

最新烟草高级职称竞聘演讲稿(精选7篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

烟草高级职称竞聘演讲稿篇一

大家好!我叫××，今年×岁，毕业于××学校。

作为一名年青人，我既有过“心浮气躁、眼高手低、生不逢时的感叹”，也有过“自以为是，盲目盲从，无所作为的迷惘”。但是，来到鬃医院后，看见全院职工同心同德、攻坚克难、苦心经营、誓求发展的精神风貌和工作状态后，我沉默了，也醒悟了。虽然我没有机会见证医院发展的每步历程，但我感受到了强劲的发展气息。我想，鬃医院之所以能够实现跨越式发展，走到今天，正是继承了老一辈光荣传统，靠着这股子敢于战天斗地的抗震精神、敢于标新立异的创新精神和天下为公的奉献精神来实现着自己的梦想，促使我的头脑立即冷静下来，知道自己可以做什么，应该做什么，到底怎么做。

作为新职工，我没有资格谈什么索取，没有资格讲什么条件，只有诚实守信、厚道做人、脚踏实地、努力工作。在鬃医院这个大熔炉里，要实现自己心中的梦想，只有让青春在奉献中燃烧，才能点燃生命的激情。这不是一句空话，也不是一句套话，而是我掷地有声的承诺，无怨无悔的选择。

首先，把自己定位为打工者，靠自身的努力赢得他人的尊重。

作为新职工对自己要有一个准确的定位，就是树立不与他人攀比名利的思想，不要争这争那，而是要把自己切合实际的

定位为一名打工者。打工者是什么心态?打工者就是今天不努力工作,明天就要努力找工作的心态。时代呼唤鲁迅先生“甘为孺子牛”的奉献精神,不计较个人得失,踏实工作,厚道做人。目前,虽然医院创造了很好的用人环境,人人是人才,塞马不相马,但前提条件是自己要先是一匹马。试想,没有作为,工作表现平平,不服从领导,谁会愿意提供你更大的舞台和发展空间;没有用武之地,怎会有业绩有所作为?这就像伯乐与千里马的关系,千里马常有而伯乐不常有。是千里马就拿出千里马的能耐让大家看看,别去管他伯乐不伯乐。正确认识自己,正确认识别人,是红花就争鲜斗艳,是绿叶就吐翠衬托。因此,在工作上要主动出击,以敏锐的眼光看到别人未曾看到的,以麻利的手脚解决别人未曾注意到的问题,认真对待每一件事,尽心尽力把每项工作做好。在此基础上树立一种思想,那就是“不论别人重视不重视你,但是自己一定要重用自己”,千万不能好高务远、眼高手低,积极地从细微处做起,做到眼勤、手勤、腿更勤,每件事都富有创意的把它想的周全、做的到位、办的完美,以只争朝夕的精神,投入十二分的工作热情,争抢着干、比拼着干,最大限度地发挥自己的潜能,为医院发展做出贡献。

其次,把自己定位为小学生,以学习的态度务实的工作。

中国医疗市场进一步开放,看到我院许多医务人员的危机意识、风险意识、责任意识和自我保护意识逐渐增强,为不在残酷的竞争中淘汰出局,拼命充电加油,不断固本强身,反复进修,学专科精专病,学专业强素质……50岁不言老,而我这样一个年青人又怎敢固步自封,轻言放弃?医院是一所新的大学,每位职工都是我的老师,都是我的学习榜样,有许多知识需要不断更新和完善。这是因为,一方面学校里学的多是理论,而医院需要的是实践能力和综合素质,需要的是把脑袋中的先进理论变成活跃的思路,把学问变成医院的两个效益。只有抱着谦虚谨慎、务实求真的求识心态,才能赢得周围同事的支持,理论才会迅速转变成实践经验,否则只能坐吃山空,饮鸩止渴。另一方面,医院竞争归根结底是人才

