

最新直播项目代理合同 代理项目合同(精选5篇)

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

直播项目代理合同篇一

项目名称：

委托单位：（公章）

（甲方）

代理单位：（公章）

（乙方）

合同签订日期：年月日

本合同双方：

委托单位（甲方）：

代理单位（乙方）：海口建诚工程招标代理有限公司

委托方将项目的招标事宜委托乙方代理，依据《中华人民共和国招标投标法》及有关法律、法规的规定，合同双方经协商一致，签订本合同。

一、代理业务的内容、形式：

甲方委托乙方组织建设工程招标活动。

工程概况：

本次招标范围：

1、招标代理的内容：填写申请表格，编制招标文件(包括编制资格预审文件)；审查投标人资格；组织投标人踏勘现场和答疑；组织开标、评标、定标；提供招标前期咨询等业务。

2、招标代理的形式：

二、工作条件和协作事项：

1、建设工程规划临时许可证、建设项目资金来源证明等(详见《办理建设工程招标投标需提交的资料》清单)。

2、委托方提供能够满足施工，标价计算要求的施工图纸及技术资料；或者经符合资质条件的工程造价咨询机构编制的建设项目投资预概算。

3、乙方代理过程中，遵守国家、地方有关工程建设招标、投标法规，坚持公开、公平、公正和诚实信用的原则，按照有关程序规定进行，接受招标监督管理部门的监督。

4、委托代理人在签订本合同时，应出具委托证书。

三、委托期限：

本合同自签订之日起执行，中标通知书签发后自行废止。

四、费用支付方式及日期：

1、本工程造价为人民币

(大写)，收取代理费用合计人民币(大写)。付款方式为现金或转账，代理费用应在开标前全部付清。代理费用不包含编制标底的费用、资格预审及评标专家费用。(收费标准：按国家计委计价格[20__]1980号)

2、投标单位购买标书每份工本费计人民币元(大写)，所得归乙方。

五、违约责任：

1、双方都必须严格遵守签订的代理合同条款、不得违约；

2、委托方应提供真实可靠的相关资料，及按第四款第一条约定支付代理费用，否则一切责任由委托方自负。

3、双方在合同执行过程中出现争议，可协商解决，也可由相关部门进行调解。

4、双方对代理合同条款变更时必须另签补充合同条款，补充合同条款作为本代理合同的组成部分与主合同具有同等法律效力。

5、本合同一式三份，甲方一份，乙方一份，报招标管理机构一份。

六、双方协议的其他条款：

委托方(甲方)： 代理方(乙方)： 法定代表人(签章)： 法定代表人(签章)：

单位地址： 单位地址：

联系电话： 联系电话：

邮政编码： 邮政编码：

开户银行： 开户银行：

银行帐号： 银行帐号：

签定日期： 年月日

直播项目代理合同篇二

甲 方：

地址：

乙 方：

地址：

甲乙双方本着真诚合作的原则，在平等互利、友好协商的基础上，就甲方委托乙方代理销售 项目一致达成以下协议。

第一条：委托代理项目内容

甲方委托乙方销售的项目(以下简称“该项目”)位于 ，该项目的委托销售范围包括：住宅 平方米(套)、商铺 平方米(间)、写字楼_____平方米及车位_____个，具体可销售物业以及销售价格详见附件。

第二条：委托代理期限

从 年 月 日起至 年 月 日止。

第三条：销售价格

1、 甲方委托乙方销售该项目的价格由甲方确定，但甲方须保证该价格不低于对外销售的折扣价。

2、销售价格确定之后，如甲方需要提高销售价格，应与乙方协商并经乙方确认，如双方不能达成一致意见，乙方有权解除合同。

第四条：双方责任及权利

甲方责任及权利

1、委托期间，甲方提供销售场地、办公设备和电话等设施并负责相关费用，配合乙方办理有关销售事宜。

2、负责审定该项目的销售计划、销售价格、付款方法及推广工作，制作有关楼盘推广资料，包括展板、宣传海报及条幅等。审定媒体投放计划及预算，并承担相关的宣传推广费用。

3、须取得销售该项目的相关批文及证件，保证该项目销售的合法性，以使乙方可合法地向认购者推介该物业，同时甲方须负责向有关部门申办该项目有关售楼、按揭等的所有手续，并承担相关责任。如该项目不具备合法销售条件，乙方有权解除合同。

