

最新胡雪岩读后感(汇总5篇)

“读后感”的“感”是因“读”而引起的。“读”是“感”的基础。走马观花地读，可能连原作讲的什么都没有掌握，哪能有“感”？读得肤浅，当然也感得不深。只有读得认真，才能有所感，并感得深刻。当我们想要好好写一篇读后感的时候却不知道该怎么下笔吗？下面是小编为大家带来的读后感优秀范文，希望大家可以喜欢。

胡雪岩读后感篇一

胡雪岩读后感

胡雪岩从小就在信和钱庄当伙计，很机灵、勤奋，有先天下之忧而之忧之怀，待人很真诚，处事极其圆滑、老练。我想这与他的工作、阅历有关吧。茶楼里，王、胡雪岩相识胡雪岩帮王解困，他的处事技巧得到充分展现。凭着胡雪岩敏锐的眼光，他明白王有龄为人正直，讲求诚信，今后做事情需要有官场人士协助，有人做靠山，于是500百两就这样资助给王有龄了。胡雪岩在生活中，尽量善待他人。周围的人、朋友都非常认可胡雪岩的为人。从他厚葬许疯子一事就可见他待人以宽；茶楼里对他很是关心的朋友也有所体现；漂亮的罗四姑娘对他的好也正是被他日常中举手投足中真、善、美所打动。总之，在胡雪岩身上我们所能感受的不仅是他的经商之道而且还有那种为人处世的方法，他利用他能接触到的一切力量来协助自己的发展，他不是经常说嘛：“眼光要放远些，在目前留些交情，将来才有见面的余地。”而且他也抓住了自己可以抓住的一切机会，去学习，去思考，去观察。而他留给我们的是值得我们去认真的探究。

“经商要学胡雪岩”。 “古有先秦陶朱公，近有晚清胡雪岩”。两句流传明间百年的经典谚语，深刻道出了一个深谙中国传统智慧权谋的传奇商人——胡雪岩在人们心目中的地

位。

他出身贫寒，白手起家，却在短短十几年的时间迅速发迹，成为当时中国最有钱的巨商富贾；胡雪岩替清朝政府向外国的银行贷款，帮助左宗棠筹集军饷，收复新疆，慈禧太后赐他黄袍马褂，因此，他也被人们称为“红顶商人”。凭借其超凡的能力在中国商史上写下了灿烂的一笔。胡雪岩讲“仁、义、忠、勇。”综观胡雪岩一生，于这四个字无一不合。广行善事怀着一颗仁厚之心，他奉母命建起一座胡庆余堂，以图济世救人，真不二价童叟无欺，瘟疫流行时还向百姓舍药舍粥，被人们称为胡大善人，当可称之仁；力助王有龄于危难之时，是为朋友之义，他怀着一颗爱国之心，协助左宗棠兴办洋务，以图强国，与洋商斗法，救蚕农于危境是为民族之义；王有龄被困杭州，孤身闯出敌营买粮，之后更在闯绝域，明知左宗棠在京城呆不长，而甘冒险为他借洋债是为忠勇兼备。对当今的商人仍有借鉴意义。由于不谙政界之道，终于成为政治斗争的牺牲品，最终钱财散尽，黯然离世。（）胡雪岩他是先经商，然后才介入官常可是他没有功成身退，在短短三年时间内倾家荡产，刚刚62岁就郁郁而终，所以他最后是一败涂地。

他取得这么大的成就，与他所处的时代不无关系。但归根结底，还是在于他拥有绝学，让他在常人之中脱颖而出，成为那个时代的开风气之先的一代领军人物。这些绝学，既表达了他对中国几千年传统智慧的独特应用，又体现了他对变幻莫测的人生现实的深刻感悟，不但指出一个人为人处世应该遵循的原则，也指出了一个人达到商业圣者的道路。这些绝学，自然掺杂某些糟粕。但去其糟粕，对于今天那些想成大事的人来说，是值得参考和借鉴的。

这些绝学是他在经历了商场官场磨难之后精心提炼出来的，是他对人生成败得失的一种深刻总结。这些绝学，既表达了他对中国几千年传统智慧的独特应用，又体现了他对变化莫测的人生现实的深刻感悟，不但指出一个人为人处世应该遵