的竞争，在任何单位，人才都是免费的，庸才都是昂贵的。因为人才能够创造远比自己成本更大的价值出来，而庸才给再低的工资也是白投入。在医院不论领导还是职工，每个人都是在为自己工作，没有人会养懒汉，天下也没有免费的午餐。所以从现在开始，就要努力学习，努力把自己培养成为一专多能的人才。尽快使自己由人力向人才转变，由专一人才向复合型人才转变，由可有可无的人才向不可或缺的人才转变。这里说的谦虚是真谦虚而不是假谦虚，学习是有主观思想的学，而不是形而上学的学。既要向同事学、前辈学、领导学，也要向患者学、案例学，甚至向医疗纠纷学。时时刻刻把自己定位为一名小学生，学习临床一线人员对待科学精益求精，严谨求实的精神，学习行政工勤人员吃苦耐劳、默默无闻的奉献精神，学习各级领导科学决策、举重若轻的管理能力，切实使自己像注入了一股新鲜的血液一样，给医院发展带来新的气息。

最后，把自己定位为主人翁，建立与医院血脉相连的共同体。

“不积跬步无以致千里”，医院的发展壮大需要我们每个人从自我做起，从身边做起，并协助他人做好工作。在医院这个团队里只有我们每个人的价值都得到最大发挥，医院的价值才会有最大地实现。

如果说，病人是医院的衣食父母，那么医院就是我们每位职工的衣食父母。医院荣辱兴亡，与我们每个人的利益密切相关。作为医院的主人，首先要像谈恋爱一样，先爱上自己的工作，爱上所从事的岗位、爱上我们协和医院。只有对我院的一草一木动了真感情，对工作有了兴趣，产生了激情才可能把工作做的更好。这时候工作不再有上下班之分，即便出差办事同样可以做健康教育，在饭桌上与朋友吃饭也可以做医院的品牌宣传，哪怕回家睡觉兴许会想出一个新的思路，闪出一个新的点子，只有对工作有了这种如醉如痴的感觉，才可能干事、干成事；其次，作为主人翁要树立团队精神，事事严于律已，处处想着他人，在院内自己代表着科室形象，

出院后代表着医院形象。我们一句不当的言语都可能给患者造成误解，影响到医院的信誉，一个不雅的动作都可能损害医院形象，影响到医院的发展，因此时时处处都想着我是护士。

我愿意为医院的建设贡献自己的微薄之力，希望大家能够支持我。谢谢大家!护士岗位竞聘演讲稿2今天，我怀着激动而忐忑的心情站在这个光荣的演讲台上，参加护士长这个职务的竞选。护士长实行公平，公正，公开地竞争上岗，这是我院深化人事制度改革的重要举措，也是加强干部队伍建设的有益尝试。感谢院党委给予我们施展才华的机会。我愿在这次竞选活动中接受组织的考验和挑选，把这次挑战当做我人生旅程中一个进步的阶梯。

我于×年走上护理工作岗位，在急诊科勤勤恳恳工作，一干就是7个年头。在这7年中，我从一个懵懂无知的护士成长为急诊科的一名优秀的护理骨干，其间离不开科主任、护士长的帮助和教育，也离不开护理姐妹们的关心与支持。

急诊科是医院的前沿阵地。门诊输液病人多，急诊病人病情急，重，病人的法律意识普遍增强。这使我深深的感受到护理人员要有很高的综合素质。本着“一切以病人为中心，展现中医人的优良风貌”为宗旨，我苦练内功，积极学习业务知识，不仅练就了过硬的静脉穿刺技术，经常被患儿家长点名打针，并熟练掌握了急诊急救技术，参与科室的重大抢救工作，并能随叫随到。在管理方面，我还是护士长的得力助手，能主动帮助护士长协调科室的繁琐事物，能为科室的工作出谋划策，深得护士长及护理姐妹的信任。一份耕耘一份收获。在×年院团委举办的医院管理年知识比赛中荣获第一，年度考核多次被评为优秀，并被评为×—×年度“十佳护士”光荣称号。这些成绩将不断鞭策我在护理工作的大路上走稳走好每一步，并努力向更高台阶迈进。

