

# 2023年会议营销开场演讲稿(精选5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 会议营销开场演讲稿篇一

首先我代表全体老师欢迎上级领导和各位同仁来我校指导工作。相信你们的参与，会让我们这次教研活动锦上添花，更上一新的台阶！

感谢施老师的精心准备，给我们带来这节展示课。对她执教的这节课，大家肯定也有不少启发。希望老师们能畅所欲言，把自己听课的看法、见解、认识、收获说出来，以便我们共同提高，共同进步。这次活动共有两个环节：一是施老师说课，二是老师议课。

首先，请施老师说说自己的讲课思路及课后的感悟和反思。

说目标的设置、教法的实施、本课的收获和不足。

我们今天的活动很有时效性，有施老师的自我剖析，也有老师们的直言不讳。怎样上好一堂课，怎样使课上有自己的特色，有成效并是学生乐意接受的课堂，这是一个永恒的话题，希望老师们能博采众山之石，牢筑自己的城池。相信在追寻高校课堂的过程中，我们会看到更加美丽的教育风景，享受到更有意义的教育幸福。由于时间的原因，剩下的三个问题留作下次教研活动的主题。下面请教研室房主任对施老师这节课和本次教研活动做精彩点评。望不吝赐教。我们将洗耳恭听！

## 会议营销开场演讲稿篇二

下面让我来为大家宣布当日每个小组的战绩及各项奖励情况：

2、各个小组的战绩如下：支行支行

支行万元，支行万元，

支行支行万元，

今天的第一名是xxx支行□xx万元xx出单xxx件，让我们一起鼓掌为xxx支行取得好成绩而鼓掌加油！希望xxx支行从明天起继续加油，取得好成绩。

请xxx支行组长xxx代表小组上来领奖

3、各支行今天首位出单者分别是：

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

请以上学员上台领奖(出单奖)

4、当日保费在5万元以上的各支行学员分别是：

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

支行xxx金额xxx万元，支行xxx金额xxx万元

今日保费第一名是xxx支行xxx!

7、多微笑，口常开，好彩好运自然来!

希望大家明天能够取得更好的成绩!

今天夕会到此结束，谢谢

男：晨会即将开始，请各部门员工按照指定位置就座，自觉维护会场秩序，请与会人员将手机调至振动或者关闭状态，会议期间，请各位伙伴不要随意走动。(有请全体起立，让我们共唱《浩鸿之歌》，来振奋我们的精神，展示我们的士气!)

男：下面，有请后勤保障部杨婷婷为大家进行差勤点到!

10:00--会议开始:

男：尊敬的刘董、宋总以及公司各位领导。

女：亲爱的浩鸿家人们。

合：大家早上好!

男：都说“人间四月芳菲尽，山寺桃花始盛开”，首府房产市场的春天确实来得晚了一些，但如火如荼的势头，却像这越来越温暖的天气，节节攀升，刚需复苏，交易活跃!

女：回眸阳春3月，在那些斗志倍增，业绩倍升，如火如荼的日子里，我们洒下辛勤的汗水，收获着丰硕的果实!

