

最新厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想(模板5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想篇一

政府工作报告反应了中国的国情，提出的下面是本站小编给大家带来的党工作报告总结感想，欢迎阅读！

随着我国经济发展进入新常态，结构性矛盾凸显，新旧增长点青黄不接，各类风险挑战增多，旧的增长路径难以为继，转变发展方式日益紧迫。“十三五”期间，安徽必须把提高经济增长的质量和效益放在突出位置，加快改革创新步伐，切实摆脱旧的路径依赖，推动经济发展转入新轨道。

一、摆脱对投资拉动的过度依赖，走投资消费联动的新路

改革开放特别是本世纪以来，我国抢抓全球化和产业转移机遇，积极扩大投资和生产规模，大力开拓国际市场，形成了出口和投资拉动型的增长模式。国际金融危机后，全球经济深度调整，外需和投资拉动作用明显下降。我国出口贡献率由20xx-20xx年10%以上降为20xx-20xx年的-2%到-4%，投资增速由“”时期的25.5%降至20xx年的15.3%。安徽外贸增速从“”时期的20%以上滑落至20xx年的8.2%，投资由37.5%降至16.5%。国际经验表明，大国发展的立足点必须放在扩大内需上。随着新型城镇化快速推进，以及信息、健康养老、旅游休闲等新的消费热点和电子商务、网络购物等新型业态快速涌现，内需增长空间广阔。从安徽看，“十三五”期间要积极推动需求结构调整，逐步形成内外需协调、投资消费联

动的新局面。选择好有市场、有长期回报的项目，创新投融资方式，进一步发挥投资的关键作用。积极通过供给创新激活消费需求，进一步发挥消费的基础作用。抢抓“一带一路”战略机遇，统筹高水平引进来、大规模走出去，加快各类开放平台建设，进一步提升安徽在“一带一路”经济中的份额和竞争力。

二、摆脱对传统产业的过度依赖，走创新驱动的新路

本世纪以来，我国制造业特别是重化工业发展迅猛，房地产市场快速成长，对经济的拉动作用明显。目前，传统产业面临需求“天花板”制约，产能扩张空间收窄。我国钢材人均消费量超过世界平均水平一倍多，人均水泥累计消费量已接近西欧和日本的产量增长拐点，城镇人均住房面积接近发达国家水平。安徽规上工业增加值增速从新世纪前20xx年的20%以上降至20xx年的11.2%，今年上半年进一步降至8.7%；房地产增速明显回落，上半年投资仅增长2.6%，商品房销售面积下降8.7%。总体来看，随着传统产业接近增长拐点，数量扩张已经难以持续，结构调整的要求更为迫切。当前，世界科技创新和产业革命深入推进，新技术、新产品、新业态、新商业模式快速涌现，既对产业平面扩张形成了挑战，也为产业转型升级提供了机遇。“十三五”时期，安徽应适应产业竞争格局新变化，大力实施创新驱动发展战略，坚持以“互联网+”引领产业转型升级，着力培育新型显示、智能装备制造等高成长性产业，推动工业化与信息化、服务业与制造业深度融合，促进产业发展向中高端迈进。

三、摆脱对要素资源粗放投入的过度依赖，走绿色化引领的新路

随着要素供给趋紧、环境容量下降，低成本、粗放式发展难以持续。目前我国资源产出率仅为日本的1/8、英国的1/5、德国的1/3，人均淡水、煤炭、铁矿石资源降至世界平均水平的25%、67%和50%。我省煤炭以及铜、铁矿石等传统优势资源

日渐枯竭，人均水资源量仅为全国的一半。我省人口抚养比在20xx年降至42.9%的低点后开始回升□20xx年达到44.4%，用工成本与沿海发达省份的差距不断缩小。同时，随着资源有偿使用制度和生态补偿制度逐步落实，环境成本将大幅上升。党中央、国务院印发的《关于加快推进生态文明建设的意见》，首次提出了绿色化概念，绿色化将成为新常态下经济发展的重要动力源泉。按照减量、节能、控污、废弃物再利用的要求，推动经济绿色化发展，也将孕育新的经济增长点。“十三五”时期，安徽应按照绿色化发展的总体要求，坚持以制度创新加速生态强省建设，扎实推进巢湖流域和黄山市国家生态文明先行示范区建设，不断创新和完善生态文明体制机制，建立完善目标体系、考核办法和奖惩机制，努力探索可持续发展新路径。