我知道护士长工作十分重要。她既是护理工作的管理者，又

是护理工作的执行者，既是指挥员，又是战斗员。她的职责就是带领全科护士圆满的完成院领导交付的各项任务。以优质的服务赢得广大患者的满意。我也深知护士长工作十分辛苦。她们像蜡一样燃烧自己，照亮别人。像竹一样，掏空自己，甘为人梯。正是她们爱岗敬业，无私奉献的精神时刻影响着我，也促使我努力向她们学习，向她们靠拢。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。

如果我竞聘成功，我将从以下几方面开展工作：

1. 认真履行工作职责。在院党委的正确领导和护理部的指导下，积极配合科主任搞好科室的管理工作，当好科主任的得力助手，使科室的工作有条不紊的进行。团结全体护理人员，充分发挥集体优势和团结协作的力量，树立以患者为中心，急患者之所急，想患者之所想，营造整洁、美观、舒适、和谐的就医环境。让患者感受到温馨和热情。充分享受到真诚、优质的医疗服务。

2. 注重学习，强化责任。以自己勤思敏学的行动带动科室团队学习，并客观评价和充分发掘每位护士的工作潜能，发挥她们各自的比较优势，使她们怀着愉悦的心情投入工作。督促核心制度的落实，组织全科护士开展相关法律法规的学习，加强医护配合，积极主动的处理好医护关系、医患关系，推行规范化工作，精细化服务的理念，用热情、真诚、周到的服务体贴患者、关心患者、感染患者，沟通、化解医患矛盾，切实防止医患纠纷的发生。让患者感受到舒心 and 安心。让同志欢心、顺心、让领导放心、省心。

3. 增收节支，积极创新。从我做起，视院如家，以院为家，以实际行动感染和带动全科医护人员增强增收节支意识，并正确引导病人养成节约用水用电的良好习惯。杜绝超支浪费。积极探索服务理念的新思路，在服务措施上要与时俱进。为患者提供“宾馆式”的医疗服务，不但要让患者得到最优质

的护理，还要让患者从护士的外貌体态，言谈举止和医院的整体形象上感觉医院如家，提升医院的整体综合形象。

烟草高级职称竞聘演讲稿篇二

大家好，非常感谢局领导为我们创造了这次公平竞争和锻炼自我的机会。这次岗位竞聘对我来说，不只是一次岗位的竞争，更是一次自我提高，加强学习的机会。

我叫某某，今年30周岁，中共党员。今天参加的是烟草专卖局副局长职位竞聘演讲。

下面，对我在仓储部主任岗位上的工作进行述职，不当之处，请各位领导批评指正。

一是积极参加政治学习，政治立场坚定。

二是爱岗敬业，圆满地完成了职责内的各项工作。

假如我能走上副局长的岗位，我将努力做好以下四点：

第二、认真履行岗位职责，密切关注烟草市场行情，和同志们团结协作，群策群力，攻坚克难，圆满完成各项任务。在工作过程中，高度关注烟草专卖人员的情绪，及时化解他们的压力，了解他们的思想动态，与他们共同探讨扩大市场的方法，让他们感受到团队的温暖，齐心协力干好本职工作。

第三、抓好日常管理，不断提升个人和全局人员的能力和水平。在工作中不断加强学习，提高素养，及时给自己“充电”，尽快完成角色转换，胜任本职工作。同时，组织好烟草专卖人员的学习，不断提升团队的战斗力，打造一支能打硬仗，作风优良的烟草专卖队伍。

