

2023年经济工程工作总结报告(优秀8篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

经济工程工作总结报告篇一

我于1982年参加工作以来，一直从事经济工作。1992年任集团公司经营办副主任，协助经营厂长协调各经营部门间以及经营与生产部门的联动工作。1997年被任命为集团进出口处处长，主要负责集团公司所需原料、设备的进口以及主要产品一的海外业务拓展工作，同时兼顾集团与相关外事部门间的协调联络等。被评为市经贸委系统“优秀管理者”荣誉称号。随着集团公司的不断发展和壮大及产业链的延伸，集团公司开发了新产品一。我在兼任集团进出口处处长的同时，任职植物蛋白公司经理，负责的生产和销售工作。作为全新工艺的全新产品，在当时农产品价格低迷的形势下，销售局面不容乐观。针对这种情况，我仔细分析后，制定了两手抓的方针，即：一手抓产品质量，一手抓产品的销售。因为是全新的工艺，产品质量不稳定，产品质量事故时有发生，客户投诉率较高。针对这种状况，一方面加强设备的改造，不断完善工艺。首先对原料输送系统进行了改造，增加了操作的安全系数，杜绝了原料事故的发生，使每年的运行费用降低300万元，降低了生产成本。其次对包装工序进行了改造和完善，杜绝了包装环节的产品质量事故，同时也提高了包装效率。再次对湿面筋脱水系统进行改造，增强了脱水效果，大大降低了干燥能耗和设备故障率，每年可以降低成本1000万。另一方面，在夯实硬件的同时，我积极引进先进的管理理念，对车间进行了haccp认证，并顺利通过。同时主持编写

了一系列植物蛋白公司管理制度，规范了内部管理，车间生产运行步入正规，自后，没有发生过一起质量事故。在产品销售上，采取了一系列行之有效的措施，增加了客户对信任，扭转了产品销售的困境，销售价格稳步抬升，平均每年提高20%，每年多创汇1000多万美元。我被评为市五一劳动模范。植物蛋白公司自至连续被集团评为先进单位。在抓好生产销售的同时，我自学专业知知识，参加全国经济师考试，并顺利通过。调任集团销售部部长，主管集团副产品的销售工作。当时产品种类多，受产品产量和品质不稳定的制约，销售工作面临诸多问题。针对这种情况，在管理上，制定一系列的规章制度，对销售工作的流程、环节以及员工的职业道德加以规范，同时建立了针对销售人员业务技能的培训体系，提高业务人员的专业素质。市场方面，重新定位各产品的销售理念，对客户群体重新解构，拓宽销售渠道；建立适合产品特性的定价机制，产品价格稳中有升；通过调整，理顺了产品的销售思路，扭转了不利局面。在任职期间，销售收入持续增长，圆满完成了集团公司下达的各项销售指标。

通过的技术改造和升级，产品质量更加稳定，产品消耗大大降低，获得了4项专利，其中实用新型1项，外观3项，当年还被市总工会授予“五一劳动奖章”。成功的加入了世界协会，这是目前中国唯一一家加入协会的生产企业。这不但提高在国际上的知名度，同时也为在行业获得更多的行业动态提供了良好条件，有利于朝着更高更远的方向发展。一项技术专利影响的只是一个或若干个企业，而一种标准影响的却是一个产业，甚至是一个国家的竞争力。三流的企业卖产品，二流的企业卖技术，一流的企业卖专利，超一流的企业卖标准，这种说法符合企业现实情况和发展趋势。因在我国是一个新兴的产业，为了规范该产业的健康良性发展，我代表参与国家标准的制定，大大提高了国内产业的国际竞争力。国家标准的制定，使国内产品在对外贸易中可以得到保护，为行业创造了更多的经济效益和社会效益，对于突破一些国家设置的技术壁垒有着重要的现实意义。当今在市场经济竞争激烈的条件下，产品的寿命是有限的，新产品的开发是刻不容缓

的事。本人牵头对后续产品进行了市场调研，并提出了开发水溶性蛋白的可行性调研报告。集团领导高度重视，并采纳了该建议，成立了科研攻关小组，该项目于获得成功。我提出将制成的建议，得到领导采纳并成立了项目研制组，于取得成功，自行设计上马一条年产1.5万吨生产线，实现规模化生产，并获得了国家发明专利。目前该技术只有欧洲一家掌握，国内也只有一家。该产品每年可创造近3000万元的经济效益。在全国职工建工xx技术创新活动中，被评为“河南省百项职工优秀技术创新成果”奖。