男：今天，让我们暂时忘却那展业路上的艰辛。今天让我们暂时忘却签单过程中的奔波劳累。

今天，让我们暂时忘却办理售后的心酸,,,,

女：让我们共同相聚于此，欢聚于此，共同庆贺，共同祝福！

男：首先，让我们以热烈的掌声欢迎坐在前排的浩鸿家园股东、和我们奋战在一线的最亲爱的家人们！以及坐在后排的浩鸿家园各位领导！

女：今天，我们还请来了一批尊贵的客人，他们将和我们一起分享喜悦，见证精英们的光荣时刻！让我们拿出营销伙伴特有的激情和热情，欢迎你们！

男：现在，我宣布，“浩鸿家园20xx年3月工作总结暨4月工作计划宣导大会”现在开始！下面，由请全体起立，让我们共唱国歌！（《国歌》）

男：4月，是植树播绿的季节；4月，是憧憬梦想的季节；4月，是播种希望的季节！

女：如果，有人问我希望是什么？我会说：希望是绿色的，充满勃勃生机；希望是红色的，散发蓬勃热情，希望又是蓝色的，凝聚团结沉静！

男：热情、向上、团结，这样的关键字，形容这样一个的团队最合适不过，那就是：优秀的幸福花园b店！

女：下面请欣赏由幸福花园b店带来的团队展示《相亲相爱一家人》！

男：非常感谢这支充满朝气的团队，再一次把热烈的掌声送给他们！

刘董致辞：

女：有一个人，9年来一直带领我们同心其力，风雨无阻，携手奋进！

男：有一个人，9年来一直带领我们同舟共济，万众一心，坚持梦想！

女：挫折面前，他为我们主导航向，坚忍拼搏。关键时刻，他为我们拨开迷雾，看清前行道路。

女：这就是我们浩鸿的领头羊：刘敏董事长！让我们用雷鸣般的掌声有请刘董为此次大会致辞。

掌声有请！

男：刘董的发言依旧是那么的掷地有声，依旧是那么的铿锵有力！让我用热烈的掌声感谢刘董的致辞，同时，也拉开本次大会的序幕！

三月明星俱乐部：

女：努力与拼搏，是迈向成功的必经之路；汗水与泪水，是哺育卓越的星光大道。

男：今天，我们相聚于此，为的是收获辛勤耕耘之后的累累硕果。

男：掌声欢迎以上伙伴上台领奖，同时，有请后勤保障部赵总，权证部孙总为3月明星俱乐部成员颁奖！

女：掌声、歌声永不停息，因为你们我们永远骄傲，

男：努力、成功永无止境，因为你们我们永远自豪！月度销售冠军：

男：“大鹏一日同风起，扶摇直上九万里！”展业的道路上充满荆棘与竞争，但努力的积淀必沉淀出灿烂而又耀眼的光芒！

女：3月，又一位明星散发出耀眼的光芒，站在荣耀的领奖台，与大家一起分享自己成功的收获和喜悦，让我们全体起立，用“羡慕”的掌声，有请3月月销售冠军！他是来自银河青城分店的马明，在3月个人累计销售3笔，其中有两笔都是自带自销。让我们再次用掌声向他表示祝贺。同时由请营销部副总蔡总上台为3月月销售冠军颁发奖励！（感谢各位的配合请全体就坐）

男：马明请留步，3月一整月你的业绩就达到6.48万元元，个人收入2万余元，我想大家都非常羡慕吧！同时，家人们更想听听你做业绩的《销售宝典》，和我们大家分享一下吧！

女：让我们用掌声感谢马明毫无保留的分享自己的销售宝典，同时预祝这位伙伴业绩节节高升！

团体优胜杯：

男：忆往昔，楚霸王六千江东子弟纵横天下。

女：看今朝，浩鸿家园团体精英所向披靡！

男：营销，就是一一场没有硝烟的战争，虽兵不血刃，但不战而屈人之兵。

,,,大家掌声欢迎以上精英团队代表上台领奖

男：同时，由请营销部总监崔总上台为他们颁发团体优胜杯奖项。团队之所以成功，除了有优秀的团队长，更离不开团队每一位成员的辛勤付出，在此，我们所有家人全体起立，掌声邀请3月冠军团队所有成员一同来到台前，展现他们的风采！！（感谢各位的配合请全体就坐）

女：成功总不会那么的简简单单，付出才会有得到，迈出步伐，才能勇往直前。掌声恭送优秀团队代表，同时我们也

期待家人们更出色的表现!

晋升店长仪式:

男: 大浪淘沙始见真金璀璨, 跨越巅峰方显英雄本色!

女: 自三月份, 新的浩鸿《基本法》颁布以来, “4+1”的店长晋升标准降低了门槛, 曾让多少人心火, 眼热!

男: 都说人往高处走, 水往低处流, 不想当将军的士兵不是好兵, 没有进取的人生没有滋味, 没有挑战的生活就像鸡肋。

女: 现在, 他们终于实现了自己的愿望, 可以独当一面, 施展才能!成为新晋升店长!

男: 本月公司为了增加人力, 周末在公司开创业说明会议。各个店面的店长周六周日都要放弃店面的事宜, 很早就二宫体育场开始招聘。大家不辞辛劳, 努力招人!

男: 接下来, 我将公布晋升为高级店长的是:

男: 掌声有请以上新晋升的店长上台, 同时, 有请营销部副总蔡总上台, 带领新店长做就职宣誓!

女: 恭喜这些新的店长, 你们的辛勤付出, 你们的不辞辛苦, 你们的不懈努力!公司的每一个家人都能看见!让我们为他们未来的成功送去鼓励的掌声!