各位评委，如果我能竞聘成功，将加倍珍惜机会，不忘承诺，

努力干好工作。如果竞聘不成功，说明我的能力还尚未达到要求，我将一如既往在本职岗位上尽心工作，努力进步。

谢谢大家！

烟草高级职称竞聘演讲稿篇三

你们好！

感谢公司，感谢竞聘，使我能有机会站在演讲席上，更感谢在场的各位给予我参与这次竞聘演讲的勇气和力量。所以在此向各位真诚的道一声：谢谢！

改革不算一个新鲜的话题，竞聘也渗透到社会生活的方方面面，它无时不昭示着人们这样一个道理：唯改革才有出路，唯有竞聘才能找到自己想要的人才。

今天，我参加公司竞聘的演讲，大家会认为我太年轻，缺少资本，但是我为什么能站在这个竞聘的演讲台上，是因为我信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，机会是靠自己努力去争取的，广阔的市场是靠大家努力开创的，如果连竞聘的勇气都没有，那更不用说去开创市场了。前辈们有前辈们的优势：丰富的专业经验和社会经验，而年轻人的优势在于接受新鲜事物快，思维方式能与时代同步。而且还有着属于自己的那份不达目的誓不罢休的精神。

多年以来，在学校这个大家庭里，通过老师们和朋友们的帮助，我成长了不少，其间我不仅积累了许多本专业的知识，并且学到了很多社会交际方面的知识。这些知识不管什么时候都是我的一个财富。我感谢他们。

如果我有幸竞聘成功的话，我将努力做好以下几点：

- 1) 收集当地的信息，掌握当地大建筑公司的经营情况（包括

经营方式和经营优势），调查当地开发商的开发能力和信誉度，同时完善经营队伍（包括投标，风险评估，业务谈判）等，努力做更好的项目。另外还需要保持与公司和项目部的沟通与交流，因为公司无论什么时候都是我们的强大后盾，有着丰富的经验，我们需要将大的承接项目的信息和我们的意见反馈给公司，以确保决策的正确性。

2) 风险防范，工程的不确定因素与效益是紧密联系在一起的，如果不做好风险防范，再好的项目，效益如同空中楼阁，随时都可能消失，然而在做好风险防范的前提下，我们就需要通过我们的测算，把握好市场价格的信息，加强管理的前提下挖掘如何提高我们的经济效益，通过管理实现效益的最大化。

3) 拓展社交范围，孤掌难鸣引用到这里就是说不论做什么事情都需要大家的帮助，一个人的能力往往是有限的，所以我们需要与社会的各方面的人交往，在我们建筑方面，有了一定的社交范围就相当于拥有了一块相当大的信息库和资料库。因而在信息收集和业务承接方面都有一定的优势。

4) 人才的培养：一个公司的发展需要不断的注入新鲜血液，新鲜血液是一个公司不断发展的后备力量。只有不断培养新人并且留住人才，才能确保业务发展到一定程度的有更多的熟悉业务的人才。

5) 内部的团结：在这就像一个家庭，我们只有把这当做自己的家不遗余力的去付出。才能达到企业的最大收益，更能显示出我们公司的人文精神，使我们的力量凝结在一起，去努力，去奋斗。

6) 愉快的工作场合：在这拥有开心的工作环境，愉悦的心情，才能提高员工们的积极性和全心的付出，提高了生产和发展。

最后如果我有幸竞聘上岗，我将尽快进入岗位角色，充实自

己相应岗位的责任和技能，争取尽快使自己胜任岗位。虽然有很多我是不懂得，但是我相信勤能补拙，希望贵公司各位领导能予以机会。

烟草高级职称竞聘演讲稿篇四

大家下午好！

很高兴站在这里向大家介绍我自己。我叫王凯，是河北大学护理学院20xx级普通本科班的一名学生，于20xx年9月进入河北大学医学部学习，在三年的校园生活中，我一直努力学习，在班中成绩优秀，并且通过了大学英语四级考试和计算机一级考试，在掌握了专业知识的基础上，利用课余时间选学了推拿、营养学等课程。除了努力学习外，还积极参加学校组织的各种文化娱乐活动，曾经担任20xx—20xx学年河北大学护理学院团总支办公室部长一职，并在任期内获得“优秀团干部”称号。因为本人酷爱相声，曾加入河北大学医学部相声社，并担任社长一职，多次参加学校组织的各种文化活动，受到相关老师及同学的认可和好评。

