

# 最新开订货会老板的演讲稿 老板开业致辞演讲稿(优秀6篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 开订货会老板的演讲稿篇一

尊敬的各位领导，各位来宾：

大家上午好！

在这春意盎然，轻风送爽的季节里；长城公司在各级领导的亲切关怀下，在社会各届朋友鼎力支持下，今天隆重开业啦！在此我代表长城公司全体员工对各位嘉宾的光临表示热烈的欢迎和最诚挚的感谢！长城有限公司在北京市中区工商局注册备案，注册资金5000万元。公司以服务社会，互利共赢为企业宗旨；以促进本地区经济发展为己任；我们坚信金都投资公司团结坦诚、务实高效、敢于担当的工作作风必将拥有一个辉煌、灿烂的明天！公司开业伊始向社会郑重承诺：一定守法经营，诚信经营，服务社会，惠及大众！

我首先代表公司的全体员工对光临今天开业庆典的各位领导、各位嘉宾表示热烈地欢迎和衷心的感谢。感谢您们对旗舰店的重视关爱和一如既往的支持。

在北京创建分公司，是为了更好、更快的开拓和服务华北、东北及北京市区县市场的客户群，确保辉煌水暖产品在华北、东北及北京市、区、县市场快捷流通。同时能够更便捷地做

好售前、售中、售后服务，快速进军北方市场。建立南北两大运营中心，实现由局部市场优势向全国性市场进军的转变，最终形成全国性品牌战略优势。

我们有充分的理由和足够的'能力实行全国性品牌战略，因为我们建立了全面配套的战略基础，今年我们在广东收购一家陶瓷厂已经开始生产了，首批陶瓷洁具产品在5月中旬出炉了，这标志着集团公司已走向配套型产业，产业链的延伸，满足了不同客户群的需求，为用户提供了很多的便利。

我们的北京分公司开业了，接下来我们还将筹建西南分公司、西北分公司，建立管道阀门厂、塑料厂。集团公司将实行股份改制，争取××年前上市，20\*\*年前争取成为世界名牌。

同时我们也清醒的认识到，我们的品牌与国际大品牌相比，还有很大的差距，我们要做的工作还很多。因此，我们应戒骄戒躁、勇于创新、开拓进取，让辉煌水暖品牌走进千家万户，拥有较大的市场份额。

让我们携手共进，荣誉共享，共同把我们共同的事业——辉煌水暖产业做得更大、更强、更辉煌，为水暖洁具这个民族工业的发展壮大做出新的贡献！

最后，恭祝大家身体健康！家庭幸福！事业有成！谢谢！

## 开订货会老板的演讲稿篇二

各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好！

春风传喜讯、金牛踏歌来！

在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表\_\_公司全体员工对各位的光临表示

热烈的欢迎和衷心的感谢!(鼓掌)20\_\_是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们自己都或多或少经历了一些坎坷与辉煌!

北京举办奥运会和残奥会的成功并取得了辉煌的成绩;我们公司在今年也创下了与20\_\_年相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们\_\_的今天，同时也是我们\_\_公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说20\_\_年对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年!

在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的\_\_理念，将业绩落实到每一位\_\_人的心目中;同时也将“只为成功找方法，不为失败找借口”的工作方式深入到每一位\_\_人工作中，在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会了如何在艰难的环境下生存与发展!

相信新的一年\_\_人将站在新的高度，在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志!辉煌让历史铭记，梦想仍在前方!让我们携手并肩，再接再厉，用自己的辛勤和汗水谱写\_\_新的篇章!