四、摆脱对非均衡发展的过度依赖，走城乡区域协调发展的新路

进入新世纪，国家加大区域协调发展力度，实施西部开发、东北振兴、中部崛起等总体战略，但目前区域发展水平还存在较大落差。安徽的区域不平衡问题也非常突出，皖北地区人均gdp仅为全省的2/3，城镇化率低5个百分点左右□20xx年全省常住人口城镇化率为49.2%，而户籍人口城镇化率仅为23%。伴随城乡区域发展失衡，贫富差距过大等社会矛盾凸显，“中等收入陷阱”风险日益加大。统筹城乡区域发展已成为当前亟待解决的重大问题。城乡区域协调发展是全面建成小康社会的内在要求。针对当前城乡区域发展不平衡的问题，国家加快新型城镇化步伐，大力实施“一带一路”、京津冀协同发展、长江经济带三大战略。“十三五”时期，安徽应深入落实主体功能区战略，引导各地特色化发展，积极推进新型城镇化试点省建设，促进要素平等交换和公共资源均衡配置，推动城镇化从规模扩张向以人为本、质量提升转变。

五、摆脱对政府主导经济的过度依赖，走市场和政府协调配

合的新路

改革开放以来，中央坚持市场化方向，不断深化经济体制改革。经过30多年的实践，我国社会主义市场经济体制已经初步建立，但仍需进一步完善。政府部门掌握的权限过大，一些地方为了招商引资、发展经济不惜拼土地、拼环境、拼政策，干扰市场机制发挥作用，导致竞争不充分、要素价格扭曲等问题。近年来，我省积极推进行政体制、新型城镇化、医药卫生等改革先行先试，一些领域的改革走在全国前列，但传统体制束缚依然严重，发展活力亟待释放。新增长动力机制的形成有赖于市场化改革。“十三五”时期全面深化改革进入攻坚期，随着行政管理、科技体制、财税金融等重点领域改革逐步深入，实体经济特别是中小企业融资难融资贵、科技经济“两张皮”、市场准入“玻璃门”“弹簧门”等问题有望逐步破解，大众创业、万众创新活力将得到充分释放。安徽应抓住用好国家技术创新工程、新型城镇化、医改等先行先试机遇，探索构建市场化发现培育增长点的新机制，推动市场和政府作用相互协调、相互促进，进一步激发全社会创业、创新、创造活力，不断提高资源配置效率。

“十三五”时期，摆脱旧的路径依赖，形成新的发展方式，亟需改革的思路、开放的视野和创新的办法。一是强化系统思维。国际国内需求收紧，资源环境约束强化，传统发展路子已走不通了。只有把眼光放到需求升级、民生改善、生态保护、体制创新上，加快推动大众创业、万众创新，才能发现新的增长空间，也才能找到稳当前、管长远的现实路径。二是强化底线思维。在经济下行周期主动进行产业转型和结构调整，可以为长远发展增强动力、预留空间。我们有必要明确经济运行底线，在守住稳增长、保就业下限和防通胀上限的基础上，努力在调结构、促改革处着力，为经济持续健康增长蓄积能量。三是强化创新思维。新常态下，新技术、新业态、新政策快速涌现，不仅对企业、也对地方政府部门的工作提出了更高的要求。适应新常态，各地既要勇于担当，在国家顶层设计明确的框架内主动作为，更要破除在经济平