好的产品要有好的技术支撑，在做好生产和销售的同时，我还关注本行业的发展和技术的进展。在中国质量报发表了一篇《品质铸就辉煌信誉赢得天下上》，论述了的发展以及将来的发展前景，做好行业带头人。在粮食加工杂志上发表了一篇《haccp在生产中的应用》的文章，详细地介绍国际通用食品安全管理体系haccp在生产中的应用，旨在给同行提供一种好的管理理念和平台。11月，在粮油加工杂志上发表了一篇《性质的研究》文章。7月在中国商贸杂志上发表了一篇《论加强》，并在商业时代杂志上发表了一篇《探讨》。通过在岗20多年的积累和不断学习进步，我以为本人已具备了高级经济师应有的素质要求，特申报评聘，使自己能更好地在激烈的市场竞争中为企业的发展壮大尽职尽责尽力。

经济工程工作总结报告篇二

1、灵活运用所学知识。

在办理农村经济工作中，我灵活运用在学校学习的会计学，统筹学，经济学等方面的知识，合理的利用计算机进行了数据的录入，并应用计算机自带的函数功能，使工作得到了简化，得到了领导的一致好评。

2、认真学习，弥补不足

由于刚刚走出大学校门，除了有一点理论知识外，我发现我的实际操作能力要大大的弱于同单位的老同志。于是除了在工作期间我认真向老同志学习外，我还自己购买了大量的经济类书籍，时刻关注经济学方面各种新动态，及时充电，武装自己的头脑，使自己不至于落于人后。

3、心思缜密，细致认真

工作期间，认真工作是我的座右铭，记得刚刚上班我就犯了一个不大不小的错误，由于我的疏忽，在整理一堆数据的时候，竟然给一个数少打了一个零，多亏了领导及时发现，要不然还不知道要给单位造成多大的损失。从此再也不敢马虎了。

经济工程工作总结报告篇三

本人xxx男，生于1984年1月，大学文化，现任信贷管理部经理助理。20xx年12月通过全国经济专业金融子专业中级资格证书考试，获得经济师(金融)资格。现根据相关文件的精神，申报评审中级经济师。

20xx年6月毕业于上海对外贸易学院国际经济与贸易专业，并于同年7月参加工作。20xx年7月至20xx年8月在x行xx支行担任储蓄。20xx年9月至20xx年7月在x行国际业务部先后担任国际结算岗和客户经理。20xx年8月至今在信贷管理部担任科员和经理助理。从事工作以来，始终坚持党的四项基本原则，认真执行国家统一的各项金融制度、准则，无违反财经纪律的行为，具有良好的职业道德和敬业精神。

1、学习情况

金融工作需要边工作边学习，我一直也是这样做的。在工作过程中，我不断积极参加分支行组织的各项岗位考试使自己

的业务水平有了较大提升。同时我不断进行具有针对性的学习并参加各类专业培训，学习与工作的相互促进，使我不断提升自己的专业能力。总之，从学习情况看，已经较系统地掌握了金融专业知识和理论，具备了应有的职业判断能力，具有了履行中级经济师职务的学识水平。

2、对金融专业知识的运用情况

作为客户经理时，我利用自身专业金融知识结合我行现有产品，一是积极维护原有老客户，挖掘客户潜能，扩大业务合作范围，有2家企业开始办理远期结汇业务、有3家企业开始办理贸易融资业务。二是努力拓展新客户，通过电话联系、实地拜访等多种方式对企业进行营销。

我不断进行具有针对性的学习并参加各类专业培训，学习与工作的相互促进，使我不断提升自己的专业能力。在此也特别为朋友们编辑整理了初级经济师个人年终工作总结。

经济工程工作总结报告篇四

为深入贯彻落实科学发展观，全面促进教育系统干部职工工作作风的进一步转变，进一步加强我校行风建设，促进我校教育教学和谐、快速发展，根据《开江县教育局党组关于开展全县教育系统干部作风整顿活动的实施意见》，学校作风整顿第一阶段学习动员阶段工作已顺利结束，现将工作总结于后。

一、制定方案，宣传动员。

1、为使我校干部作风整顿工作落到处，收到实效，学校成立了由校长向文祥同志任组长，副校长柏艳林、工会主席陈道奎同志任副组长，班子成员郭云豪、何明勇、张谦、黄中孝、龙军、李波、郭开勇、雷善章、彭礼俊为成员的干部作风整顿工作领导小组，负责整个工作的组织和协调。下设作风整顿办公室于学校政教处，由郭云豪任办公室主任，张谦任副