视频展示:

男: 20xx年, 是崭新的一年, 公司迁址北京中路浩鸿大厦, 也实现了浩鸿的跨越式发展, 我们又一次站在了浩鸿发展历史的转折点上。

女: 今年公司着力品质建设, 让浩鸿成为老百姓心中的信得

过的品牌!积极倡导“安全，透明，阳光，便捷”的服务理念。

男：在3·15，浩鸿重磅出击!在晨报公众承诺“绝不吃一分差价，吃一罚十”!，所有门店绝对透明交易，不吃差价。

男：与此同时，3月自《国五条》出台，二手房市场出现了火爆的销售\*。应对政策浩鸿积极备战，急客户之所急，想客户之所想，践行客户服务承诺，下面让我们共同观看一段视频!

女：这里只是浩鸿家园其中一个部门的工作的情况，“树品牌意识，强服务质量。”根植于每一位伙伴的心里，只有全心全意的做好每一笔业务，每一个售后。才能将浩鸿家园做稳做强做长!这是亘古不变的道理!用心为客!客心留!

男：这就是我们浩鸿家园的伙伴们，我们会由始至终的这样去做：“用心服务”。

宋总宣导：

女：记得刚刚迁入浩鸿大厦时，宋总曾经将浩鸿比喻成一艘等待起航的航空母舰，如今他已稳步起航。

男：俗话说：大海航行靠舵手!由请我们的总舵手宋总，为我们做政令宣导!

女：下面就让我们用最热烈的掌声由请宋总，掌声有请!(宋总上场曲)

标，坚持不懈，直到成功!

女：冲天的豪气，郑重的誓言，一切的一切都会被今天铭记!

男：下面请我们全体伙伴起立，让我们共唱一首《浩鸿之歌》，结束我们今天的会议!

女：：感谢各位浩鸿家人的配合，在会议的最后我们依然激情四射，

(合：到此结束，谢谢大家)

男：掌声恭送领导及嘉宾退场

**【会前提示】**请入场的各位同仁，按指定的位置就座，请将手机关闭，并保持安静，请遵守会场纪律，不要随意走动，我们的会议马上就要开始，请大家积极配合。

各位领导、同事：

大家，上午好！

我是成都公司市场部部长雍文超，很荣幸担任本次会议主持。

喜悦伴着汗水，成功伴着艰辛，遗憾激励奋斗，不知不觉间，我们已经一起走过20xx上半年□20xx下半年如约而至，我们信心满满，满怀期待。在这承上启下的7月，我们相聚蓉城，隆重召开“四川宜宾碎米芽菜有限公司20xx年上半年营销工作总结会”。本次会议的主要目的是一起回顾上半年取得的工作成绩，以及我们工作中出现的问题，并借此机会总结经验、吸取教训，为我们下半年工作的顺利开展打下好的基础。

年年岁岁花相似，岁岁年年境不同。回顾20xx上半年，国内经济总体处下行趋势，电商在互联网+的助推器下继续冲击传统实体经济，其他杂牌芽菜在我公司调价后表现出更强的生命力，面对种植焕因素，碎米人没有退缩，客服困难永往直前，抓过程、调结构、拓渠道、保增长□20xx年上半年共计销售1872万，达成计划的84%。在异常艰难的情况下，取得这样的成绩着实鼓舞人心。

接下来让我们进入主题在会议正式开始前也希望与会的各位

领导和同事们能够共同遵守会场纪律，我总结了三少三多，分别是：少走动，多听会；少交谈，多记录；少打电话，多思考；通过大家的共同努力，把这次会议开好、开成功。

让我们再次以热烈的掌声对各位领导的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！（鼓掌）

大会进行第一项：有请王总（付总）致开幕词□

好的，谢谢王总（付总）。没有播种，何来收获，没有辛苦何来进步。挥手20xx上半年，一路走来，我们风雨兼程，劈荆斩刺，用汗水和泪水换来了今天的成绩。能取得这样的成绩，首先要感谢王总的英明决策，以及对我们的关系与帮助。

我刚才想起王总的金玉良言，大家都如沐春风。再次，谢谢王总。

时间过得真快，不知不觉，我们汇报已经持续了3.5小时。

大会进行第三项：有请汪雪梅总为我们做领导点评。（鼓掌）

汪总的讲话可以说是画龙点睛，让我们受益匪浅，让我们对下半年充满信心，满怀期待。好吧，让我们在下半年张开腾飞的翅膀，向着制定的目标飞翔，让我们携手并进，志存高远，实现新跨越，再创新辉煌！

大会进行第四项付总致闭幕词

付总的闭幕词让我们心潮澎湃、斗志昂扬。正所谓“风起潮涌，自当扬帆破浪；任重道远，更需策马扬鞭”我们坚信在以郭董为首的董事会的正确领导下我们定会同心同德、奋勇拼搏、为碎米品牌的明天再创辉煌。