面扩张下形成的思维定势，积极探索适应简政放权、职能转变要求的新思路、新办法。

xx区是我国第一个国家级承接产业转移示范区。探索新常态下深化转型发展的目标与途径，更好地发挥其省区经济增长极地带作用，对于安徽“十三五”发展具有重要意义。

一、xx区的阶段性进展和效应

国务院于20xx年1月批复的《皖江城市带承接产业转移示范区规划》明确提出□xx区要探索产业承接与自主创新统筹发展新思路，探索区域联动发展新机制，探索经济社会协调发展新途径，探索城乡统筹发展新模式，探索体制改革新举措，成为科学发展的试验区。也就是要通过推动产业有序转移，探索科学发展的有效路径。

xx区设立之时，恰遇国际金融危机的冲击□xx区没有丝毫松懈，认真落实示范区规划，大胆尝试，积极探索，取得了明显的成效。一是坚持规划引领，编制了开发园区、基础设施等九个专项规划，有序推进示范区建设与发展。二是强化创新驱动，大力推进承接方式创新、自主创新和体制机制创新，走出了一条“在承接中创新、在创新中发展”之路。三是推动行政区划及产业空间布局调整，促进沿江城市跨江联动，形成了“以点带轴、以轴带面”的空间开发新格局。四是推进省部联动、省际联动、省内联动以及国际合作，走出了一条“产业承接—区域分工—互动发展”的合作发展之路。五是加强基础设施建设，加快与长三角基础设施无缝对接，促进一体化发展。六是注重绿色集约，发展循环经济，走出了一条“绿色承接、集约发展”之路。目前□xx区已实现了规划预期的阶段性目标，很好地发挥了示范效应，主要体现在以下六个方面：一是要素集聚效应显现。五年来，累计引进亿元以上项目到位省外资金1.8万亿元，引进外商直接投资306亿美元，分别年均增长28.4%和23.3%。二是产业结构优化升

级。智能装备、新能源汽车等新兴产业快速成长，新型显示、机器人成为国家战略性新兴产业区域集聚发展试点，全超导托卡马克、量子通信等高端科技成果居世界领先水平。三是“一轴双核两翼”空间结构基本形成。“双核”的高新技术产业和现代服务业优势进一步凸显，“两翼”以装备制造和轻纺为主导的产业承接呈现爆发式增长，“一轴”初步形成现代化大工业和物流业的重要集聚区域。四是经济实力显著增强。示范区设立以来，对全省经济增长的贡献率达70%，拉动全省经济年均增长近10个百分点，使安徽增速跃居中部第一位。五是人居环境保持良好。资源利用效率持续提高，生态环境保持良好，“宜居、宜业、宜游”的生态示范效应更加彰显。六是民生福祉得到提升□xx区就业岗位逐年增加，社会保障体系更加健全，基本公共服务均等化水平不断提高，城乡居民在产业承接中得到了实惠。

二、xx区进入转型发展的新阶段

在新的背景下，转型发展成为当务之急。以同志为的新一届中央领导集体提出“四个全面”“五位一体”“五化协同”等治国理政新理念，新一届政府加大结构性改革力度，实施“中国制造20xx”□制定“互联网+”行动计划，推动产业结构迈向中高端，力求在把握稳定经济增长的同时实现结构优化。这些全新执政理念和战略举措，标志着我国推进转型发展的实践已迈出了坚实的步伐。

皖江地区作为国家战略层面的示范区，应当适应新常态和新要求，继续先行先试，围绕科学承接与发展，进一步探索新路径，加快转型升级步伐，为全省乃至中西部地区转型发展提供可借鉴、可复制的经验。与此同时□xx区自身也存在着产业承接质量不高、战略性新兴产业及现代服务业发展相对滞后、城镇化落后于工业化，区域协作不强、要素利用效率不高等问题，迫切需要转型发展。这就是说□xx区不仅自身发展已进入到由突出承接、做大数量向突出转型、提升质量的新

阶段，而且外部环境也赋予了xx区探索科学承接与转型发展新路径的使命，两者高度契合，有必要拓展xx区规划期限，继续支持皖江地区先行先试，切实担负起新阶段的新使命。

三、皖江地区转型发展的对策

“十三五”时期□xx区应遵循的思路是：按照产业承接与转型发展的内在机理，适应经济新常态，针对示范区存在的问题，着力推动科技创新、高端服务业嵌入、信息化、新型城镇化，以及改革开放和开发区整合，努力探索科学承接与发展的新路径，实现由数量扩张向质量提升、由产业承接向创新驱动、由分散孤立向集群联动转变，打造xx区升级版，为全省乃至中西部地区转型发展提供示范。