4、委托项目经理等人员负责现场确认乙方所推介的客户，并及时与乙方确认应付的代理费数额。如甲方在收到乙方的客户确认名单或代理费确认文件后10天内未能回复的，视为甲方对乙方提交的文件内容予以确认。

5、负责签订认购书及商品房买卖合同，向购房者收取定金、楼款等购房款项，并将认购书、商品房买卖合同复印给乙方留存。

乙方责任及权利

1、负责介绍并协助客户与甲方签订合同，收集客户资料。

- 2、 在销售过程中，乙方销售人员应注重职业道德及个人形象，自觉维护甲方的市场声誉，坚持文明销售，礼貌待客，不得参与有损甲方利益和声誉的活动。
- 3、 负责举办定期例会，自觉接受甲方的管理与监督。
- 4、 在本合同有效期结束或合同终止后，乙方应交还甲方所提供的所有资料，不得泄露甲方的商业秘密。
- 5、 本合同终止日起5日内乙方应将甲方提供的场地、办公设备、办公用品和电话等设施返还给甲方。
- 6、 如因乙方过错给甲方或第三方造成人身或财产损失的，由乙方承担相应的赔偿责任。

第五条：代理费用计算

- 1、 代理期内，甲方按乙方的销售金额计付代理费。销售金额指乙方介绍的客户签订《商品房买卖合同》的金额，代理费计付前提为客户已签订《商品房买卖合同》。
- 2、 代理费计付标准如下：

备注：

- 1) 代理期内，销售金额达到新的结算标准时，甲方应按照新的结算标准计算代理费的差额部分，并在下月结算时一并补足给乙方。
- 2) 如乙方介绍的客户在本合同有效期内与甲方签订《认购书》，在本合同终止后与甲方签订《商品房买卖合同》的，则甲方仍需按上述约定向乙方支付代理费。

第六条：代理费结算方式：

1、甲方应于每月5日前将上月已签订认购书及商品房买卖合同的单位及客户明细以书面形式确认给乙方。

第七条：违约责任

1、若甲方未按时向乙方支付相关费用的，每延迟一天，甲方须向乙方支付千分之一的滞纳金。逾期15天，乙方有权解除合同。

第八条：其它约定

1、双方确认本合同的地址真实有效，如有更改应立即通知对方。任何一方将函件/通知等资料邮寄至该地址，自寄出之次日起，视为已有效送达对方。

2、本合同经甲乙双方盖章后生效。

3、本合同壹式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

直播项目代理合同篇三

近年来随着我国投资体制改革的深化,项目代理现象越来越普遍,那么项目代理合同怎么写呢?以下是在本站小编为大家整理的项目代理合同范文,感谢您的阅读。

甲 方:

地址：

乙 方：

地址：

甲乙双方本着真诚合作的原则，在平等互利、友好协商的基础上，就甲方委托乙方代理销售 项目一致达成以下协议。

第一条：委托代理项目内容

甲方委托乙方销售的项目(以下简称“该项目”)位于 ，该项目的委托销售范围包括：住宅 平方米(套)、商铺 平方米(间)、写字楼_____平方米及车位_____个，具体可销售物业以及销售价格详见附件。

第二条：委托代理期限

从 年 月 日起至 年 月 日止。

第三条：销售价格

- 1、 甲方委托乙方销售该项目的价格由甲方确定，但甲方须保证该价格不低于对外销售的折扣价。
- 2、 销售价格确定之后，如甲方需要提高销售价格，应与乙方协商并经乙方确认，如双方不能达成一致意见，乙方有权解除合同。

第四条：双方责任及权利

甲方责任及权利

- 1、 委托期间，甲方提供销售场地、办公设备和电话等设施并负责相关费用，配合乙方办理有关销售事宜。

- 2、负责审定该项目的销售计划、销售价格、付款方法及推广工作，制作有关楼盘推广资料，包括展板、宣传海报及条幅等。审定媒体投放计划及预算，并承担相关的宣传推广费用。
- 3、须取得销售该项目的相关批文及证件，保证该项目销售的合法性，以使乙方可合法地向认购者推介该物业，同时甲方须负责向有关部门申办该项目有关售楼、按揭等的所有手续，并承担相关责任。如该项目不具备合法销售条件，乙方有权解除合同。
- 4、委托项目经理等人员负责现场确认乙方所推介的客户，并及时与乙方确认应付的代理费数额。如甲方在收到乙方的客户确认名单或代理费确认文件后10天内未能回复的，视为甲方对乙方提交的文件内容予以确认。
- 5、负责签订认购书及商品房买卖合同，向购房者收取定金、楼款等购房款项，并将认购书、商品房买卖合同复印给乙方留存。