大会进行第五项与会人员合影留念

如果没有艰辛，收获不会如此美丽，如果没有跌倒，成功不会如此喜悦，多少次跌倒，就有多少次的爬起，多少次失败，就有多少次的努力，永不言败将是碎米人不变信念。

我们是万众一心的精英团队，我们是无坚不摧的钢铁军团。上半年的战役硝烟未散，新一轮的业务比拼即将开始，相信我们在未来的日子里，一定会以更加饱满的激情，更火热的朝气，踏上征程，再创辉煌。

下面我宣布四川宜宾碎米芽菜有限公司20xx年度上半年营销工作总结大会圆满结束。（热烈鼓掌）

彭永健从回首过去我们热情洋溢，到坚定现在我们激情澎湃，再到展望未来我们斗志昂扬。这都充分说明了他的努力与进步。谢谢永建！

千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金。罗主管不断超越自我，实现自我，用心情和汗水浇筑了傲人的成绩。我们把掌声献给罗兴琼。

胡兴燕在工作上兢兢业业、勤勤恳恳，踏实肯干，是她真正的写照，的确是我们的楷模。我们把掌声献给踏实肯干的小胡。

## 会议营销开场演讲稿篇三

各位来宾，亲爱的叔叔阿姨，

大家早上好~！

一句轻声的问候，它能使人如遇春风，

一声真诚的祝福，它也能让您幸福永久。

在这里您的朋友——，也要送上对您最真最美的声声祝福，祝愿您的身体健健康康，祝愿您的生活红红火火。

欢迎你们！

a可以说今天到场的每一位叔叔阿姨年轻时为了工作您鞠躬尽瘁，养育儿女更是让你们含辛茹苦。

b在经历了历史的沧桑、生活的磨砺之后。

昨天的一切往往给今天的身体留下了众多的疾病。

a那么为了让您能够拥有一个健康、和谐、幸福的晚年。

我们xxxx特意从全国各地聘请了多科系的专家，组成了今天的专家组。

b那今天所有来到我们活动现场的叔叔阿姨我们都将为您做一个全方位健康检测和健康咨询。

下面就有请我们全场的叔叔阿姨在次全体起立，让我们以热烈的掌声欢迎专家组的到来。

a那我也仅代表我们全场的叔叔阿姨对远道而来的专家表示我们最衷心的感谢。

b并让我们用掌声欢送几位专家稍做休息。

相信我们的叔叔阿姨都听过这样一段话，权利是一时的，荣誉是过去的，金钱是留给子孙后代的，只有健康才是属于我们自己的。

相信我们叔叔阿姨一听到健康首先就会想到运动。

我们叔叔阿姨坐了这么长时间或多或少都有一些累了。

接下来还是有请美丽的健康使者再次上台。

为你们再次演示一组健康舞，还是先由她们示范。

然后我们再来一起学做。

也许有的叔叔阿姨会问，为什么今天的两组健康舞中击掌的动作特别的多，接下来我就告述我们叔叔阿姨原因。

那就是在我们人体握拳时左手无名指所对应的位置有一个穴位，叫做劳宫穴，据有关资料记载平均每击打一次劳宫穴我们人类的寿命将会延长0.015秒，那么好我现在想问问我们的叔叔阿姨你们想不想要健康长寿?那就跟着我一起击打劳宫穴，同时进入我们今天最激动人心的环节，有奖知识问答。

如果你回答正确我就把。

送给您。

1、问好(长分的兄弟们，大家晚上好，好，很好，非常好，越来越好☺yes)