1、以市场化改革为先导，促进要素配置结构转型。主要是围绕发挥市场对资源配置的决定性作用，深化体制改革，打通转型发展的微观途径——要素配置结构转型。具体改革包括：投资体制改革、国企改革、政府管理体制改革、贸易体制改革等。尤其要把握国家三大区域发展战略，抓住长江经济带建设带来的重大机遇，全力打造皖江综合立体交通体系，全面提高皖江城市整体发展水平，努力打造内陆开放新高地，推动全方位立体式承接产业转移。

2、以科技创新与高端服务业嵌入为切入点，推动产业结构转型。主要是按照“四化”同步的内在要求，着力推进科技、信息与产业融合，打通转型发展的中观途径——产业结构转型。主要举措有：进一步明确各地主导产业发展方向，千方百计培育和发展战略性新兴产业，突出产业链承接，深入推进科技创新，加强创新平台建设，推动大众创业、万众创新，引导长三角现代服务业嵌入xx区制造业等。

3、以“互联网+”和新型城镇化为依托，加快经济组织结构转型。主要是根据中国版工业4.0发展趋势和要求，大力实施“互联网+”行动计划，加快推进新型城镇化，打通转型发

展的宏观途径——经济组织结构转型。主要举措除了“互联网+”和新型城镇化外，还包括探索设立国家级新区、推进企业国际化和集团化发展等。

4、以政府协作为平台，充分发挥政府对转型发展的促进作用。主要是在遵循市场经济客观规律的前提下，有效发挥政府的支持作用，形成市场主导和政府支持“双轮驱动力”。具体举措包括：修编示范区产业发展和空间布局规划，实施差别化区域产业政策，加强长三角三省一市之间的协作，主动参与长江经济带建设，探索建立区域互动合作机制。

5、以软硬件建设及开发区整合为抓手，增强产业承接与转型发展的支撑能力。强化“四个能力”，即产业承载力、产业选择能力、科技创新及转化能力、产业配套能力，为皖江地区转型发展提供有力的支撑。具体举措包括：加快示范区重大交通基础设施的建设步伐，健全服务体系，推动开发区整合提升，注重生态文明建设，积极谋划和实施重大项目。

本人有幸作为学员之一再次走进教室，聆听了浙江大学及浙江省规划设计单位教授的讲课，为期一周的学习和考察，让本人深受启发和教育，联系我县农业发展实际，谈谈几点感受。

一、要认清“新常态”下农业发展特点，谱写好“十三五”时期三农工作新篇章。当前，我国经济社会发展进入了一个新阶段，即所谓的新常态，农业也展现出新阶段、新常态下发展特点。表现为农民生产经营性收入在农民人均可支配收入中比例进一步下降；农业发展呈现降速趋势，呈现“两板（农产品（000061，股吧）价格的天花板和农业生产成本的地板）效应”；农业发展由“”时期追求“量”的扩张转向“十三五”时期既要求有一定的“量”又要求有较高质量的“质”，这种“质”的要求体现在农产品内在质量和安全质量的高度统一、农业发展与环境保护高度协调；农业发展约束因素增多，尤其是耕地资源刚性减少造成不能通过增加种

养总规模提升农产品生产能力;农业进步更加依赖科技支撑,科技将成为农业腾飞的翅膀;国家对农业的支持力度进一步加大,农业基础设施会大大改善等。可见,“十三五”期间,农业发展是挑战和机遇并存,面对这些巨大变化和挑战,我们要按照县委县政府统一部署,加快转变农业的发展方式,抓住机遇,趋利避害,做好“三农”新文章,为实现“三全”目标打好基础。