在结束了三年的校园生活后，我于去年7月份进入河北大学附属医院实习，先后在消化内分泌科、呼吸内科、泌尿外科、肿瘤外科、重症监护室、儿科等共计十余个科室工作学习，在各科带教老师的精心关怀和教导下，我由一名初出校园的大学生一步步成长为一名真正的医务工作者。近十个月的实习生活是艰辛和劳苦的，但我坚定信心做一名护理人员，因为这份工作也是伟大而光荣的，正是因为我们的存在，才让生病的机体得以康复，脆弱的心灵得以慰藉，宝贵的生命得以延续。

我希望能进入河北大学附属医院工作，一旦加入这个大家庭，我定将努力学习，踏踏实实工作。将自己的心血奉献给医疗卫生事业，我会让自己变得更加优秀，为了我自己，也为了医院长远的建设和发展，更为了能见到患者康复时脸上浮现

出的开心和幸福的笑容。

我的演讲完毕！

谢谢大家！

烟草高级职称竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同事：大家好！

我是车**，是信息技术部的员工，我今天竞聘的岗位是信息技术工程师岗。

这是我工作十多年来，第一次站在竞聘台上。几度风雨，几度春秋，此时此刻，我的内心百感交集。从台下到台上短短十几步的距离，我仿佛走了十几年，这个过程是一个从幕后走向台前的过程，是一个经历了无数次内心斗争的思想者转化为行动者的过程。我衷心地感谢分行领导提供的这个机会，它就象前进路上的一盏明灯，点燃了我对成功的渴望！

我是一个积极向上的开拓者[]20xx年从郑州纺织工学院计算机专业毕业，在××专业支行电脑科工作，后因工作需要调入分行信息技术部至今。我多次参与省行组织的会计软件开发，是省行财会报表软件的核心开发人员。由于表现突出[]20xx年被任命为×××支行电脑科副科长，全面负责电脑工作，用实际行动赢得了领导和同事们的一致认可。

我是一个勇攀高峰的挑战者[]20xx年我调到分行信息技术部，从事城综网后台维护工作。在后台数据向省行集中时，时间紧，任务重，我深感肩上的责任重大，我连续加班三天三夜，终于提前10天，完成了××和××信用卡数据拆分程序的开发，顺利清除了××数据上线的障碍，我本人也成功“减肥”2斤。

我是一个顾全大局的担当者。数据上线后，我挑起了信贷管理系统和企业网维护的双重重担。20xx年在同组其他两人都被借调的情况下，虽然工作量翻番，但认真负责的工作态度不变，在部门领导大力支持下，我积极开展工作，在年底机关服务考评中，我所负责维护的分行机关给信息部的打分名列第一。

我是一个孜孜不倦的求索者。由于建行电脑应用水平发展很快，作为科技人员需要不断学习。20xx年我参加省行组织的信息技术中级职称考试，××分行只通过了2人，我是其中之一；04年我以优异的成绩通过国家人事部和信息产业部组织的网络工程师考试，××全市仅通过了8人，我总分名列第一。

因为如此，我充满自信地走上讲台；因为如此，我以必胜之心接受挑战；

我从基层中来，能够理论联系实际，能够深刻理解基层员工对优质技术服务的渴望，能够深刻体会各位行长希望全身心地投入到业务拓展的心情；我从风雨中来，能够识大体、顾大局，我既可以独当一面，又具有良好的合作精神。我不仅是一个工作经验丰富的人，而且是一个具备工作思路、讲究工作方法的人。这就是我竞聘这个岗位的优势。