2、又到了一月一度的销售颁奖盛会，俗话说，一分耕耘、一份收获。

拼搏让我们成为铭万最主要的一个，带着责任和梦想，我们在这里收获成功。

经过一个月的拼搏和努力，每一个兄弟都为公司付出了自己的一份力量。

那么结果到底如何呢?让我们一起来揭晓。

请向总颁奖，致颁奖词。

请获奖人员，发表获奖感言。

相信勤奋执着是成功的开始。

相信他们未来会一定会成为铭万的精英。

4、这里的销售职级犹如人生的阶梯，只要你肯努力付出，就一定会有回报，只要你勇于拼搏就一定能收获成功。

5、我们要更强，创造it服务一流品牌。

我们要更大，做中国最大的中小企业信息化服务商。

我们要更久，做百年企业。

我们还要更高，早日晋升高级客户主任，那么这个月的高客就是，罗丹。

6、为了公司、为了部门，他，不论路多远，都能跑;不论什么时候，多长时间都能等;不论遇到什么困难，都勇于克服。

他就是我们的客户顾问：李成真。

掌声有请。

请吴晓吴经理颁奖。

请吴经理致颁奖词。

她是铭万长沙的老员工，如果遇到n次困难和挫折，那么她就会有n+1次的努力与坚持。

她是当之无愧的铭万一线领军人物，作为榜样她学习改变争

取赢的结果，持续不断做好每个细节，她永远都在大家的注目中。

这个人就是11月的销售冠军：廖燕，掌声有请。

那么同时，她还获得了一个神秘大奖，是什么奖呢？前台服务之星，那么有请刘总给三位英雄颁奖，致颁奖词。

8、在铭万这个平台，每一个人都可以被尊重，每一个人都可以被成就，只要我们学习改变，争取赢的结果，那么在11月就有这么一群人，他们做到了，所以他们值得尊重，值得成就，这群人就是：廖燕、何传梅、李玲、凡梦蝶、李成真、罗丹、谢青娥、伍黎秋、陈莉娜、朱浩。

掌声有请。

请刘总颁奖，致颁奖词。

9、他一直在幕后，陪伴着我们，郁闷时，可以找他一起分担，开心时，可以找他一起分享，有钱可以找他，没钱还是找他。

这个人就是后台服务之星，罗燕平。

掌声有请。

请王总致颁奖词。

10、以文化为基础，具有前线销售经验的培训团队，来自湖南长沙，通过一对一服务，形成对客户代表需求的深刻理解，他们就是11月优秀服务部门：市场培训部。

11、良好的开端是成功的一半，那么积沙沉塔让他们成功过半，他们就是：客户五部、客户三部、客户一部，请每个部门派一个代表上来发言，请刘总颁奖，致颁奖词。

12、放弃个人自我意识，专注团队目标实现。

让他们从不平凡，走向不简单。

他们是最有凝聚力的部门，他们是11月精英客户部客户二部、客户三部，请每个部门派一个代表上来发言，请刘总颁奖，致颁奖词。

13、没有最完美的个人，只有最完美的团队。

当其他团队，正向优秀前行时，他们正从优秀走向卓越，他们就是本届颁奖晚会的大奖得主：客户一部。

掌声有请，全体上台。

刘总颁奖

14、她是一个追求高目标的优秀经理人，她已经让不计其数的兄弟们在这里赚到了钱，也一直走在长沙的最前方，在成就别人的同时也成就了自己，她就是我们一部的优秀经理：吴晓。

掌声有请，请刘总颁奖，致颁奖词。

15、最后有请，终极boss 刘总发言！

产生的话，也可以进行订单播报。

如果公司有宣传片的话，可以在开场前播放该公司宣传片。

开场前的音乐一定要配合到位。

同时进行活动预告。

活动预告内容如下：

家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00(在1：40分时视现场到场的人数而定，如果人员到的比较多的话，则是2：00，如果到场人员不够多，则可以延迟到2：20或是2：30分开始)正式开始!来到现场的各位嘉宾，请在我们工作人员安排下，找到您的座位坐下，我们为您准备了精美的水果与干果，您可以尽情享用。

同时，我们的活动规则与优惠也已经放在您的座位上，您可以先行浏览一下。

祝各位参加下午的活动心情愉快!

开场前5分钟

开场前五分钟，主持人要进行活动的正式预告!

季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的5分钟，请我们的工作人员和到场的客户不要再在现场走动，尽快到我们的座位上坐下。

为了让您有一个不受干扰的活动环境，请到场的各位嘉宾将您心爱的手机，调到静音的状态，谢谢您的配合!

3分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的3分钟，让我们尽情期待!

1分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到□xx装

饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的1分钟，精彩的活动即将开始！

开场前话术

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的10秒钟，请到场的各位好朋友和主持人一起进入倒计时：10，9，8，……1，好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，请举起你们财富热情的双手，用最最热烈的掌声，有请今天下午活动的顶级美女主持人闪亮登场！

主持人上场：

谢谢，谢谢各位热情的掌声！主持过上百场活动的主持人发现，在每一次活动现场，掌声最激烈的人，都是素质特别高的人，都是运气特别好的人，都是最能发大财和赚大钱的人，让我再次看次你们最能代表合肥人的高素质的掌声！（笑），谢谢，谢谢，谢谢！

良好的沟通来自于第一时间的自我介绍，我是受xx装饰工程有限公司委托，担任本次□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的主持人，我叫李赫。

李是李克强同志的那个李，木子李，赫是赫赫有名的赫，也就是两个“赤”字组成的赫，赫代表什么意思呢，就是红红火火的意思，所以，今天到场的各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，从认识李赫的这一刻起，你们的日子将会每一天都红红火火，你的生意也从此会每一天都会红红火火！最美好的祝福送给今天到场的每一位朋友！谢谢！（深鞠躬）

在今天的活动开始，主持人谨代表xx装饰工程有限公司，欢

迎大家的到来!