二、“十三五”农业发展规划要符合合肥市城郊型农业定位和肥西县域经济社会发展五大功能分区总体规划要求,做到上下相通、左右相融。根据合肥市农业农村经济发展和我县“主城融合、中间突破、两翼保护、西北控制”发展空间布局,未来5年,要加大农业产业结构调整力度,实行点面结合的结构调整计划,依托肥西县的自然资源禀赋与产业基础,着力打造沿湖环山生态型、近城都市服务型、远郊农产品保障型的农业板块,推行一产、二产、三产高度融合发展,走一条高效、环保、安全、现代化的农业发展道路。

三、“十三五”将是城镇化快速发展时期,城镇化也必将对农业农村发展产生深刻深远影响。因此,要继续坚持“加快发展、融合发展、转型发展、统筹发展”的发展路径,抓好美好乡村和新市镇建设这个牛鼻子,在全县经济社会发展纲要、城乡建设规划、国土规划等统领下,抓好美好乡村建设规划的编制,明确不同区位、不同类型村庄建设要求,突出特色,打造亮点,留住乡愁,尤其是要注重美好乡村产业规划,避免以往只抓村庄建设忽视产业发展的现象。产业发展要突出优势,推行具有“一村一品”特点的规模化、产业化、高效化发展,着力农业信息化建设,大力发展农村电子商务和农业物联网。

四、“人是生产力中最活跃最根本因素”,“十三五”农业发展好坏取决于农业经营主体的培育,解决好“谁来种地”问题。受城镇化的加速、农业比较效益下降等因素影响,农村人口向城镇集聚,农村劳动力不足、劳动力素质低下的问

题更加凸显。要实现农业健康持续发展，未来五年，必须在扎实开展土地承包经营权确权登记工作基础上，突出规划引领，加强土地流转，强化科技支撑，加大政策扶持，采取外引内培方式推进规模经营主体的培育，培养一批扎根农村、立志农业的高素质新型职业农民，以保障农业稳定发展农村稳定繁荣。

厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想篇二

顶岗实习即将结束，这代表着我们为期将近_个月的教师生涯也即将结束。对于我们大学生来说，这次实习机会是十分珍贵的，因此我也十分珍惜这次机会，好好的锻炼自己的教师职业技能，为将来从业打好基础、积累经验。

在实习期间，我尽量抓住机会，从各方面锻炼自己，让自己从多方面成长，以更加适应将来的正式工作。在实习学校，我们和正式职工一样上下班，备讲课。在各个方面都以一个正式职工来要求自己，让自己在最短的时间内得到的成长。

思想政治方面，在定顶实习之前，我就已经做好了当一名老师的准备，首先是两年半时间的大学学习，积累了足够的知识，再次是从心理上已经准备好了做一名老师，融入一个班级、一个教研室、一个学校。在到达实习点之前，__老师给我们开了两次会，两次会的内容也是为我们以后的角色转换指明了道路，八大心态“融入、学习、改变、包容、坚持、感恩、谦卑、乐观”是我们走向老师岗位的绝对法宝，在实习过程中可以有一个智慧人生，用情商去管理。在到达实习学校之后，我们和所有的老师一起上下班，严格执行学校的签到、退制度，按要求写备课、讲课。完全转变了我们只是一个实习生的想法，而是真正的成为一名教师，也从各方面做好了成为一名老师的准备。

在教学工作方面，在大学我们所学到的都是理论上的东西，

从来没有实践过，而顶岗实习是一次非常好的将理论转化为实践的机会。实习前两周，我们还不让讲课，而是跟着指导老师来听课，在这期间，我认真听指导老师的每节课，做好听课记录。在指导老师的指导下写教案、备课，为登上讲台做准备。开始上课之后，我深刻体会到缺乏经验，面对一个班脾气各异的学生、上课各环节的设计以及所讲内容学生的接受程度等方面都存在问题。在初期上课的时候，我上课讲的理论知识性的东西过多，不利于学生的理解，学生们配合度也不高，而且因为学生们的年龄、知识程度等问题，有些教学环节设计也存在不合理状况。我的指导老师在听我讲课时也将我这些问题指了出来，让我慢慢适应教学工作，学会教学。在实习后半时期，我的教学能力有了明显的提高，教师职业技能得到了锻炼。在实习期间，县教育局还举办了“说课大赛”和“实习生优质课展示大赛”，虽然没有得奖，但也得到了锻炼，积累了经验，也向其他优秀同学学到经验。经过实习的锻炼，我学会了怎样去当一名老师，怎样去和学生相处，怎样去管理学生。