循的原则，也指出了一个人达到商业圣者的道路。

胡雪岩读后感篇二

胡雪岩是中国晚清时期的一位传奇人物，他白手起家，凭借其超凡的能力在中国商史上写下了灿烂的一笔。该书所讲述的胡雪岩，并不是把他当作一个历史人物来研究。而是从胡雪岩一生的经历上，来总结成败得失的原因，获得启示，并联系到今天社会的种种现象，进行分析，以鉴后人。

（一）德行定终生

胡雪岩的出身很平凡，并非出生在一个大富大贵之家，但是他的家庭教育却决定了他个人方的基本修养。胡雪岩小的时候，他的妈妈对他的管教很严，尤其是对于他品德方面的塑造，言传身教。其母亲行为，深刻影响了胡雪岩的人生态度，使他受用无穷，所以胡雪岩一生非常感谢他恶的母亲，换句话说胡雪岩的成功母亲功不可没，因为“三岁看大，六岁看老”，小时候根植于心的东西，最能影响人的一生。良好的成长环境和家庭教育，再加上自己的领悟和实践，为胡雪岩以后的道路奠定了坚实的基础。

（二）珍惜所有机会

在胡雪岩的一生中，他漂亮的抓住了以下机会，一步一步把他送上了成功：13岁时，给人放牛，拾到巨额钱财而不昧，带其回自己的杂粮行做事；15岁时，到金华火腿行工作；到了金华后，胡小心翼翼，谨慎处事，多加学习。后到钱庄工作。胡雪岩恰如其分的把握住了人生的机遇，改变了自己的命运。当然一个人除了把握机会，还要自己创造机会，让对方了解你有什么本事，这个更加重要。我们看到，胡雪岩没有开口要求，他只是尽量去表现，表现到让别人看中他，机会自然就来了。一个人确定了方向以后，不要先考虑眼前有没有机会，而要先做好自己能做的准备，等到一切准备充足

了，机会自然水到渠成。在机会没有降临之时，唯有积蓄，做好准备，就像《奋斗》中的台词“千万别给我机会，一给我机会我就……”。当机会来临时，抉择出有利的时机，然后把握之，踏实发展。

（三）德业传百年

胡雪岩是以“仁”、“义”二字作为经商的核心。和许多的中国人一样，有了钱后他也在想给后人或子孙留些什么。所以有了现在的豪园“芝园”，还有“胡庆余堂”，到了“胡庆余堂”大家会看见“真不二价”的牌子现在还高高的挂着，那是因为人们记得胡雪岩开这个药店是为了救人性命。这种为民造福的功业，后人是永远会记得他的。这也是胡雪岩死后虽被抄家，很多资料都被毁，但胡雪岩的事迹却一直留下很多，因为他被人们记在了心中。

同时他经商不忘忧国，协助左宗棠西征，维护了祖国领土的完整；在救亡图强的洋务运动中，他也贡献了自己的一份力量，建立了卓越的功勋。正所谓：来自于社会最后都要回归于社会。我想比尔盖兹是早早就明白这个道理了所以早早回归于社会了。而陶朱公也是明白这个道理的，所以他挣了钱他就散钱。

通过对《胡雪岩启示录》的研读，我越觉得它是一本好书。它不仅是经商绝学，同样是做人做事的一面镜子。能让你通晓事理，少走弯路。胡雪岩从一个放牛娃，到成为富可敌国的红顶商人，最后万贯家财烟消云散。他用了三十多年来积累财富，但短短三年就倾家荡产。其中一定有值得后人探寻和思考的地方。

作为凡人，不可能人人都做巨贾，但是我认为，在做事上我们应当学习胡雪岩，善于营造自己地生存发展空间，认真做事，善于利用和发掘自己身边潜在地机遇和人力资源，在自己成功舒心地同时让大家也都成功舒心。相比之下，曾国藩地