总结自身条件，我认为我能胜任这个岗位，如果我能当选，将从以下几个方面开展工作。

一、协助部门领导做好制度建设，做好领导的参谋。常言道：没有规矩，不成方圆。信息技术部作为科技服务部门，应该向以服务见长的海尔公司学习，以合理的制度保障科技人员有好的服务态度和好的技术能力，奖优罚劣，奖勤罚懒，量化考核科技人员的工作。具体的说就是一个窗口对外和派单制，即以专人负责接听故障电话，并填写派遣单，科技人员在完成派遣的工作后，由网点在派遣单上填写反馈意见，每季度根据派遣单的数量，和服务质量及技术难度分配效益工

资，形成每个科技人员都努力提高技术水平，改善服务质量，工作上人人争先的良好氛围。

二、勇于创新，积极配合支行开展技术营销。随着计算机在各行各业的`普及，有越来越多的技术性需求出现，为客户提供优质的技术服务也能成为营销的重要手段，信息部在为一线做好技术服务的同时，把我行的客户也作为服务对象，密切与客户的沟通，及时开发出易用好用的软件来，满足一线开拓业务的需求。提高建行在科技上的比较优势，做到“人无我有，人有我精”。

三、由于数据上收，现在的信息工作是全国一盘棋。信息技术部一定要密切和上级行技术部门的沟通，经常总结在工作中遇到的普遍性问题，以文字形式向上级行汇报。

四、防患于未然。这要求我们不仅要做好日常维护登记，搞好专项检查，强化备份措施，还要从技术角度做好各项应急预案，并落实好设备需求，任何时候都要做最坏的打算，不能报侥幸心理，一旦出现严重故障，都有快速解决方案和备用设备，最大限度减少技术故障对业务的影响，保障各项新旧业务顺利开展。

五、高度重视培训和宣传工作。信息部要积极配合有关部门搞好技术培训，发掘网点中的有一定技术能力的员工潜力，最低目标是：让网点员工知道出现的故障点在哪里。最高目标是：网点员工能在科技人员指导下处理简单问题，缩短故障响应时间，提高设备使用寿命。同时宣传意识应该植根在每个科技人员的脑海中，多用通俗易懂的语言和文字讲解技术工作的特点，不仅能普及电脑基础知识，还能架好相互沟通的桥梁，这样，各位尊敬的领导和同事们才能充分理解信息技术部的工作。

以上是我这次竞聘的几点想法，我把它当做一次对评委的思想汇报。我渴望成功，我更希望能为行里做出更大的贡献。

阿基米德曾经说过：“给我一个支点，我将会撬动整个地球。”我想说：给我一次机会，我会让您感到由衷的欣慰！请相信我，支持我！！！如果最终，没有得到大家的认可，我也不会气馁，始终以一种平和的心态找好自己的定位，积极工作，为建行科技事业贡献一份力量。

谢谢大家！

烟草高级职称竞聘演讲稿篇六

大家好！

我是xx□我竞争的岗位是市场经理。我是上年正式走上客户经理工作岗位的，在一年零六个月的工作过程中，我一直牢记公司领导的警示，坚持“清清白白做人，认认真真做事”的宗旨，以公司的利益为出发点，全身心地投入到工作之中，经过坚持不懈地探索和调整，不辞辛劳地奔走和努力，走出了一条适合区域销售习惯的新路子，取得了一定的成绩。卷烟销售总量和促销品牌销售量屡创新高，在各条线路中名列前茅；销售层面控制也基本定型，今年1月至6月销售排名前10%的客户占区域销售总量的百分比均控制在35%以下，超前性地达到了公司的要求。

1、市场经理必须具备良好的的人格素质和管理能力。人格素质包括积极敬业、善于沟通、技能突出、知识广泛、心理健康。管理能力则主要体现在预见能力、计划能力、诊断能力、赞扬能力以及合作能力等方面。

2、市场经理的工作职责。依据公司的整体规划和营销目标，正确分析市场机会，确定目标市场；合理设定销售目标，制订销售计划和销售策略；管理和指导一线营销人员市场经理最主要的工作职责和任务就是在营销团队中起着教练员和指挥棒的作用，他必须教会和带领一线营销人员通过一系列的营销活动来实现公司的营销目标。

