也是广大汽车爱好者共同构建的绚丽舞台。在文化节未来3天里，遵义市商用车协会各会员单位、遵义力驰汽车贸易有限公司等60余家汽车销售企业齐聚于此，推出更多优惠、亮出更多新品，让广大消费者得到更多实惠，拥有更多选择！共享一次难忘的汽车文化盛宴！

最后，预祝20xx龙坑汽车文化节暨黔北国际汽车城秋季车启动仪式圆满成功！谢谢大家！

## 汽车文化演讲篇九

本文目录

1. 2017汽车演讲稿

2. 汽车站工作人员的竞聘演讲稿
3. 竞聘汽车4s店服务经理演讲稿
4. 竞聘公司汽车修理班班长备员演讲稿

尊敬的各位领导：

您们好！

我叫，毕业于xx职业技术学院，所学专业是汽车检测与维修技术，我想竞聘修理班班长备员一职。首先我要感谢领导给了我展示自我，参与竞争的机会。我将珍惜这次提高自己，锻炼自己的机会。下面我说说我竞聘修理班班长备员的优势：首先是有一定的专业理论知识，在学校所学的知识基本都是和汽车修理有关的学科，虽然实践经验还不够丰富，但自xx年进入修理班工作，我始终不忘多读书，勤专研，善思考，多动手操作，现在已经能够熟知修理班报修车的常见故障的处理方法。我还将继续不断增长自己的实践经验，为自己的技术做准备。其次，是年龄优势：我今年25岁，精力充沛，喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能够发挥主观能动性，让我能够为工作的开展尽全力，出全力。再就是有较强的公仆意识和自律能力。从进厂起我时刻严格要求自己；从自身做起，从细微做起，服务他人，快了自己。

修理班虽说不是一线的部门，但也是很重要的部门，它从客观上也影响着生产部门生产的顺利进行。我深知，班长的工作不是轻而一举能够做好的。何为班长？班长是要对整个修理班的日常工作做合理化分配，而且还要对修理班的卫生状况，安全，及班组人员，操作流程进行现场监督和管理，使得修理班工作顺利进行的最基层的管理人员。

假如我有幸担当修理班的班长备员，我将迅速从以下几个方面开展工作：

在人员使用方面，我将合理利用人员，设立有效地奖惩制度，充分调动大家的工作积极性，尽量做到人尽其才，就如刘禹锡诗中说“问君哪得清如许，为有源头活水来”，只有充分调动职工的积极性，创造性，增强他们的主人翁责任感，激发了职工的巨大潜能，才能为企业的建设发展贡献自己的巨大能量。

在工作方面，以严，细，实，的工作态度，组织大家经常学习理论知识，总结推广合理技术经验，开展合理化建设，技术革新，技术改进活动，推进修理班的技术进步。

在现场管理方面，我将继续贯彻公司的以定置管理为中心，以现场6s活动（整理，清洁，准时，标准化，安全，素养）为内容。营造高效，有序舒适的生产和工作环境。

在安全教育方面，加强安全教育，提高大家的安全意识，常言道：安全高于生命。在每一天的班组会议，落实公司的各项文件传达，强调分配的每项工作的安全注意事项。

诚恳待人，忠实正派是我的为人态度；勤奋务实，开拓创新是我的工作态度；不管我能不能竞选成功班长备员，我都将以昂扬的工作热情和高度的工作责任心加倍努力地工作。但是我还是希望领导能够给我一次提高自己和锻炼自己的机会。

2017汽车演讲稿（2） | 返回目录

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张，激动是因为我幸运地赶上了公司人事制度改革的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同事们的厚望。但无论如何，我要对公司这一英明而富有魄

力的决策表示衷心的感谢!并借此向所有关心支持我的领导和同事们表示深深的谢意!至于说到对竞聘的认识,我想公司机关竞聘的成功实践已经做出了响亮的回答,全公司上下呈现出的百川归海,百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此,我举双手赞成,积极响应公司人事制度改革的召唤,在有可能的情况下实现自己的人生价值。

我叫, 现年××岁, 大专学历, 20××年毕业于山西信息职业技术学院计算机网络技术专业, 同年9月份到灵丘汽车站参加工作□xx年5月站领导根据我的工作表现, 安排我为灵丘汽车站安全员□xx年2月公司团委任命我为××汽车站团支部书记。