我相信今天到场的每一位嘉宾，都是刚买了新房要进行装修的客户，首先恭喜你们买到了最好的房子，即将在新房里开始全新的生活!恭喜你们!

xx装饰是一家以施工最优秀著称的公司，成立以来，凭着优良的服务、精湛的施工工艺，赢得了无数客户的良好口碑。

今天我们的现场也邀请了过去选择华汇装饰的老客户朋友，请到场的老客户朋友们站起来，和今天到场的新客户朋友们打一声招呼。

非常感谢你们过去的华汇装饰的信任，你们真有眼光!同时也非常感谢你们对今天活动的支持，你们的光临，是我们华汇装饰全体同仁们的无比荣幸!谢谢你们!

介绍嘉宾话术

.....

让我们对他们的到来，表示真诚的感谢和热烈的欢迎!

谢谢!

## 会议营销开场演讲稿篇四

大家早上好!

一句轻声的问候，它能使人如遇春风，

一声真诚的祝福，它也能让您幸福永久。

在这里您的朋友xx[]也要送上对你最真最美的声声祝福，祝愿

您的身体健健康康，祝愿您的生活红红火火。

欢迎你们！

a.可以说今天到场的每一位叔叔阿姨年轻时为了工作您鞠躬尽瘁，养育儿女更是让你们含辛茹苦。

b.在经历了历史的沧桑、生活的磨砺之后。昨天的一切往往给今天的身体留下了众多的疾病。

a.那么为了让您能够拥有一个健康、和谐、幸福的晚年。我们xx特意从全国各地聘请了多科系的专家，组成了今天的专家组。

b.那今天所有来到我们活动现场的叔叔阿姨我们都将为您做一个全方位健康检测和健康咨询。下面就有请我们全场的叔叔阿姨在次全体起立，让我们以热烈的掌声欢迎专家组的到来。

a.那我也仅代表我们全场的叔叔阿姨对远道而来的专家表示我们最衷心的感谢。

b.并让我们用掌声欢送几位专家稍做休息。

## 会议营销开场演讲稿篇五

会议营销主持词开场白就是为大家整理的会议营销主持词，欢迎大家阅读！

男：尊敬的各位来宾

女：亲爱的中老年朋友们

合：大家上午好！

男：一段温馨怀旧的老歌正式拉开了本次，“绿色养肾，百岁人生”健康专题联谊会的序幕。

女：在这里，请允许我们代表湖北安然公司及武汉百岁人生办事处的全体工作人员对各位叔叔阿姨的到会表示衷心的感谢和热烈的欢迎。

男：立足生命科学，造福人类健康。

女：紧握科技脉搏，共享幸福人生。

男：各位叔叔阿姨，你现在参加的是由中华肾脏健康促进会、中国百岁人生健康工程组委会、《中国茶疗》杂志编辑部联合湖北省老龄委，湖北省委老干部局联合主办；中国最大的保健茶生产企业湖北安然公司承办的“百岁人生亲情送，科学养生保健康”大型健康联谊会。

女：说到健康呀！我想今天到会的叔叔阿姨们都是非常渴望健康的，现在已经进入冬季，早晚温差比较大，而且空气比较干燥，在这段时间里，尤其是咱们中老年人，容易诱发各种呼吸系统疾病，这就要求我们从根本上提高自身机体的免疫能力和抗病毒能力。

男：是呀，由于气温急剧下降，老年人身体各个器官功能处于衰退阶段，对外界的适应能力很差，各种慢性疾病随之而来，这不仅要求我们多加强户外锻炼，更重要的是调整我们的饮食结构，合理膳食。