在班主任工作方面，来到实习学校，我不仅是要担任语文教学工作，还有实习班主任的安排。来到实习学校，我担任__班的语文教学工作，同时也担任了他们班的实习班主任。和学生相处是一门智慧，他们既是一个班集体，同时也是一个个不同的学生，他们班的学生特别活泼，一开始面对他们我有点毫无头绪，后来经过班主任指导老师的指点，在面对学生的时候，根据学生的脾气性格，对待他们就要有不同的办法。同时在处理突发事件时，更是要保持冷静，既要做出处理，也要顾虑学生的面子，即使他做错了。再有就是平时的小事，查卫生、看做操、午自习纪律等，平时零碎的小事比较多，要有足够的耐心！同时在实习阶段，我在班内开过两次主题班会，意在培养学生的责任意识和集体意识。从身边的小事做起，做一个有责任心的人和热爱班集体的人。

在教育调查和研究方面，我来到实习学校，协助办公室室老师完成“学优生积极心理品质研究”，意在调查学优生的积

极心理品质情况，通过这次调查，让我对学校内的部分学生有了更深入的了解。同时还有我们在实习期间的教育调查和研究，我们积极利用现有资源，开展访谈等形式来搜集资料，三个人既有分工，又有合作，完成我们对当地教育的调查和研究。

在活动方面，我们积极和实习学校协调，在实习期间我们开展多次团日活动，三月份是雷锋月，我们组织了“学雷锋”活动，使学生切身体会奉献的精神，从身边的小事做起。接下来是学校运动会和艺术节，在这两项学校大型活动中，我们都是积极参与，在艺术节中还带领学生做了表演。在_月份的时候，我们去__中学进行了经验学习交流，在_中，我们听了她们的课，并进行了经验交流学习。为学生开“主动人生成大器”班会，将__老师给我们的思想带到实习学校来，共同分享。实习中后期，我们还采访了民间老艺人，听老人讲述过去学艺的经历，通过这些活动的展开，我们既得到了锻炼，又收获到了很多感悟。

在服务实习学校方面，在实习学校，我不仅担任语文教学工作，同时帮助学校制作展栏，带领学生打扫卫生迎接上级检查，协助其他老师完成教育调查和研究等工作，这既是一些力所能及的工作，同时也是对自己在其他方面的一种锻炼。

顶岗即将结束，回顾顶岗生活，我们确实学到了很多的东西。大学的学习是知识的积累，顶岗实习则是让我们把知识变成经验。通过顶岗实习，我的教师职业技能得到了锻炼，面向社会，知识学历很重要，但是经验却显得尤为可贵，通过五个月的实际演练，我积累了教学经验，有所成长，为将来走向工作岗位做了铺垫！

厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想篇三

一、切实落实岗位职责，认真履行本职工作。

作为一名销售经理，自我的岗位职责是：

- 1、千方百计完成区域销售任务并及时追踪区域内工程项目；
- 2、努力完成销售管理办法中的各项要求；
- 3、负责严格执行产品的出库手续；
- 4、进取广泛收集市场信息并及时整理上报领导；
- 5、严格遵守公司制定的各项规章制度；
- 6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁职责感；
- 7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量销售经理工作好坏的标准，自我始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一滴做起，严格按照职责中的条款要求自我的行为，在业务工作中，首先自我能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自我经常同其它销售经理勤沟通、勤交流，分析市场情景、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，带领组员参与工程投标及旧村改造项目，使其尽快业务技能提高。

总之，经过实践证明作为销售经理技能和业绩至关重要，是检验销售经理工作得失的标准。今年由于金华地区工程招标要使用参考当地《金华地区工程建材信息》中的铝材，瞬息万变应对办法不多而导致业绩欠佳。