乙方责任及权利

- 1、负责介绍并协助客户与甲方签订合同，收集客户资料。
- 2、在销售过程中，乙方销售人员应注重职业道德及个人形象，自觉维护甲方的市场声誉，坚持文明销售，礼貌待客，不得参与有损甲方利益和声誉的活动。
- 3、负责举办定期例会，自觉接受甲方的管理与监督。
- 4、在本合同有效期结束或合同终止后，乙方应交还甲方所提供的所有资料，不得泄露甲方的商业秘密。
- 5、本合同终止日起5日内乙方应将甲方提供的场地、办公设备、办公用品和电话等设施返还给甲方。

6、如因乙方过错给甲方或第三方造成人身或财产损失的，由乙方承担相应的赔偿责任。

第五条：代理费用计算

1、代理期内，甲方按乙方的销售金额计付代理费。销售金额指乙方介绍的客户签订《商品房买卖合同》的金额，代理费计付前提为客户已签订《商品房买卖合同》。

2、代理费计付标准如下：

备注：

1)代理期内，销售金额达到新的结算标准时，甲方应按照新的结算标准计算代理费的差额部分，并在下月结算时一并补足给乙方。

2) 如乙方介绍的客户在本合同有效期内与甲方签订《认购书》，在本合同终止后与甲方签订《商品房买卖合同》的，则甲方仍需按上述约定向乙方支付代理费。

第六条：代理费结算方式：

1、甲方应于每月5日前将上月已签订认购书及商品房买卖合同的单位及客户明细以书面形式确认给乙方。

第七条：违约责任

1、若甲方未按约向乙方支付相关费用的，每延迟一天，甲方须向乙方支付千分之一的滞纳金。逾期15天，乙方有权解除合同。

第八条：其它约定

1、双方确认本合同的地址真实有效，如有更改应立即通知对

方。任何一方将函件/通知等资料邮寄至该地址，自寄出之次日起，视为已有效送达对方。

2、本合同经甲乙双方盖章后生效。

3、本合同壹式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

甲方：

乙方：

甲乙双方经友好协商就乙方在指定区域代理甲方产品有关事宜达成一致，订立本合同。

一、 代理产品及运输和承包保温工程：

1、代理产品：乙方在本合同约定期限和区域内推广及销售甲方系列产品。产品明细、供货、建议销售价格，参见本合同附件。(1、甲方有权根据全国保温市场的行情及时调整市场的销售价格。2、甲方有权根据市场情况调整供货价格，但必须提前通知乙方。)

2、运输政策：乙方自行负责货物的运输，甲方可协助乙方办理相关运输事宜，费用均由乙方负担。

3、工程承包：乙方可以以甲方指定形式开展保温工程施工业务。乙方在征得甲方同意且授权的前提下，可以代甲方签订工程承包合同。在代甲方签订合同前，需向甲方如实提供拟

订的合同全部内容，待甲方同意，书面确认后，方可与第三方签订合同。

二、合作形式：

1、项目合作：另需根据项目实际情况进行备案，并与我公司签订购货合同。

2、合作区域范围：双方商定的代理区域是 范围内。

三、代理经销资格：

1、乙方必须具备独立法人资格，并给甲方交纳市场保证金元。

2、乙方保证本协议签订后，所有合作项目均在我公司做备案，且保证货款按批次现款现货一次结清。

四、本合同期限：自 年 月 日起，至 年 月 日止。如要续签或改签，需提前30日以书面形式通知对方。

五、双方关系：

1、在本协议的有效期内，甲方和乙方的关系纯属平等合作关系。协议双方承诺未取得对方授权的前提下，任何一方不能向第三者代表另一方，若由此而致使另一方受损，则越权一方须承担赔偿责任和法律责任且等同于对本协议的违约。

2、在乙方经销区域，本协议截止后或有第三方申请该区域的区域代理则甲方有权另行发展代理商，但双方条件均等且在乙方仍有代理意向的前提下甲方优先选择乙方，如有其它情况三方商议解决。