处世之道应用来指导我们地做人方向，而胡雪岩的做事方法却更适合我们身体力行。

胡雪岩读后感篇三

学习了《胡雪岩的启示》这本书，细细品味书中的故事，学到了不少有用的道理。

《胡雪岩的启示》一书中，曾仕强教授讲述了胡雪岩短短62年的人生，从当初的贫困潦倒然后到发迹后风光无限，成为清末富可敌国的红顶商人，最后再到倾家荡产的人生经历。讲述时，结合当时的社会环境，从个人性格、为人处世、家世背景等多方面因素阐述胡雪岩成功的经验和最后失败的教训。从中我们可以学到当今社会仍然适用的生活经验和为人处世的原则。

1、诚信

2、做好准备等待机遇

胡雪岩对其伙计说：做生意要看势，你如果能看到一个省的势，你就能做一个省的生意，如果你能看到全国，你的生意就可以做到全国去。势对于我们做生意重要，对于我们做其它事情也非常的重要，把握好势就能把好全局。如何把握呢，我想到水，水利万物而不争，趋利避害，积小流而成大流，汇集成江海。一个人如果不是每一个阶段都很扎实的话，突然委以重任或有了更大的机会，就会手足无措，不知道如何去做。人最要紧的是时时刻刻充实自己，常常问问自己准备好了没有。自己准备好了，没有机会无所谓，那不是个人能控制的；有了机会又有充足的准备，这样才会干出一番事业来。联系我们日常现实的工作生活，凡事都要想到前面去，做到前面去，落实到前面去。机会是给那些有准备有远见的人的准备的。做事是为自己做的，在任何一个集体都要尽心尽力做好自己的本职工作，而且要努力做好上司给予或是同

事委托的工作，把它当成自己的事情来做，只有做好了工作，赢得别人的信任，又讲究信用，机会才会垂青。

3、欲望太多，终将自作自受

曾仕强教授说任何事情都是自作自受。任何事情都是有前因后果的，切记自己淡薄名利，甘为人梯，严谨笃学，不可贪欲过多。一个人做事失败是自作自受，一个人做事成功也是自作自受。这句话告诉我们怎么去看待工作和生活的成功和失败。做人眼光要看得远看得宽，世界会给那些有远见的人让路，在我们的工作环境里面，有很多人总是以小的角度去看人看事，胸怀很是狭小，想法也都局促，所以容易误会，只能看到事物的表面；任何事情都是有两面性的，单方面看人看事，只会让自己陷入死角，这样做是不利于自己的，不但没有找到问题的根本原因，而且会不利于情绪会长时间困扰自己。

4、要懂得变通：借人、借物、借势

在我们的工作生活当中也要借一切可用资源，如国家的政策和促进政策发展的措施，。我想引用《劝学》的段：吾尝终日而思矣，不如须臾之所学也；吾尝跂而望矣，不如登高之博见也。登高而招，臂非加长也，而见者远；顺风而呼，声非加疾也，而闻者彰。假舆马者，非利足也，而致千里。假舟楫者，非能水也，而绝江河。君子生非异也，善假于物也。人尽其才、财尽其用。这句话在胡雪岩那里可说是运用到了极致。用王有龄、用罗四一家、用竞争对手等，这些人为什么能让他们用，用四个字就可以说明利益驱动。而市场经济的规则是什么呢？就是利益驱动。胡雪岩撑握了各个人或各个团体得益点，所以能左右逢缘，唯他所用，然后把事做得圆满。善假于物也！

胡雪岩读后感篇四

在上一期读完曾仕强教授的《中国式管理》后，想到下一本书应该读什么，这个时候我把曾仕强教授的所有著作列出，并在老婆的推荐下，选择了《胡雪岩的启示》。

因为她此前研究过胡雪岩，加之又告知我，曾仕强教授在百家讲坛中讲过胡雪岩，这样我既可以通过视频加书本的方式了解胡雪岩，又可以跟老婆共同探讨胡雪岩。

虽然时过境迁，别人的成功不可复制，但我相信，优秀者的品质及做事的思维是相通的，总能让人得到启示。

说到胡雪岩，他是晚清时期一位传奇人物，一位富商，同时也是一位红顶商人，在他的帮助下，左宗棠才能够收复新疆。胡雪岩留给后人的资料很少，但是他的事迹却在民间口口相传，并留下了百年药店胡庆余堂，在悠久的历史中，胡庆余堂沉淀的丰富独特的文化，可以说是中国传统商业文化之精华。

