

软件系统销售合同(模板7篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。合同的格式和要求是什么样的呢？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

软件系统销售合同篇一

供方（以下简称乙方）：

为保障甲乙双方的合法权益，根据《中华人民共和国合同法》及有关法律、法规，就甲方向乙方购买电器产品事宜，甲乙双方经认真友好协商，签订本合同，以兹共同遵守执行。

第一条、合同总金额共计人民币（大写）：（小写）：：元

第二条、购买产品详见如下明细清单。

注：以上报价含税、含运费，含卸货搬运费及安装费。

第三条、交货日期：

第四条、结算方式：

第五条、交货地点：

第六条、品质保证：

1、甲方对订货产品必须运输、安装就位。所提供的产品必须是原厂原包装产品。

第七条运输及安装

- 1、包装必须适应运输、装卸要求，需防震、防雨；
- 2、包装物的供应与回收由乙方负责，且乙方应当承担因其包装或任何防护不当而引起的货物的锈蚀、损坏产生的费用或责任。
- 3、货物在交付甲方并验收前，一切风险及责任均由乙方承担。
- 4、乙方为甲方安装调试电器。

第八条、违约责任：

- 1、甲方不能按期交货时，应向乙方偿付违约金。违约金为每延期交付一天应向乙方支付合同总价款的0.5%违约金，但不能超过合同金额的30%。
- 2、乙方无故中途退货，应向甲方偿付退货部分货款30%的违约金，同时乙方要承担退货货物产生的全部费用，包括运杂费、装卸费、安装、税费等所有费用，不论是否列在合同文本中。
- 3、合同生效后，甲方单方面终止合同应向乙方支付合同价款30%的违约金，并退还乙方已支付的货款。

第九条、本合同解除的条件：

- 1、在甲、乙双方一致同意的前提下，双方可签订书面协议解除本合同；
- 2、合同解除后双方的权利和义务，应在合同解除协议中界定清楚。

第十条、合同争议的解决方式：

- 1、本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；

协商不成时，任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼。

2、本合同自甲、乙双方签字盖章后起生效

第十一条、其它约定事项：

1、按合同规定应偿付的违约金和各种经济赔偿，应当在明确责任后10天内结清。

2、合同实施过程中如遇乙方更改部分货物数量，乙方应书面通知甲方，甲方配合乙方制作。

3、合同未尽事宜，双方可签订补充协议，有关协议及双方签署的会议纪要等文件均为本合同的组成部分，与本合同具有同等法律效力。

甲方（公章）：_____乙方（公章）：_____

软件系统销售合同篇二

甲、乙双方依据^v有关法律、法规的规定，遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，经友好协商，达成如下协议，供双方共同遵守。

甲方授权乙方在_____省（市、自治区）_____市（地区）_____县（区）_____经营_____。

本合同有效期为_____年，自_____年_____月_____日起至_____年_____月_____日止，合同到期前60天，经乙方书面申请，享有优先续约权。

1、甲方为乙方提供适销产品，并保证产品质量符合标准；

2、甲方为乙方提供产品及业务培训和辅导。

3、享有对乙方进行业务监督管理权利，主要为：乙方是否在约定的范围内和约定的区域内开展业务；乙方是否按加盟要求规范操作业务和店销售有非中心提供商品等。若乙方违反规定，经协商无法达成一致者，甲方不予退还各项加盟费用，并收回授权书和协议书，同时宣布作废。

4、甲方有义务就乙方提出的技术问题，通过电话、传真□e-mail等方式进行指导解答。

5、甲方有义务协助乙方进行市场宣传和产品形象宣传。

1、乙方须按甲方规定的统一标准装修和使用商标,标识及经营技术，并一次性为乙方提供装修补贴____元。

2、乙方应按协议要求向甲方及时支付合作款项。

软件系统销售合同篇三

软件产品是指向用户提供的计算机软件、信息系统或设备中嵌入的软件或在提供计算机信息系统集成、应用服务等技术服务时提供的计算机软件。

甲方：_____

甲方为_____软件的开发者和版权所有者。甲乙双方经友好协商，现就乙方以oem方式成为甲方的销售代理达成如下协议。

第一条 合作方式

乙方在本协议签订之日起5日内向甲方支付oem预付款项人民币_____元。

甲方在收到乙方的预付款项后十天内提供含乙方标志的软件产品(软件光盘)(以下简称oem产品)给乙方,由乙方销售该oem产品。该产品的外包装及用户手册等相关文档可由乙方更改。