3、乙方在代理合作经营甲方产品过程中，认可甲方产品及市场前景，自愿扩大经营甲方产品规模及市场，可向甲方提出

申请，双方重新签订合同或协议。

六、代理业务中，乙方向甲方订货时，发货和货款结算方法如下：

b) 甲方代办发货适宜，所产生的所有运输费用由乙方承担；

c) 因乙方货款未能及时到账，发货期限顺延；

d) 因乙方货款原因导致的产品发生功能性变化或失效，造成的全部损失有乙方承担；

七、代理业务中，乙方代表甲方向第三方销售材料或签订施工类合同协议。在以甲方签订合同前，需向甲方如实提供拟定的合同全部内容，待甲方同意且备案后，乙方取得甲方书面确认，方可与第三方签订合同。

八、代理业务中，经过甲方授权乙方代表甲方承揽工程，商定如下：

1、甲方支持乙方以甲方指定的形式开展工程承包；

2、第三方必须使用甲方的合同、使用甲方的材料；

3、工程承包合同签订后甲方同意支付乙方服务费，服务费为合同金额的 %；收到第三方第一笔材料款，支付 %，其余的 % 在该工程承包合同全部履约且工程结清完毕后支付。

4、乙方负责催讨第三方工程款，并对工程款安全承担连带责任。

九、质量问题：乙方应建立并执行进货检查验收制度，乙方如对产品质量有异议，应自提货之日或收到货物之日起48小时内，向甲方提交书面质量异议。

十、优惠政策：

甲方实际报价为准)。

十一、甲方义务

- 1、甲方保证提供给乙方的产品是符合国家质量标准的合格产品。
- 2、乙方在经销期内，甲方将给予乙方新产品的优先经销代理权。
- 3、乙方销售甲方产品过程中，甲方将给予乙方有限技术支持和推广支持。
- 5、本合同终止之日，乙方不再续约，在乙方无违约的情况下，甲方在五个工作日内将市场保证金一次性返还给乙方。

十二、乙方义务

- 1、乙方负责甲方墙体保温材料在该经销地区市场拓展、品牌维护、新产品推广、销售或甲方授权开拓下一级经销商(代理商)等工作。定期将业务信息反馈给甲方予以备案。在销售过程中不得超过双方约定的地区销售(特殊情况经甲方认可)，不得扰乱其它市场的正常销售。
- 2、乙方经甲方授权销售甲方产品过程中不得经营与甲方产品类似的产品。
- 3、乙方不得利用甲方品牌、包装及其它资质、资格、证书、报告等自行组织生产与甲方产品相同或相类似的产品。
- 4、乙方必须接受甲方关于产品销售的统一管理和监督，自觉维护甲方的形象和声誉。代理期间，甲方有权安排1-2名专职人员常驻乙方，协助乙方开展工作，同时接受乙方的统一

管理。常驻人员工资由乙方按100元/天计算(直接汇入甲方账户, 由甲方统一支付), 同时负责安排食宿。

5、乙方在代理经销甲方产品期间凡出现违反本协议条款或内容即认定构成违约, 则甲方则有权立即终止乙方的代理经销或合作资格。同时保留向乙方追究经济损失的权利。若甲方的损失不易确定, 则赔偿数额不低于 伍拾 万元人民币。

共2页, 当前第1页12

直播项目代理合同篇四

甲方:

乙方:

甲、乙双方本着互惠互利、共创效益、共同发展的宗旨, 达成如下协议。

一、总则

合同签订后, 甲方成为乙方的产品在项目中唯一的合作销售伙伴, 乙方必须承诺在整个项目运作期内, 按双方商定的价格, 如期供货。甲方保证不与乙方以外的任何第三方在该项目进行与该产品相类似的产品的任何形式的销售的合作。

二、付款方式

甲乙双方在签署具体订单后10天内, 甲方应支付20%的货款, 乙方货物出厂前, 甲方应支付其余的80%货款。

三、质量担保

1、乙方保证所提供的产品符合iec□gb和制造厂家的技术规范。

2、乙方对由乙方向甲方售出的产品提供质量担保，保证其符合相应的规范，并对上述物品在质量保证期内可能出现的缺陷以合适的方式进行纠正、修理或调换，履行担保义务所需材料和劳力费用由乙方承担。同时甲方应对其客户负全部责任，包括售前及售后服务。