主任，陈荣华、郑长会和饶楚金同志为成员，具体负责日常工作。

2、认真制定了工作方案。学校认真分析了干部职作风方面存在的突出问题，详细制定了《开江县甘棠初级中学关于开展干部作风整顿工作实施意见》，结合实施意见，详实拟定了学习动员阶段的具体安排意见。

3、组织全体教职工召开了学习动员会。2月28日，学校召集全体教职工召开了学习动员会，党支部书记、校长向文祥作了动员讲话。会上，向校长传达了上级会议精神和要求，组织教职工认真学习了《开江县甘棠初级中学关于开展干部作风整顿工作实施意见》，并结合学校的实际，对本次活动进行了具体详细地安排，向全体教职工提出了具体的要求，统一了教职工的思想认识。

4、干部作风整顿办公室制作了作风整顿宣传专栏，书写了宣传标语，设立了举报信箱，公布了举报电话，同时利用校园广播、周务会等有效渠道进行了广泛的宣传发动，营造了良好的氛围。

二、认真学习，积极讨论。

1、我校给全体教职工印发了《开江县甘棠初级中学关于开展干部作风整顿工作实施意见》，分发专用笔记本93本、心得体会材料纸和有关学习资料。

2、3月7日到10日期间，组织全体教职工开展了为期3天的集中学习，内容涵盖中央领导同志关于作风建设的重要论述、《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》、《开江县政府办公室关于规范办学行为，深入推进素质教育的意见》和《中小学教师职业道德规范》等内容，同时安排中央领导同志的重要论述和教育法律法规及职业道德等内容供教职工自学，3、3月10日到3月13日，全体教职工认真学习，认真思考，

认真认真讨论，用专用材料纸工整手写一篇不少于2000字，领导不少于3000字的心得体会。

三、工作扎实，成效显著

1、认识提高。领导班子成员和全体教职工对本次活动开展的重要性和必要性有了深刻的认识。通过学习讨论，进一步规范了领导干部言行，提高了领导班子的执行力、战斗力，严格执行党风廉政建设有关规定的自觉性；进一步提高了教职工廉洁从教、文明从教、规范从教的意识。

2、全体领导干部和教职工深刻领会学习内容，认真撰写了心得体会93篇。学校组织全体教职工召开了学习心得交流会，总结了学习效果。同时，学校干部作风整顿工作领导小组对教职工的心得体会进行了评比，评出了部分优秀心得文章并对其进行了表彰奖励。

3、建立健全了学习的长效机制。为使学习活动得到深化，我校建立健全了相关学习制度。一是建立了授课制度，学校主要领导和部门领导主动承担专题辅导任务，主要领导授课不少于一堂，力求内容的思想性、实效性、适用性有机统一；二是严格考勤制度，凡不按要求参加本次学习活动的，一律按学校工作纪律制度严格逗硬执行；三是健全了学习交流制度，要求学习交流必须人人参加，人人撰写交流材料，组内人人进行交流；四是建立了反馈制度，要求干部职工时常深入教师、学生中了解情况，征求意见，及时反馈信息，有针对性的解决实际问题；五是健全了考评制度，学校干部作风整顿工作领导小组随时对教职工的学习情况进行检查考评，并将考评结果与教职工评优评先、年度考核等挂钩。

四、存在的不足。

一是个别教师对此次作风整顿工作在思想认识上不十分到位，讨论中发言不够积极主动，抓不住主要问题，谈认识比较肤

浅；二是个别教师学习不够深入，领会不深，学习笔记不够规范。

五、以后工作 学校将继续深入开展作风整顿第二阶段活动，采取个人找、大家提、领导点和组织帮得方式，认真查找领导班子、教职作风建设中存在的突出问题；针对查找出来的问题，进行认真分析，制定整改方案，确定时限，挂牌督办，切实整改；对现有规章制度进行清理，进一步健全完善，实现制度管人；总结第一阶段工作，进行阶段性工作评价。