再次感谢各位来宾!各位同事以及家属们!谢谢你们!(热烈鼓掌)

### 开订货会老板的演讲稿篇三

如果把以纯比作流经全国的长江，那么每一位以纯的销售员就是汇成这条长江的水滴。作为一名店长，我就要引导以纯销售员的水流按正确的方向汇入大海。我认为店长的工作，一方面要严抓管理，另一方面应该发挥指导、配合和策划的专长。

管理应该理为先，理的不是制度、不是流程，而是心态，是

包括工作和生活在内的销售员心态。培养销售员的心态应该以以纯的企业文化为基础，实际情况为主，客观环境为辅，培养销售员的自信、自尊和明确的自我认知度；培养销售员团队协助精神和集体观念，加强销售员和各部门负责人之间的相互协作和配合；培养销售员永不满足的学习心态。我要他们不仅要掌握本区域相关知识，也要知晓相邻区域的服务常识。企业文化不是要把我们的思想本位化，而是把“以纯”这个品牌形象充分本土化，和江西当地文化更好地融合。所以我要培养销售员换位思考、打破思维定势的意识，加强相互学习，才能取长补短，相互辅助。就店长工作而言，对内要指导工作，制定任务，监督应运，分析应运中存在的问题，对出现的问题及时解决，提供必要的帮助；对外要不断加强宣传，追求更高的美誉度和认知度。虽然我们是专业的品牌店铺，但不同类型的宣传方法同样可以借鉴。

假如我是一名店长，我会加强服务质量的提升。商品是有形的，而服务是无形的，今天的消费者更加注重服务的质量，服务是提升品牌竞争力和价值的必要而有效的手段。服务不仅要求营业人员熟练掌握产品知识，更需要用语言和行动来诠释我们的优质服务。例如：服务用语不能单纯呆板地执行，而要真正使阳光服务照耀到消费者；树立服务明星及楷模，使服务以榜样的形式在员工作变成有形的模范，形成服务赶、帮、超的良好氛围。

假如我是一名店长，我更要做好承上启下的桥梁作用。店长的首要任务是领导团队完成公司所下达的销售指标；他更是一个中间人，是整个连锁店的关键人物，是组织内部沟通的桥梁。优秀的店长会善于发现工作中的问题，并及时解决；他还是一个优秀的培训老师，销售员的榜样，能够指导销售员出色地完成各项任务；他还要善于激励，做销售员的拉拉队长，挖掘销售员的内在潜能，激发销售员的工作热情。

假如我是一名店长，我要从与销售员感情、销售员的自我价值实现、销售员的待遇三方面入手。首先要得到销售员们的

信任，只有大家相信你，才可能心甘情愿地为你去工作。在与销售员的感情方面，我要时时关心销售员的生活，食堂吃得怎么样，业余生活搞得好不好，他们的家庭中有没有困难，有没有需要企业帮助的地方等等，尽量解决他们的后顾之忧。工作中我要按规章制度办事，做到奖罚分明。销售员为企业做出突出贡献了就要表彰和奖赏，销售员违反劳动纪律了就要批评和惩罚，这是不容置疑的。虽然没有绝对的公平，但我要尽量做到公平，这能让销售员自己把握其中的厉害关系。二十一世纪最缺的是人才，我还要识才用才，做一个优秀的伯乐。使有能力的人施展他的才华，给他一个展示的空间。待遇方面我要按劳分配，不能用借口或是其它原因，去克扣销售员的工资。当企业遇到困难，我要敢于面对、敢于承担。就像一位企业家所说的“企业的事情，别管和领导有没有直接的关系，都要承担一半的责任”，我觉得很有道理。出现问题不能躲，要率领销售员去解决，自己要第一个冲上去。我要做一个这样的领导，让销售员们心里踏实、放心，能够全心全意地为企业服务。