俗话说：药补不如食补，健康的食品会给您带来健康的体魄。

女：另外，您早上外出的时候，一定要记着添加衣服，注意保暖。

我们安然人最大的心愿就是您能健健康康的，同时也望这些健康小常识能融入到你的生活当中，给您带来健康和快乐。

会议营销主持稿男：没错，其实除了健康常识之外呢，掌握健康方法也非常重要！刚才大家在鼓掌的时候就已经运用到！你知道吗，在我们每个人的手掌心上有一个穴位叫“劳宫血”，专家研究指出，每触动一次“劳宫穴”，其寿命就会延长0.15秒，所以说，经常拍手对我们的健康也是很有益的。

现在我们是不是一起来拍拍手呢！

幸运抽奖

女：今天活动现场来了这么多的安然老朋友和新朋友，我们感到非常的高兴。

值此新年来临之际，我们不仅要把最诚挚的祝福送给您，还要把更多、更好的健康知识、健康理念送给您。

男：今天是个喜庆的日子，在这个喜庆的日子里，我们还将有更多的惊喜和优惠来回馈和感谢那些支持，爱护中国茶疗的老朋友们，感谢那些关心，关注安然的新朋友们，此时此刻，我们现场就设置了一轮幸运抽奖的活动，我们要抽出的是现场最幸运来宾奖，那么我们设置的奖品是什么呢？请工作人员将奖品呈上来。

男：通过大屏幕马上产生今天的最幸运来宾奖，请各位高举手中的号牌，大屏幕闪动…停！好，我们的最幸运来宾产生了。

请这位来宾先在下面坐一下，刚才我们说过了，安然公司的每一项产品的背后都蕴涵着巨大的科技含量，正因为如此，中国茶疗产品不仅得到了千千万万老年朋友的青睐，更得到社会各界的广泛关注。

(科技研发介绍)

女：掌声有请刚才那位来宾上台领奖，奖给他——(现场采访)没有中奖的来宾也不要灰心。

在之后的`节目当中，我们还有更多的惊喜带给大家。

当然，我们还会把这种——当作礼物送给大家。

播放短片：

- 1、中央电视《健康之路》
- 2、《中国茶疗——安然公司展示片》
- 3、全球绿色洗肾养肾极品《中国肾茶》专题片。

男：刚才我们看过了这几个短片，短片里面对肾脏健康及中国肾茶作了一些介绍，但是大家对于中国茶疗产品还很陌生。

女：其实关于这方面呢？中央电视台的《夕阳红》栏目和《健康之路》也给予了详细而权威的报道。

通过短片，我们对“肾脏是人体的百病之源”及“绿色养肾、百岁人生首选产品——中国肾茶”有了一定的了解，那么为什么“中国肾茶”能成为who(世界卫生组织)倡导的“绿色养肾、百岁人生”全球大行动(中国站)中被评为首选产品呢？这个问题呀，我想还是有请国际著名肾病专家来帮我们作出详细的解答！今天我们非常荣幸的邀请到了国际著名肾病专家、中国肾茶研发人——叶教授教授，大家掌声欢迎叶教授。

男：那么今天同时到会的还有几位咨询专家，他们是；咨询专家赵×主任，咨询医生王×主任，让我们同样以热烈的掌声欢迎他们的到来。

那么叶教授在全国各地已经作了几百场的巡回讲座，被十几家媒体采访报道，同时被称为《中老年健康卫士》，今天我们荣幸地请到了叶教授到我们的活动现场，给大家精彩的健康养生知识演讲，教您：如何活到100岁。

好的，让我们以热烈的掌声有请叶教授！

## 一、气球开场

亲爱的叔叔阿姨，欢迎大家抽出宝贵时间来到本次“传递爱心、点燃希望”的活动现场，那叔叔阿姨也看到了我们为大家准备了五彩缤纷的气球，红色代表着喜庆；蓝色代表着收获；粉色代表着幸福；绿色代表着健康；我们真心希望血易通家园的家人们永远健康快乐。

请欣赏开场舞蹈《好日子》

## 二、开场白

尊敬的各位来宾、血易通健康家园的家人们：大家上午好！非常荣幸能在这个祥和、喜庆的日子里与在座的各位老朋友相聚一堂，共同来畅想我们心中的喜悦和激昂。

我是您的朋友小雪，在此，我代表本次活动的主办单位及血易通健康服务中心全体工作人员对您的到来表示热烈的欢迎，欢迎你们！

一声声呼唤，换来了满堂宾朋；一张张喜气洋洋的笑脸，迎来了血易通落户燕赵大地；在河北已有数以千计的中老年朋友在血易通的帮助下走向了健康；在全国，已有数以万计的中老年朋友见证了血易通造福人类健康！