乙方推销成功后向甲方按代理价支付软件费用后,由甲方提供注册码给乙方对直接用户软件进行注册。

乙方需支付的货款可从预支货款中扣除,当需支付的货款超出预支货款时,需向甲方支付超出部分的款项。

第二条 双方的权利和义务

一、甲方的权利和义务:

1. 甲方提供乙方所代理的软件光盘和使用手册;
2. 甲方提供乙方或其客户的互联网技术支持和电话技术支持;
9. 甲方若对软件代理价进行更改,须在半个月前通知乙方。

二、乙方的权利和义务:

1. 乙方享有该oem产品的唯一代理销售权;
2. 乙方可获得甲方的互联网在线技术支持和电话技术支持;
3. 乙方只可直销,不得设置下一级代理销售商;
4. 乙方可自行设定oem产品的直接用户价;
6. 乙方必须尽力推广oem产品,并及时支付款项;
7. 乙方单位已不存在或变动,必须尽快告知甲方;

8. 乙方未经甲方同意不得修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等。

第三条 协议期限

第四条 协议解除、终止及违约责任

在协议执行期间，如果乙方没有按时付款、乙方单位已不存在、乙方未经甲方同意修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等，本协议即告终止，乙方无权要求甲方返还所支付的款项。

第五条 争议解决

在协议执行期间如果双方发生争议，双方应友好协商解决。如果协商不成，双方同意提交_____仲裁机构进行仲裁。

第六条 附则

甲方：

代表：

签字日期： 年 月 日

地址：

邮编：

电话：

传真：

电子邮件：

开户行：

户名：

帐号：

乙方：

代表：

签字日期： 年 月 日

地址：

邮编：

电话：

传真：

电子邮件：

开户行：

户名：

帐号：

软件系统销售合同篇四

本合同就*方向乙方采购“集成化研发管理平台”，达成如下协议：

1. 采购内容和合同金额

软件版本：（乙方的最新版本）

用户数量：

合同金额：

2. 乙方提供的服务

乙方提供“软件安装和使用培训”服务。如果*方和乙方不在同一个城市办公，那么*方承担乙方讲师的差旅费、住宿费。

乙方提供12个月的免费远程维护和使用指导。

乙方提供12个月的免费远程升级服务。之后如果*方需要升级软件，每年升级费用为采购费的20%。

3. 交付物品

乙方的交付物

乙方收到*方的合同款后，交付如下物品：

- (1) 集成化研发管理平台的光盘(含软件包和使用手册)；
- (2) 赠送著作《it企业项目管理：问题、方法和工具》1本。

4. 费用和支付方式

合同总金额

支付方式

双方签订本合同后一周内，*方支付合同款给乙方。乙方收到*方的合同款后，一周之内提供交付物品，并根据*方安排的时间去*方现场提供培训服务。

乙方银行帐户

乙方开具*给*方，*方汇款至乙方的银行帐户。

户名：

开户行：

账号：

其它费用声明

如果乙方工作人员从其它城市到*方现场提供本合同内的服务，则*方承担乙方的差旅费。如果乙方通过电话和inter提供远程服务，或者双方人员在同一城市工作，那么*方无需支付差旅费。

4. 知识产权和保密协议

乙方交付给*方的含有“上海漫索计算机科技有限公司”文字或图标的文件，归属乙方。*方可以使用这些文件内容。

集成化研发管理平台的知识产权属于乙方。*方支付本合同全部款项给乙方后，拥有该软件的使用权，不得转让给第三方。

未经对方同意，任何一方都不得将对方拥有知识产权的文件公开发表或者转让给第三方。任何一方违约，将支付壹万元违约金给对方。

5. 盖章签字

本合同一式2份，*方和乙方各保留1份，具有同等法律效力，自*乙双方签字盖章后即行生效。

*方盖章签字

地址：

邮编：

*方授权人签字：

日期：

乙方盖章签字

地址：

邮编□xx27

乙方授权人签字：

日期：

软件系统销售合同篇五

乙方：

一、服务项目：

1、乙方受甲方委托对甲方使用的软件进行技术维护。

2、甲方使用的软件为：

二、服务内容及方式：

1、软件安装服务：甲方应提供能正常运行软件的硬件环境和运行环境，乙方负责甲方软件的安装，保证甲方能正常运行该系统。乙方负责软件的升级工作。

2、技术培训服务：乙方负责为甲方操作人员提供技术培训，

直到甲方操作人员能独立完成此软件操作;若甲方软件操作人员变动,须派其他操作人员参加乙方组织的技术培训,乙方应负责为甲方提供继续培训。

3、电话支持服务:乙方工作日内设专线电话向甲方提供电话技术支持服务,解答甲方问题,指导甲方排除故障,以满足甲方服务需求。专线电话号码为:乙方提供一星期五个工作日,每个工作日为八小时的电话支持(工作时间为8时至17时),纳税申报期电话支持工作延至19时。