经济工程工作总结报告篇五

一、突出重点，积极组织各项竞赛活动。

1、针对不同时期生产经营重点，组织开展攻关竞赛。

围绕生产经营的重点、难点，先后在炼铁、炼钢组织开展 高炉顺产达标、增铁增钢保目标劳动竞赛。尤其是去年二季度以来，公司工会针对企业内部生产成本过高和严峻的市场形势，先后在一铁两钢、供应、销售系统开展竞赛活动。针对大宗原燃料涨价，资源性商品供应紧张的实际情况，与部门同志一起在供应部组织职工开展保证供应、保证质量，降低辅材备件消耗、降低库存储备资金占用、降低采购成本竞赛。通过竞赛，4、5、6三个月，采购成本分别控制在5个亿、4个亿和3个亿。还在销售部开展 落实财务预算制，努力促销增效竞赛，8月份销售成品钢材11.88万吨，其中热轧材高出预算价格113.25元/t为公司增加利润1345.41万元。三季度，是我公司1080m³高炉、6m焦炉等技改工程建设的关键时期，组织有关单位和部门在这两项工程中开展重点工程建设 竞赛活动，同时还纳入湖北省 重点项目建设竞赛，进一步动员广大职工积极投身重点项目建设，全面促进了项目建设计划的完成。据不完全统计，四年来，共组织开展各种攻关竞赛915场次，参加人数117844人次，创纪录559项次，创经济效益1430.78万元。

2、以改善指标为重点，组织开展指标争先创优竞赛活动。

积极发动职工立足岗位、大力开展指标攻关竞赛活动，并每月将竞赛结果进行通报。在对标挖潜活动中，与技能部等部门一起瞄准国内同行业的先进水平，结合企业的实际情况，制定各单位竞赛指标，动员组织职工积极开展技术经济指标创新活动。各单位根据公司下达的指标进行了层层分解、层层落实，从而促进了指标的改善。经济师个人年终工作总结2篇，经济师个人年终工作总结2篇。如和冷带公司工会一起抓好宣传、发动、组织工作，动员广大干部职工开展多种形式的攻关活动，促进了技术经济指标的改善。去年以来，产品合格率、工序能耗、日历作业率三项指标居全国同类型企业第一，成材率、机时产量名列第二。2011年，公司九个主体工序13项指标有8项实现了公司攻关目标，占指标总数的61.54%。

3、以总结推广先进操作法为载体，组织开展技术攻关活动。

根据生产建设、市场需求和变化、以及企业管理实际，发挥广大职工群众的聪明才智，本着职工自愿结合、自我选题、自己动手的原则，开展小改小革和合理化建议活动。及时召开表彰、宣传技术攻关典型，展示技术攻关成果，为职工构筑一个自我体现的平台。同时在职工中广泛开展金点子活动。四年来，组织职工创先进操作法20个(项)，攻克技术难关184起，小改小革223项，征集合理化建议8145件，已采纳实施4067件，创价值430万元。

4、以提高职工队伍技术业务素质为突破口，组织开展技术比武活动。

2011年，积极参与组织在七个主体生产单位，开展炼铁工、轧钢工等八大工种岗位练兵、技术比武活动，此次活动历时六个月，涉及557名竞赛选手。在整个竞赛工作中，由于各单位坚持比武内容与生产实际相结合，比武重点与生产难点相结合，练兵比武与职工技能鉴定相结合。参加公司决赛的96

名选手综合及格率达到了100%。公司对在这次技术比武、岗位练兵中取得优异成绩的34名选手授予鄂钢技术能手 称号，颁发了高级工技能鉴定证书。有效地调动了广大职工学技术、学业务的积极性。

经济工程工作总结报告篇六

一、高效有序处理好行政事务

我在任职期间分别担任里石门水库大坝管理站站长及里石门水库管理局、水务集团办公室主任。工作中身先士卒，时时处处起带头模范作用，我所在单位团结和谐、政令畅通、工作高效，得到上级通缉的高度肯定，本人于20xx年被评为县优秀*员。

二、及时提出天台县城乡供水一体化方案并付诸实施

结合我县实际，我于20xx年1月份向县领导提出了天台县城乡供水一体化的建议，此建议得到县主要领导的高度肯定，随后我进一步做了深入细致的调研，以正式行文上报县政府《关于天台县城乡供水一体化调研报告》，县党委会研究后一致通过该方案，县人代会也及时跟进以20xx年人代会一号议案提出。该工程现已通过省级立项，拟列入20xx年度省级重点工程。

该工程总投资11.3亿元。项目的成功实施能有效解决我县区域性供水矛盾、城乡供水保障能力差、水资源统筹规划滞后等一系列问题。在原水管线没建成前，城关水厂已提前由里石水库通过北干渠提供源水，给里石门水库管理局带来300万元的年收益。