1、在营销团队中采用说服式、参与式的工作风格，而不是简单粗暴的命令式和不负责任的授权式。公平、公正、公开地开展指标考核、分配卷烟、查错纠错等各项工作，以理服人，以健全的规章制度管理人。

2、完善每天的工作例会制度，加强横向与纵向沟通。鉴于线路分散，所有客户经理无法每天集中的实际情况，计划在电脑平台上设置一个工作例会平台，通过这个平台将当天的各项工作进行指导与安排，对上个工作日的工作统一点评，表扬先进，鞭策后进。客户经理与访销员每个月至少集中一次进行沟通交流，提高工作质量和效率。

3、加强市场信息的收集和分析工作。在以往的工作中，客户经理最基础和最重要的工作——市场信息的收集和分析流于形式，收集到的信息散、乱，有的信息甚至毫无价值，最主要的原因在于客户经理在信息收集和分析方面缺乏指向性，想当然地乱收一通，如此分析出来的结果可想而知。

4、在工作过程中将自己和其他优秀的客户经理在卷烟营销一线积累的一些经验毫无保留地、开诚布公地与团队成员进行交流，取长补短，采取“传、帮、带”的形式提高团队整体的能力、脑力、挑战力、执行力和凝聚力，着力打造一支“招之即来，来之能战，战之能胜”的优秀团队。

如果竞聘成功，我绝不会骄傲，我会勤勤恳恳、兢兢业业地面对人生的新一轮挑战，力求在新的工作岗位上干出成绩，干出精彩！

如果竞聘失败，我更不会气馁，我会积极努力地寻找差距，缩小差距，超越差距，回到原来的工作岗位从头再来。我相信，我仍然是一名优秀的客户经理！

谢谢大家！

烟草高级职称竞聘演讲稿篇七

大家好!我首先感谢领导过去对我的培养和帮助，感谢各位给我难得的展示自我机会，能够参加这次竞聘。今天我演讲的题目是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的法规员。

我叫某某，今年31岁，大学文化，党员□20xx年8月参加工作□20xx年考取高级专卖管理员，现任县烟草专卖局综合办副主任（主持工作）。参加工作以来，我认真学习，扎实工作，具有良好职业道德和业务技能，完成全部工作任务，得到县局领导、同事的充分肯定。

1、工作经验较丰富。我自参加工作以来，平时认真学习，刻苦钻研，虚心向领导、同事请教，重视经验积累和工作总结，注重理论和实践相结合，熟练掌握了岗位所需要的业务知识，四年专卖管理工作、两年多法规员工作为我积累了丰富的工作经验，为我胜任法规员岗位奠定了坚实的基础。

2、组织协调能力强。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，规范烟草工作，为客户提供热情服务，提高烟草行业的形象和声誉，为烟草行业上台阶打下坚实基础。

3、工作作风扎实。我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、雷厉风行的工作作风，过去六年工作中，遇到无数艰难困苦，我都想法克服，时常加班加点，不怕辛苦，从无怨言，只为做好本职工作。6年中，我4年被县局评为先进工作者，1年被州局评为优秀员工。

如果我竞聘法规员成功，着重做好以下工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务素质，做到

爱岗敬业、履行职责，公平公正，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的法规员，为烟草行业发展作贡献。

2、刻苦勤勉务实，高效完成工作。在新的岗位上，我要牢记使命，忠实履职，脚踏实地，创新工作，提高效率，切实做到思路上求实，工作上唯实、作风上务实、措施上扎实、行动上落实，不断增强执行力，高质量、高标准完成领导交给的各项工作任务。

3、做好服务工作，奉献自己力量。我要发扬烟草行业的优良传统，强化服务意识，开动脑筋，想方设法，搞好服务，既服务好州局领导、州局各个部门和职工，更服务好基层烟草部门，努力推动各项工作顺利开展。

最后，我向在座的各位领导承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我的本职工作，为黔南烟草发展而不懈努力。

我的演讲完了，谢谢大家！