4、上门维护服务:对于电话不能解决的问题,乙方提供上门服务,市区城区范围内乙方在4小时内做出响应,边远地区8小时内做出响应。

5、回访服务:安装后一个月内乙方至少安排一次电话回访;一年内提供不少于二次的现场回访和服务。

三、服务费:

1、缴费标准每户每年_____元整;

2、甲方须于本合同签订生效7日内向乙方缴纳技术维护费;

3、为确保双方的利益,甲方应在缴纳费用时确认收到乙方正式出具的服务合同和服务费发票。

四、违约责任:

1、乙方不得无故解除对甲方的服务,否则乙方必须全额退还服务费;

2、乙方不得以任何技术手段限制甲方正常纳税申报;

3、甲方有权向有关部门投诉乙方服务质量或技术服务人员,乙方对投诉的问题和被投诉的人员,经查实确认后及时将处

理结果通知甲方。

- (1) 未经过培训的操作人员操作；
- (2) 操作人员误操作；
- (3) 擅自安装、卸载相关软件造成的数据丢失或损坏；
- (4) 计算机感染病毒；
- (5) 不可抗力(如突然停电)等原因。

五、合同纠纷的解决：

在合同履行过程中发生争议，双方应当协商解决，也要请求进行调解。当事人不愿协商、调解解决或协商、调解解决不成的，双方商定由甲方所在地人民法院管辖。

六、本合同有效期为_____年_____月_____日至_____年_____月_____日，合同期满后，经双方同意可续签合同。

七、本合同未尽事宜，双方友好协商解决。

八、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

软件系统销售合同篇六

户籍地址： 户籍地址：

身份证号： 身份证号：

一、甲乙双方共同投资，购买一套位于_____号房产一套，物业名称为：_____，房产总价款_____万元人民币。

三、实际产权比例：乙方向银行的贷款按时全部由甲方偿还，乙方只是名义上产权所有人，甲方为实际产权人。对本物业所有权的行使和物业的出卖，均按照本合同约定由甲方行使，而不是按照双方出资比例行使。

四、物业考察、购买：由甲方对拟购房产进行实际考察、了解。

五、由于该物业的购置乙方需要银行贷款，甲方乙方一致同意，由乙方作为名义购房人，办理购房、及其他购置房产相关《房产预售合同》等法律文件的签署、房产抵押按揭贷款办理、房屋所有权证办理。由甲方办理购房定金、首付款及其他购置房产相关款项的支付、房产交接、水电煤有线电视开通或入户等所有购房相关手续。甲方全权监督和过问该物业购置等事项的办理情况和进展情况，乙方应按甲方的要求办理相关事项。

六、房地产权证署名、办理、保管：甲乙双方一致同意所购物业的所有权凭证仅记载乙方一人姓名，房地产权证由乙方依法办理并由甲方妥善保管。

七、物业装饰装修事宜和费用承担，双方约定如下：房产的装修一切费用由甲方负责。

八、物业管理、出租及收益；甲方负责所购房产的管理、维护、出租、收取房屋租金等物业管理事务、按时还贷。甲方获取其房屋的一切收益金。

九、购置物业税费承担

购房产权登记所支出的公证费、保险费、房产交易税费、产权登记税费、维修基金、物业管理费、水电煤有线电视开通或入户费、中介费（委托中介出租物业）、房屋租金税费等相关费用由甲方支付。

十、物权行使：甲方全权行使所购房产的占有、出租、使用、收益、处分等权利，而乙方行使权力必须经甲方同意。乙方如有违反本条约定，未经甲方同意单方面行使本物业物权的，视为违约行为，甲方有权依据本合同第十七条向乙方主张违约责任。