3、乙方应向甲方提供必要的资料，并根据甲方的要求修正和替换任何错误的资料。

4、质保期：由乙方向甲方提供的产品质保期为产品运行后12个月或出厂后18个月，以两者之间先发生事项为准。乙方不承担任何所供产品外非直接经济损失。

四、生效日期

本合同自双方签字盖章之日起生效。

五、有效期

本合同有效期为：甲方向乙方申请项目注册批准后到项目所有应收款项收回止。

六、提前中止

1、如任何一方无法履行本合同中规定的任何义务，且该问题在收到书面通知后四十五日内没有得到纠正，则另一方可以以传真形式发出正式通知提前中止本合同。在这种情况下，中止一方有权向违约一方要求赔偿。

2、任何一方可以在另一方发生无力偿还债务、拖欠款项或结业等的情况下，提前中止本合同。

3、如任何一方的所有权、控制权或结构发生重大变动，则应立即通知另一方。如果另一方认为该变动损害了其利益，则

有权在该类变化发生之日起的四十五天内提前一个月以传真形式通知对方。

七、中止后的权力及义务

本合同无论以何种原因正常期满或被提前中止：

1、此前发生的付款或交付订购产品的义务继续有效，直至这些具体订单执行完毕为止，保密义务继续有效，乙方的其他义务随之停止。

2、待执行完毕本合同中止时的具体订单后，甲方应立即将所有资料交还乙方且不保留任何复本，并应停止销售本产品。

八、保密

1、甲方应为乙方根据本合同规定提供的技术及一切相关资料、样本、报告等(以下称“机密信息”)保密，并不向任何第三方泄漏。

2、但是，保密规定不适用于以下任何机密信息：

(1)在不违反本合同的情况下，该信息已可从公共领域处获得。

(2)根据政府、法律或司法要求予以披露的信息。

3、甲方应同样要求其接触乙方提供的机密信息的员工遵守保密义务。

4、以上所述的保密义务不随本合同的中止而停止，无任何时间限制。

5、附法律条款或司法或官方要求，未经对方事先书面同意，任何一方都不得向第三方泄漏本合同条款。

九、不可抗力

因不可抗力因素导致的任何合同义务无法履行，乙方不予承担责任。不可抗力指阻碍了全部或部分合同义务的履行，且乙方或其代理人通过合理的努力仍无法克服的一切因素，不可抗力不限于如下因素：

如果不可抗力事件延续超过4个月，甲方有权取消合同，并收回已付的预付款。在卖方收到书面通知30天后合同将被取消。

十、其他

1、甲方若聘用在乙方工作过的员工，且此员工从乙方离职未
满2年，则该聘用必须得到乙方的同意。

2、双方确认可通过协商解决争端，并同意因合作销售有关的
争端及一切无法通过协商解决的争端，则通过调解或诉讼的
方式解决，调解或诉讼地点为南京。

3、对本合同的任何修订或补充只有在双方以书面形式达成一
致并签字后，方可生效，并对双方起约束作用。

4、本合同一式两份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签
字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

直播项目代理合同篇五

十三、合同期限：合同的续签应在本合同终止之日前完成，

合同终止之日前未续签则本合同自然终止，甲方对乙方的授权自动作废。乙方不得再以甲方的名义进行任何市场营销活动。

十四、其它事项：

2、本合同中的“合同”及“协议”在本协议或合同中均表示同一意思。

3、本协议的变更、解除必须由甲乙双方协商一致后并达成书面协议。除本协议规定可解除或终止本协议外，甲乙双方任何一方擅自终止本协议，并给对方造成损失的，将赔偿受损失方的一切损失。

4、因不可抗力致使协议不能履行，甲乙双方任一方有权解除协议，但须向对方出具由权威机构出具的关于不可抗力的证明。

5、在履行本协议过程中发生的任何争议，双方应本着互利双赢的原则进行友好协商解决，协商不成可依据中华人民共和国法律向甲方所在地法院提起诉讼。

6、本协议期满后，双方友好协商，同等条件下，乙方享有本区域内的优先代理经销权，本协议的任何终止，不影响双方发生的债权和债务，债务人应继续偿付未了债务，直至偿清债权人的全部债务为止。