## 三、经理致辞

人与人的相识是一种缘分，而您与血易通的相识则更是一种缘分。

血易通作为天华新医疗器械有限公司的拳头产品，自上市以来受到了叔叔阿姨的热爱和追捧。

诚信的产品来自于诚信的企业。

天华新医疗器械有限公司从成立至今已经经历了十余年的历程了。

在这十余年里我们经历了从无到有、从小到大的蜕变。

可以说，我们天华新的发展和壮大与在座的每一位叔叔阿姨的鼎立支持和理解是分不开的。

因为有了您天华新才有了辉煌的今天。

在这，还是请允许我代表血易通的儿女们对您说声“谢谢”谢谢你们！

下面，让我们用热烈的掌声有请河北省天华新血易通公司总经理房总为会议致辞，掌声有请！

#### 四、手指操互动

掌声欢送房总！“传递爱心、点燃希望”是本次血易通老顾客答谢会的主题，我们希望通过今天这场活动把更多的健康和快乐带给大家。

为此，我们本次活动安排了一系列的节目、游戏、精美礼品等等，我们也希望大家在今天能放松心情、加入进来、尽情的笑、尽情的玩、尽情的鼓掌好吗？(掌声)会议营销主持稿大家都知道后天科学的养生保健可以使我们身体健康、延年益寿；现在我就教给大家一个简单、科学养生保健之道、延长寿

命之法，大家想不想学啊?(想)

## 五、游戏

有了好的养生方法，我们还要有快乐的心情。

那接下来我们就做一个健康游戏，一起体验一下健康好心情!

我们大家都可以感受到刚刚那几位叔叔阿姨快乐的情绪，在血易通这个健康大家庭里时时刻刻都可以感受到这种感觉。

只要大家放松心情，快乐随手可得!

## 六、专家上台并致辞

血易通可以说是一座桥梁，使我们通往美好的生活;血易通也可以说是一条健康的纽带，让天涯变成咫尺。

叔叔阿姨在血易通的陪伴下获得健康的同时，更应该感谢的是另一支推广健康的先锋队伍，那就是“天华新专家巡讲团”的专家们!他们不辞辛苦，应邀到全国各地传播健康，今天，在这个与大家团圆的日子，自然也少不了一路陪伴我们的专家，下面让我们掌声有请刘博士上台，有请!

## 七、节目表演

掌声欢送刘老师，请刘老师先到休息区入座!今天我们现场来了这么多漂亮的阿姨，洒脱的叔叔。

看到大家都这样的精神抖擞，我们也感到非常的高兴。

相信叔叔阿姨们的歌声一定会向百灵鸟一样清脆响亮，相信叔叔阿姨的舞姿也会像天鹅一样的优美。

下面呢，就有一些多姿多彩的阿姨正踏着欢乐的舞步向我们

走来!让我们用掌声欢迎他们!

## 八、宣布售后积分制度

一份快乐，当与一千个人分享时它就变成了一千份快乐;一个爱心，当传递给一千人的时候它就变成了一千份爱心;一人健康，当介绍给一千人的时候它就可以使一千人获得健康!

为了使血易通健康家园的家人们爱心得到传递，健康得到分享，为了使更多的叔叔阿姨认识血易通，了解血易通，经血易通总部批准，已传播健康为己任的河北省血易通健康理事会在今天正式成立了，下面就到了我们今天最激动人心的时刻，让我们用热烈的掌声再次有请刘老师上台进行宣布!(刘老师宣布、礼炮)血易通健康理事会今天正式成立了。

那么血易通健康理事会的会长及会员将由20名爱心善使所组成。

宣布制度!

## 九、“爱心善使”上台

健康理事会成立的好消息一经推广，即得到了血易通老顾客的积极响应，踊跃报名!

## 十、员工上台

叔叔阿姨可能不知道，在您身边的这些血易通可爱的孩子们，因为工作的关系与父母总是聚少离多。

和叔叔阿姨在一起的时候得到了您贴心的关怀与照顾感受到了那种久违的亲情，不是亲人胜似亲人!血易通的孩子们，他们不怕风雨，不怕严寒，走大街，串小巷，不怕有些叔叔阿姨冷漠的眼神与不理解，我们只希望把更多的父母从病魔手

中解救出来，让每一位儿女都有一个幸福的家。

因为我们坚信血易通一定能够创造奇迹!下面让我们有请血易通的孩子上台!

誓词:我们将始终坚持“诚信经营、亲和顾客”的服务宗旨，  
为您提

供最完善的售后服务，让更多的人健康，让更多的人快乐!

十一、歌曲《感谢你》

结束语