至今我在灵丘汽车站工作已将近五年了, 回想这五年来工作的日日夜夜, 有辛酸曲折, 也有高兴快乐, 五年来我一直默默无闻地工作, 是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡已久的梦想。我没有辉煌的过去, 但是, 我会把握好现在和将来。今天我能在这里展示自我, 就是希望大家认识我, 帮助我, 从而更加信任我, 支持我。

我这次竞聘有以下几个优势方面:

在近五年的生活和工作中, 我不断加强个人修养, 以“坦坦荡荡做人, 脚踏实地做事”为座右铭, 踏实干事, 诚实待人。在领导和同事们的关心帮助下, 我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了进一步提高。在工作中我常常用“换位思考”的思维方式来揣摩旅客、驾驶员的需求心理, 力求把自己的工作做到更人性化, 规范化, 得到了领导和同事们的好评和认可, 对今后开展工作有更方便的条件优势。

在汽车站工作的这五年中我爱岗敬业, 不管干什么工作, 干一行、爱一行、钻一行, 无论领导安排我任何工作都会努力、认真地把工作做好。从不计较过个人得失, 默默地奉献着, 在公司二次创业和百年基业的宏伟征程中不正是需要这种激



情和奉献精神吗。

一、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论水平，尽快完成角色的转换，胜任本职工作。另一方面加强业务知识的学习，不断给自己“充电”。

二、摆正位置，做好配角，当好参谋。在工作中，向领导多请示多汇报，真正做到工作到位不越位。

各位领导、同事们，古希腊哲人曾经说过一句话，“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信；而我现在要说一句话，“给我一次机会，我会干出我的风采！”，这是对我们这份工作的热爱和对事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有人会成功，有人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此次为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上，把自己的全部智慧与精力奉献给灵丘汽车站！奉献给我所至爱的事业！

我的演讲完毕，谢谢大家！

2017汽车演讲稿（3） | 返回目录

家好！

非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘的机会。

我叫孙蕾□xx年5月我运气不错，有幸来到奥润公司，这个人才济济、团结又温暖的大家庭。适奉这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的站在这里，展示自我，接受评判。

今天，我参加服务经理这个岗位的竞聘，主要基于以下几个方面的考虑：

首先服务经理需必备已下几点基本技能：

- 1、保证公司利润最大化
- 2、达到高标准
- 3、领导一个团队走向成功
- 4、压力处理
- 5、了解和运用日常业务知识
- 6、积极有效的完成上海大众及公司制定的任务目标，严格按照《上海大众经销商运营手册》完整的履行经销商职责，维护好斯柯达这一百年历史品牌。

若是我竞聘上岗后将努力完成下列工作目标：

- 1、遵守并履行奥润公司内部的一切规章制度□
- 2、打破传统思维的桎梏，最大程度地提高客户满意度及忠诚度。
- 3、管理售后服务部以保证满足顾客需求，提高车辆一次性修好率；关注售后服务业务的成长、利润和员工满意度的提高。控制售后服务部的所有行为包括对部门财政状况、顾客服务、零配件库存、商品和维修等各方面的监督。
- 4、保证为每一个顾客提供高质量的售后和维修服务，顾客能得到车辆维修状况及时的反馈；保持一个清洁的、专业的工作环境。
- 5、了解顾客所关注的事情、他们的需求、期望以制定和执行有效的行动计划，对顾客进行追踪调查并建立一个售后服务

的追踪回访系统，以保证顾客在接受售后服务的72小时内回访顾客对服务的满意程度，并及时有效的解决客户抱怨。

6、在售后服务部内部和与其它部门之间创造一个良好的团队合作氛围，保证员工有一个健康的工作环境，%26#8226;用一种及时和有效的态度处理所有员工的抱怨，从而创造和维护管理者与员工的健康的工作关系。

最后，我认为自己竞聘服务经理的优势在于一是我的敬业精神及团队精神比较强，这是干好一切工作的基础；二是我思想比较活跃，接受新事物比较快，这有利于开拓工作新局面；三是我的亲和力较强，信奉诚实、正直的做人宗旨，能够与人团结共事，具有较好的协调能力。

报告完毕，谢谢大家！家好！

非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘的机会。

我叫孙蕾□xx年5月我运气不错，有幸来到奥润公司，这个人才济济、团结又温暖的大家庭。适奉这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的站在这里，展示自我，接受评判。