二、明确客户需求，主动进取，将我司在金华义乌销售点告知零散加工户，避免周边地区对我区域低价窜货趋势。

工作中自我时刻明白销售经理必须有明确的目地，一方面进取了解客户的意图及需要到达的标准、要求，力争及早准备，

在客户要求的期限内供货，另一方面要进取和客户沟通及时了解客户还款本事，研究并补充提议从义乌提货，避免押款事宜，使该区域小加工户逐步成长。

三、正确对待客户投诉并及时、妥善解决。

销售是一种长期循序渐进的工作，而产品缺陷普遍存在，所以销售经理应正确对待客户投诉，视客户投诉如产品销售同等重要甚至有过之而无不及，同时须慎重处理。自我在产品销售的过程中，严格按照公讣制定销售服务承诺执行，在接到客户投诉时，首先真做好客户投诉记录并口头做出承诺，其次应及时汇报领导及相关部门，在接到领导的指示后会同相关部门人员制订应对方案，同时应及时与客户沟通使客户对处理方案感到满意。比如：有客户投诉仿木纹掉漆现象时反馈给技术部，技术部做出改变配方解决问题的承诺。

四、认真学习我厂产品及相关产品知识，依据客户需求确定可代理的产品品种。

熟悉产品知识是搞好销售工作的前提。自我在销售的过程中同样注重产品知识的学习，对公司生产的铝材产品用途、性能、参数基本能做到有问能答、必答，对相关部分产品基本能掌握用途、价格和施工要求。

五、铝型材市场分析

铝材产品销售区域大、故市场潜力巨大。现就铝材销售的市场分析如下：

(一)、市场需求分析

铝材应用虽然市场潜力巨大，但金华区域多数铝型材厂竞争已到白热化地步，再加之房地产开发过多会因新房改政策在新一年构成空白，再加上有些铝材销售已直接威胁到我们已

占的市场份额，虽然我们有良好的信誉和优良品质，但在价格和销售手段上不占优势。

(二)、竞争对手及价格分析

这几年经过自我对铝材市场的了解，铝材生产厂家有二类：一类广东品牌如兴发、坚美、伟昌、凤铝等，此类企业有较强实力，同时销售价格下调，有的销售价格同我公司基本相同，所以已构成规模销售；另一类是湖北、安徽、江西相等，此类企业销售价格较低，如信元每平方米竟130多元，此类企业基本占领了代销领域。

六、____年销售经理工作设想

(一)、依据09年区域销售情景和市场变化，自我计划将工作重点放在工程供货渠道上，一是主要做好原有的经销商供货工作，挑选几个用量较大且经济条件好的做为重点。

(二)、____年首先要进取同幕墙及装饰公司采取合作方式，大力推广我司产品，收集有效信息及时向领导汇报，取得公司的支持。

(三)、____年自我计划更加进取搜集市场信息并及时联系，力争参加招标构成规模销售。

(四)、为进取配合代理销售，自我计划在确定产品品种后努力学习产品知识及性能、用途，以利产品迅速走入市场并构成销售。

(五)、自我在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自我的理论知识，力求不断提高自我的综合素质。

(六)、为确保完成全年销售任务，自我平时就进取搜集信息

并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

七、对销售管理办法的几点提议

(一)、____年销售管理办法应条款明确、言简意赅，明确业务员的区域、任务、费用、考核、奖励，对模凌两可的条款予以删除，年底对销售经理考核后按办法如数兑现。

(二)、____年应在公司、销售经理共同协商并感到满意的前提下认真修订规范统一的销售管理办法，使其适应范围广且因地制宜，每年根据市场变化只需调整开模工作。

(三)、____年应在情景允许的前提下对出差时间加以延长，避免前期工作刚进展，后期联系断链的情景。

(四)、由于区域市场萎缩、同行竞争激烈且价格下滑，____年认真考察并综合市场行情销售经理的信息反馈，上下浮动并制定出合乎公司行情、市场行情的公司出厂价格，以激发销售经理的销售热情。