## 开订货会老板的演讲稿篇四

我也许不是您最出色的员工，而您却是最崇敬的领导！感谢您对我的帮助，培育。

时常觉得自己是个幸运的人。无论何时何处总有人给我帮助与关怀。一再的体会，一再的确信，是大家用爱心与宽容组成了我生活的点点滴滴。真心感谢你！

曾经你说，不想当将军的兵不是好士兵。我以你为榜样，认真而又凶猛的拼杀好久现在想来，我一直当你是恩师。真心感谢你！

这么多年了，感谢领导对我的悉心栽培，没有伯乐，我永远都不会是千里马，您们昨日的呵护成就了今天的自我，感谢您！

在这充满温馨的日子里，让花朵和微笑回归您疲惫的心灵，让祝福长久的留在您的心中，我还要说声：谢谢你！

千里之行，积于跬步；万里之船，成于罗盘；感谢领导平日的指点，才有我今天的成就。

亲爱的领导，正因为有您的带头作用，才使我们能在工作中尽职尽责、爱岗敬业。此时，我只能对您说：节日快乐！

天天路过你的身边，却一直没有进去看望过你。今天我终于决定鼓起勇气，敲开你的办公室：老大，节日快乐！

感谢领导们在百忙之中抽出宝贵的时间来检查我们的培训，在这短短的几天里，我们感受到了领导们对我们的关心和支持。

把最真的祝福化作风，吹送到你的身边，把最诚的问候变成雨，飘散到你的窗前，把我的感谢化作万语千言，为你祈祷幸福永远。

## 开订货会老板的演讲稿篇五

大家晚上好！

又来到一年一度的协进朋友们欢聚一堂的时刻，今年也正好是协进一路走过的第十个年头；很荣幸地将我们的喜悦与在座朋友们一齐分享，感谢大家多年来的关爱，没有你们的支持就没有协进走过的这十年；在此，我谨代表协进管理学院全体同仁，向各位的到来致以最热烈的欢迎和最诚挚的感谢！

20xx年，是全球经济危机蔓延的复杂多变之年，又是国内经济结构转型的关键之年，作为一家致力于帮忙企业人力资本增值的教育培训机构，协进深刻体会到这一次历史巨变正在发生；同时也验证了协进的合伙人治理模式在我们的可持续发

展方面发挥了重要的作用，合伙人制度推动了团队的思想统一，用心培育了新的竞争优势和寻求新的业务增长契机。

十年，虽说不长，但对于面向企业管理人员的教育培训机构来说，并非短暂；协进持之以恒的务实与专注，得到了客户的认可，也赢得了业界的尊敬。这十年的积淀，为我们新的起点建立了信心。

协进一向秉承母校——上海交通大学的校训：“饮水思源”，不忘社会职责，用心投身于公益事业，与上海市政协民宗委、少数民族联合会等机构共同发起“阳光育人”及“阳光助教”等系列公益活动。在这个开启下一个十年的时间节点上，协进正用心筹备新的`一项公益计划，针对目前社会对心理健康发展的需求，整合协进在心理学领域的专家和老师的优势资源，即将发起主题为“生命教育与心理危机干预”的公益行动。

假如过去的十年，协进在朋友们心里的印象是“令人满意”的服务机构；那么，我们期盼下一个十年，协进在大家心目中就是“值得信赖”的合作伙伴。为此，我代表协进全体成员对各位领导朋友们一向以来的大力支持，再一次衷心的说一声“感谢你们”！祈盼下一个十年有你们一如既往的支持，协进就必须能继往开来，谱写新的辉煌！

## 开订货会老板的演讲稿篇六

大家好！

首先，我向为公司辛勤工作、顽强拼搏的全体员工致以衷心的感谢，大家辛苦了！春回大地，万象更新！在这新春佳节即将到来之际，我再次向各位同仁致以新年最诚挚的祝福！

新的一年开始，又到了我们过去，展望未来的时候。过去的20xx年里，在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均

取得了满意的成效，各部门整合更新，相互协作，使得各项经营指标基本得以实现。

盘点过去、展望未来。在新的一年里，我们将面临更多的困难与挑战，以市场为导向，以合理的管理为纽带，提高公司知名度，集中打造红阳品牌形象。

20xx年，我们要进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据公司发展的需要及时调整经营思路，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。进一步加强公司内部管理，加大各项规章制度的贯彻执行及监督检查力度，使公司日常工作更加合理有序。同时，也要强化对全体员工的和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，提升公司的整体战斗力，挖掘每一个员工的潜能。

20xx年，x上下要团结一心，迎接挑战□20xx年，x全体员工要蓄势待发，开创新局面！最后，祝大家在在新的一年里：身体健康，合家欢乐，心想事成。谢谢大家！