今天，我参加服务经理这个岗位的竞聘，主要基于以下几个方面的考虑：

首先服务经理需必备已下几点基本技能：

- 1、保证公司利润最大化
- 2、达到高标准
- 3、领导一个团队走向成功
- 4、压力处理

5、 了解和运用日常业务知识

6、 积极有效的完成上海大众及公司制定的任务目标，严格按照《上海大众经销商运营手册》完整的履行经销商职责，维护好斯柯达这一百年历史品牌。

若是我竞聘上岗后将努力完成下列工作目标：

1、 遵守并履行奥润公司内部的一切规章制度。

2、 打破传统思维的桎梏，最大程度地提高客户满意度及忠诚度。

3、 管理售后服务部以保证满足顾客需求，提高车辆一次性修好率；关注售后服务业务的成长、利润和员工满意度的提高。控制售后服务部的所有行为包括对部门财政状况、顾客服务、零配件库存、商品和维修等各方面的监督。

4、 保证为每一个顾客提供高质量的售后和维修服务，顾客能得到车辆维修状况及时的反馈；保持一个清洁的、专业的工作环境。

5、 了解顾客所关注的事情、他们的需求、期望以制定和执行有效的行动计划，对顾客进行追踪调查并建立一个售后服务的追踪回访系统，以保证顾客在接受售后服务的72小时内回访顾客对服务的满意程度，并及时有效的解决客户抱怨。

6、 在售后服务部内部和与其它部门之间创造一个良好的团队合作氛围，保证员工有一个健康的工作环境，用一种及时和有效的态度处理所有员工的抱怨，从而创造和维护管理者与员工的健康的工作关系。

最后，我认为自己竞聘服务经理的优势在于一是我的敬业精神及团队精神比较强，这是干好一切工作的基础；二是我思

想比较活跃，接受新事物比较快，这有利于开拓工作新局面；三是我的亲和力较强，信奉诚实、正直的做人宗旨，能够与人团结共事，具有较好的协调能力。

报告完毕，谢谢大家！

2017汽车演讲稿（4） | 返回目录

尊敬的各位领导：

您们好！

我叫，毕业于xx职业技术学院，所学专业是汽车检测与维修技术，我想竞聘修理班班长备员一职。首先我要感谢领导给了我展示自我，参与竞争的机会。我将珍惜这次提高自己，锻炼自己的机会。下面我说说我竞聘修理班班长备员的优势：首先是有一定的专业理论知识，在学校所学的知识基本都是和汽车修理有关的学科，虽然实践经验还不够丰富，但自xx年进入修理班工作，我始终不忘多读书，勤专研，善思考，多动手操作，现在已经能够熟知修理班报修车的常见故障的处理方法。我还将继续不断增长自己的实践经验，为提高自己的技术做准备。其次，是年龄优势：我今年25岁，精力充沛，喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能够发挥主观能动性，让我能够为工作的开展尽全力，出全力。再就是有较强的公仆意识和自律能力。从进厂起我时刻严格要求自己；从自身做起，从细微做起，服务他人，快了自己。

修理班虽说不是一线的部门，但也是很重要的部门，它从客观上也影响着生产部门生产的顺利进行。我深知，班长的工作不是轻而一举能够做好的。何为班长？班长是要对整个修理班的日常工作做合理化分配，而且还要对修理班的卫生状况，安全，及班组人员，操作流程进行现场监督和管理，使得修理班工作顺利进行的最基层的管理人员。

假如我有幸担当修理班的班长备员，我将迅速从以下几个方面开展工作：

在人员使用方面，我将合理利用人员，设立有效地奖惩制度，充分调动大家的工作积极性，尽量做到人尽其才，就如刘禹锡诗中说“问君哪得清如许，为有源头活水来”，只有充分调动职工的积极性，创造性，增强他们的主人翁责任感，激发了职工的巨大潜能，才能为企业的建设发展贡献自己的巨大能量。

在工作方面，以严，细，实，的工作态度，组织大家经常学习理论知识，总结推广合理技术经验，开展合理化建设，技术革新，技术改进活动，推进修理班的技术进步。

在现场管理方面，我将继续贯彻公司的以定置管理为中心，以现场6s活动（整理，清洁，准时，标准化，安全，素养）为内容。营造高效，有序舒适的生产和工作环境。

在安全教育方面，加强安全教育，提高大家的安全意识，常言道：安全高于生命。在每一天的班组会议，落实公司的各项文件传达，强调分配的每项工作的安全注意事项。

诚恳待人，忠实正派是我的为人态度；勤奋务实，开拓创新是我的工作态度；不管我能不能竞选成功班长备员，我都将以昂扬的工作热情和高度的工作责任心加倍努力地工作。但是我还是希望领导能够给我一次提高自己和锻炼自己的机会。