总经理工作报告感想大全3

厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想篇四

天空下起雨了，就像我的心情那样，有点沉重。因为要离开生活了虽然只有那么短短一个月时间的东莞森泰电子厂。离开了教了我很多人生经验的员工们。结束了我的第一次实习之旅。

在森泰实习日子里，我的生活是有味道的，所以现在回想起来，特别怀念，要不没有这些味道，我想我的实习就这样的

过去了。但不是，那种种的味道还深深的记住我的脑海里，叫人无法忘记。这些都是我的人生中很难得的一次经验。人生经验都是在人我们的人生中不断的积累的，在实习中我所收获到的不止是我的知识，更重要的是我的精神也有了进一步的提高。就让我来分享一下我的种种事情吧！

——甜

——酸

——苦

除了甜酸苦以外，还有很多的味道的，但是我觉得长期共什么都好，都已经过去了，就让它过去吧。在厂里的种种现象我都是看在眼里，记在心里的。就像有很多的员工的年龄比我的还要少，这样的现象，就可以说我们的幸运了，因为在我们的这个年龄，他们就要出来为了三餐而奔波了。我们还在学校里，受着学校的保护，受着家长的爱护，就像温室里的花朵一样，这次实习好比我们这些花朵走出温室，出来前的一次练习，但是还是有人受不了的，这样的现象，真叫人担心。叫人以后怎么放心呢？但是我相信，经过了这次实习以后，我们的同学的适应能力一定比别人强的，不经历风雨怎么见彩虹呢？我们办公自动化的同学可以选择在广州还是去东莞实习，但是我还是毅然选择了东莞，因为我觉得我应该去见识一下，“吃得苦中苦，方为人上人”。我想很难再有机会做流水线，这不是一次很好的经历吗？我没有选择错的。其实这次的实习我们是在我们的老师的保护下进行的，我想没有老师的帮助，我们的生活会真的很难过，看到员工们的生活我们就可以知道啦。但是还是很欣赏员工们的这种精神的，细心，耐心，恒心，忍耐力，精力等等，都是我们的学习榜样。我在他们身上真的发掘了很多的值得我去学习的。如果时间再长的话，我发掘的不止只有这些。除了发掘了这些事情以外，我在森泰还发现了很多可以改进的地方。

厂长工作报告感想体会 党工作报告总结感想篇五

我认为，今年的政府工作报告，重民生、务实效、有温度，字字句句都体现了“政府干的，都应是人民盼的”这一为民服务的理念。其中关于促就业和减税减费等举措，更是给在经济下行背景下，正面遭遇严峻挑战的企业家们打了一剂强心针。

报告中，李克强总理首次提出要把就业优先政策置于宏观政策层面。特别强调高职院校今年将扩招100万人，并拿出1000亿元用于1500万人次以上的职工技能提升和转岗转业培训。我在今年关于促进中小企业吸纳就业的两会建议中，就把职业教育作为关注的重点。就业是最大的民生，职业技能培训承载着实现更充分、更高质量就业的重要职责。我认为，上述措施的出台，将有效缓解当前就业压力，解决国民经济主力军中小企业的技能人才短缺问题，极大提振用工市场信心，是对促就业的重大利好。

减税降费方面，报告中多项举措直击痛点。其中，通过下调两档增值税税率、对生产、生活性服务业增加税收抵扣等措施，全面保证了主要行业税负明显降低和所有行业税负只减不增。社保方面，下调企业基本养老保险缴费比例至16%，并明确提出稳定现行征缴方式，对企业普遍担心的税务部门征缴社保一事作出了明确回应。这些强有力的措施，体现了经济下行大背景下党和政府“放水养鱼”的坚强决心，也给企业家们吃了定心丸，增强了发展信心。

总理在报告中说：只要就业稳、收入增，我们就更有底气。这句话给我们民营企业最大的信心。不论是减费降税、稳定就业、改善民生，只要目标明确，措施具体，保障充分，我们就能够攻坚克难，应对更大挑战。奋斗创造历史，实干成就未来，我们要撸起袖子加油干，成为新时代的追梦人。