胡雪岩生长在一个贫困的农村家庭，在他很小的时候父亲就去世了，由他母亲一手抚养长大，为了补贴家用，胡雪岩很小就去给别的农家放牛，有一天，在放牛的过程中捡到一个包裹，包裹里面有大量的金银珠宝，胡雪岩没有被金钱所吸引，而是藏起包袱，在原地等待失主（以免别人冒领），后失主为了感激胡雪岩主动提出带他到城市中发展，这个时候胡雪岩也没有为之所动而是回答要征求母亲的意见，在征得母亲同意后才跟那位失主到城市中发展，为胡雪岩后期的发展奠定了基础，古语有云“3岁看大，7岁看老”，是看人的品德，不是看人的才干，一个人品德基础良好，一生都会很稳固。

晚清时期，清朝政府一直与太平天国进行斗争，需要大量的资金去买洋枪洋炮，在这个时候左宗棠通过胡雪岩与洋人贷

款，胡雪岩终究是个商人，商人为了就是为了牟利，于是胡雪岩利用借贷款实付利息与应付利息之间的差额，吃了“回扣”。

从贷款的利息中中赚了清政府的钱，虽然当时胡雪岩觉得我为清政府做了那么多的事情，吃点利息回扣没有什么，正因为当时胡雪岩走在人生的高峰，一帆风顺蒙蔽了他的双眼，这也成了他留下的一个致命把柄。

正所谓人在顺境中一定要看到逆境，要更加的小心，在顺境中看到的往往都是利好的事情，往往利好的事情在后期就会成为绊脚石。

终究，无论在哪个地方都会有竞争，在晚清时期，竞争会更大，左宗棠与李鸿章的斗争最终导致了胡雪岩的惨败，李鸿章知道要斗倒左宗棠就要先把胡雪岩消灭，于是李鸿章把胡雪岩吃回扣的事情上报给了慈禧太后，慈禧太后大怒，于是下旨抄胡雪岩的家，并且要求左宗棠亲自执行，在胡雪岩得知要被抄家之后，首先就是要把家里面安顿好，解散得了家眷，然后把钱庄欠的钱还清，最后通过努力留下了胡庆余堂。

胡雪岩的一生充满着神奇，在他的身上也有值得我们学习的地方。

首先人的品质很重要，在做事的过程中一定要注重诚信，在做事的过程中要考虑整体的利益而不是个人的利益。其次就是人的一生之中一直接受着各种各样的考验，而机会是留给有准备的人，要想成功就要比别人花费更多的心思和努力。最后是不要把金钱看的太重，但是又不能不看金钱，最后往往把金钱看的很重的人一般都不会有好下场。

看历史，不仅看个人的成功，更要看个人的失败，从成功中找经验，从失败中找教训。

做一个诚信的人，低调的人，有品德的人。

胡雪岩读后感篇五

红顶商人胡雪岩读后感

在日常生活中，不能抱怨生活，总是打抱不平，要时时刻刻记得，自己也有责任，不要总是推卸责任，不去怪自己，人生中有许多的机会，如果你让机会擦身而过，就不能抱怨别人了，因为每个人都用有机会，但是每个人的成就便是不一样的，这就要看你的的是怎么样去面对的！

晚清时代的胡雪岩，他出身贫寒，白手起家，凭着自己的努力，只用了十几年的时间，就成为了一个享誉盛名的红顶商人；而他所创建的胡庆余堂，更是代代相传，成为百年老店。然而，富可敌国的胡雪岩，却短短三年时间，就彻底倾家荡产，仅仅六十二岁就郁郁而终了。

读完了这本书，我明白了好多的道理：无论如何都要以诚信为本，在他的.整个一生中，他的诚信是随处可见的，而诚信是每个人都向往的，也是更难做到的，说着容易却做着难！

会说话是胡雪岩的绝技，他根本没有读过几年书，可是总能化险为夷，会说话，这是一种绝技！

俗话说的好：一个人没有才干，但是不能没有品德；一个人可以没有机会，但是不能没有做好迎接机会来临的准备；一个人可以自己生活平淡，但是不能没有知心的朋友；一个人可以出身贫寒，但是不能不努力奋斗；一个人可以没有学历，但是不能不学习”。