7、本协议分基本协议和附件，附件是协议书不可分割的一部分，与协议具有同等法律效力。

10、本合同附件为：供货价格表、宣传资料样块成本价格表、甲乙双方营业执照副本复印件各一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年____月____日 _____年____月____日

甲方:

乙方:

甲、乙双方本着互惠互利、共创效益、共同发展的宗旨，达成如下协议。

一、总则

合同签订后，甲方成为乙方的产品在项目中唯一的合作销售伙伴，乙方必须承诺在整个项目运作期内，按双方商定的价格，如期供货。甲方保证不与乙方以外的任何第三方在该项目进行与该产品相类似的产品的任何形式的销售的合作。

二、付款方式

甲乙双方在签署具体订单后10天内，甲方应支付20%的货款，乙方货物出厂前，甲方应支付其余的80%货款。

三、质量担保

1、乙方保证所提供的产品符合iec□gb和制造厂家的技术规范。

2、乙方对由乙方向甲方售出的产品提供质量担保，保证其符合相应的规范，并对上述物品在质量保证期内可能出现的缺陷以合适的方式进行纠正、修理或调换，履行担保义务所需材料和劳力费用由乙方承担。同时甲方应对其客户负全部责任，包括售前及售后服务。

3、乙方应向甲方提供必要的资料，并根据甲方的要求修正和替换任何错误的资料。

4、质保期：由乙方向甲方提供的产品质保期为产品运行后12个月或出厂后18个月，以两者之间先发生事项为准。乙方不承担任何所供产品外非直接经济损失。

四、生效日期

本合同自双方签字盖章之日起生效。

五、有效期

本合同有效期为：甲方向乙方申请项目注册批准后到项目所有应收款项收回止。

六、提前中止

1、如任何一方无法履行本合同中规定的任何义务，且该问题在收到书面通知后四十五日内没有得到纠正，则另一方可以以传真形式发出正式通知提前中止本合同。在这种情况下，中止一方有权向违约一方要求赔偿。

2、任何一方可以在另一方发生无力偿还债务、拖欠款项或结业等的情况下，提前中止本合同。

3、如任何一方的所有权、控制权或结构发生重大变动，则应立即通知另一方。如果另一方认为该变动损害了其利益，则有权在该类变化发生之日起的四十五天内提前一个月以传真形式通知对方。

七、中止后的权力及义务

本合同无论以何种原因正常期满或被提前中止：

1、此前发生的付款或交付订购产品的义务继续有效，直至这些具体订单执行完毕为止，保密义务继续有效，乙方的其他义务随之停止。

2、待执行完毕本合同中止时的具体订单后，甲方应立即将所有资料交还乙方且不保留任何复本，并应停止销售本产品。

八、保密

1、甲方应为乙方根据本合同规定提供的技术及一切相关资料、样本、报告等(以下称“机密信息”)保密，并不向任何第三方泄漏。

2、但是，保密规定不适用于以下任何机密信息：

(1)在不违反本合同的情况下，该信息已可从公共领域处获得。

(2)根据政府、法律或司法要求予以批露的信息。

3、甲方应同样要求其接触乙方提供的机密信息的员工遵守保密义务。

4、以上所述的保密义务不随本合同的中止而停止，无任何时间限制。

5、附法律条款或司法或官方要求，未经对方事先书面同意，任何一方都不得向第三方泄漏本合同条款。

九、不可抗力

因不可抗力因素导致的任何合同义务无法履行，乙方不予承担责任。不可抗力指阻碍了全部或部分合同义务的履行，且乙方或其代理人通过合理的努力仍无法克服的一切因素，不可抗力不限于如下因素：

如果不可抗力事件延续超过4个月，甲方有权取消合同，并收回已付的预付款。在卖方收到书面通知30天后合同将被取消。

十、其他

1、甲方若聘用在乙方工作过的员工，且此员工从乙方离职未
满2年，则该聘用必须得到乙方的同意。

2、双方确认可通过协商解决争端，并同意因合作销售有关的
争端及一切无法通过协商解决的争端，则通过调解或诉讼的
方式解决，调解或诉讼地点为南京。

3、对本合同的任何修订或补充只有在双方以书面形式达成一
致并签字后，方可生效，并对双方起约束作用。

4、本合同一式两份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签
字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

共2页，当前第2页12