我现主要负责建设资金的筹措工作，正同钱江水利、中国水电等上市公司洽谈，基本形成合作框架，有望在20xx年7月份签订合作协议。

三、主持完成天台水务集团的组建工作

为明确城乡供水一体化项目实施主体，搭建融资平台，我就命于水务集团组建工作。水务集团组建主要是对我县涉水单位进行公司制改造后重组而成，期间涉及单位、部门之间的利益搏奕，我会同班子成员对相关单位及有关县领导做好细致的沟通工作，最终达成一致意见。

从20xx年9月份对相关单位进行清产核资到11月28日公司制改造完成后注册成立，共用3个月时间。天台水务集团有限公司，注册资本2亿元，下属五家子公司总资产约6.5亿元，是县政府直属并实行公司化、市场化运作的经营性公司，代行县政府供水一体化建设主体职责，是我县第一家国有独资集团公司。

四、优化水电站经济运行方案

合溪水电站发电用水来自里石水库北干渠，因北干渠水位不稳定，长期导致机组出力不足。为此，我带领电站技术骨干，实施技术改造及改变运行方式。一是在压力前池增设二台节制闸，通过节制闸来抬高及稳定水位；二是通过节制闸调节，改变运行方式，多发峰电少发谷电。通过以上二项措施，合溪水电站及后来投产的渡槽电站共增年发电量20万度，加上峰谷电差收入，共年增收10多万元。

五、参与水利、水电工程项目争取及工程建设管理

任职期间我共参与争取到项目资金1.435亿元，其中国家农业综合开发里石门水库灌区节水配套改造项目一期总投资2480万元，二期工程总投资2650万元，期间农业综合开发项目二次落户天台，为全省首例，该项目实现当年申报、当年立项、当年正式开工建设，该项目已全面竣工；浙江省“千万亩十亿方”里石门水库灌区节水配套改造项目一期工程总投资1680万元，三期工程总投资1800万元，已全面完成施工项目；大坝

除险加固改造工程总投资3210万元，已完成工程建设内容，正在做竣工验收准备工作；里石门水电站报废重建项目总投资2525.8万元，共争取到上级补助资金1000万左右，现项目顺利完工并通过验收；城乡供水一体化项目总投资11.3亿元，有望争取到上级30%补助资金。

任职期间我虽然取得了一些成绩，但距离上级要求、和兄弟单位的工作相比，在全面发展上，在争先创优上，都还存在一定差距。在今后的工作中，我要认真履行岗位职责，开拓创新，把我们的工作提高到一个新的水平。新形势赋予经济管理者的历史重任，我愿与行业内同行一起奋力拼搏，锐意进取，与时俱进，通过不懈的努力为我局的经济建设和水务集团的快速发展增砖添瓦。

经济工程工作总结报告篇七

二、业务能力方面

办公室是一个综合性部门，工作涉及面广，日常事务琐碎，必须明确部门工作职能、岗位工作职责以及工作纪律和要求，强调部门内工作配合与协同，不断提高办公室的整体工作效率和服务水平。强调在做好本职工作的同时，必须围绕办公室部门工作的特殊性，搞好各项工作配合。

1、认真搞好后勤服务，切实做到保障有力

办公室切实把搞好后勤管理和服务工作作为部门的一项重要职能，全力保障服务部日常事务和各部门工作的正常运转。全力做好各项会议和重要活动的筹划、准备、布置和落实。

2、规范办文办会办事程序，不断提高工作质量和效率 从某种意义上说，办公室是领导的参谋与助手，工作繁杂、琐碎，但归根结底要落实到办文、办会、办事上来。做到文件报送和下发及时。确保各项工作规范、有序、顺利开展。

经济工程工作总结报告篇八

过去五年，我镇工业经济上了一个台阶，提供了1932个就业岗位。国家税收、地方税收的70%来源于工业经济。工业经济的发展带动了交通运输业、饮食业、服务业快速发展，促进了消费增长。

未来五年，我镇将继续坚持工业强镇战略，加快产业结构优化升级，推进低碳、绿色为主的新型工业化。壮大煤炭、白酒、建材三大优势产业，增强引资开发，个，稳定工业税收在财政收入的支柱地位。业，煤炭生产规模增加附加值，到抓住省上打造白酒“金三角”的历史机遇，配套发展关联产业，切实抓好仙潭酱酒基地，到20xx年年产量达产符合国家标准环保节能的新型建材，效益。

模效益。同时，充分发挥太平水陆运输优势，进一步增强引资开发和投资，促进商贸经济的发展，逐步壮大物流产业。稳住太平在县内的经济强镇地位。