十一、物业出卖及优先购买权行使：如甲方决定出售所购房产，乙方应依法协助并办理相关手续，盈利或亏损均由甲方独自享有或承担。乙方无任何优先购买权。

十二、甲乙双方以按揭贷款的方式购买物业，具体约定如下：

1、购房首付款元（包括定金）人民币，由甲方支付，并以现金支付；

2、其余房款，由乙方贷款；

3、按揭贷款的期限为____年，乙方无还款义务，甲方履行还款义务。

4、甲方每月向贷款银行偿还贷款本息；

十三、适用法律：本协议适用中华人民共和国法律。

十五、本协议变更或解除

1、甲乙双方协商一致，可以变更或解除本协议；

2、符合本协议相关条款约定的，可以变更或解除本协议；

3、未经甲乙双方协商一致，本协议不得变更或解除；

十六、争议解决办法：凡涉及本协议的生效、履行、解释等而产生的争议，先由甲乙双方协商解决，如十五日内协商无果，双方均可提交本物业所在地法院解决。

十七、违约责任：甲乙双方均应严格信守本协议，不得违反，如有违约，违约方应向守约方赔偿因违约方违约而遭受的一切经济损失，其中包括但不限于因市场价格变动所产生的房屋溢价和守约方为诉讼而支出的律师费。

十八、本协议未尽事宜，由甲乙双方另行协商，并签署书面文件。

十九、本协议正本一式贰份，甲乙双方各执壹份，各份具有同等法律效力。

二十、本协议自甲乙双方签字盖章之日起生效。

甲方（公章）：_____乙方（公章）：_____

软件系统销售合同篇七

在进行软件销售的时候，我们要与购买方签订好一系列的协议，避免在出现问题时发生纠纷。以下是小编为大家带来的软件产品代理销售合同范本，欢迎大家参考。

甲方：_____

乙方：_____

经双方友好协商，甲乙双方达成如下协议：

一、经乙方审核，批准授权，甲方一次性交纳加盟

费_____元，成为_____软件产品_____区域加盟经销商。

二、在联盟期内加盟经销商可以根据当地情况在指定地区自由决定产品价格，充分发挥该公司优势不限产品数量开发当地市场，无限量增加该公司经济效益。

三、合同生效后，乙方7个工作日内派资深工程师进行_____软件技术及其市场培训，甲方负责乙方工程师差旅食宿费用。或甲方派技术人员到乙方进行技术培训，乙方不收任何培训费用。

四、合同生效后，乙方对每套产品只收_____元加密硬件费用。联盟期内如甲方需要技术支持，甲方需要负责乙方差旅食宿费用。

五、在联盟期间乙方在全国主要教育媒体作宣传配合市场推动。在时机成熟时乙方配合甲方在当地开产品推荐会。

六、在大型招标活动中合作伙伴没有资质或没把握时，乙方出面支持。

七、甲方不得在指定地区以外销售，如非指定地区内销售须向甲方提交申请另行协商。

八、甲方交纳加盟费用后合同生效，合同有效期为一年，即联盟期为一年。逾期重新签订合同。

九、违约责任

1、双方签订合同后，如甲方不能如期付款给乙方，责任完全由甲方负责。

2、服务过程中如甲方没有交付服务费用，乙方将不负责日后

技术服务工作及维护工作，所涉及责任由甲方自付。

3、甲方擅自在合同指定地区以外销售本合同指定_____软件，乙方将无条件取消联盟资格。

十、纠纷处理

如双方在合同执行过程中发生纠纷，可通过以下机关解决：
有关仲裁机构、人民法院。

十一、本合同未尽事宜，双方友好协商解决。

十二、补充说明：_____。

十三、本合同一式两份，双方各执一份，自双方正式签字盖章之日起生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

电话：_____电话：_____

传真：_____传真：_____

甲方：_____乙方：_____

地址：_____地址：_____

电话：_____电话：_____

传真：_____传真：_____

法人代表：_____法人代表：_____

甲乙双方在平等、自愿、公开和诚实信用的基础上，为共同推广_____软件系统，达到良好的合作效果，实现开发商

与代理商的双赢目标，就乙方为甲方销售《_____软件》使用许可合同有关事宜协商一致，现签定代理经销合同，以保证双方的利益。

第一条甲方给予乙方合法代理销售甲方产品资格，在本合同签订生效之日起，乙方成为甲方《_____软件》_____省的销售代理经销商。

第二条乙方需交纳加盟费人民币_____万元整后，方可正式成为甲方的代理经销商。如当年销售额达到人民币_____万元以上，加盟费返还乙方。

第三条自合同签订之日起至合同结束时，甲方将向乙方提供以下服务：

1. 给予乙方在_____省范围内合法销售甲方产品资格。
2. 在收到乙方货款后，及时向乙方提供相应的软件产品。
3. 作为软件开发商，甲方为乙方提供全方位服务。包括：技术支持、人员培训、软件演示、安装调试、版本升级。
4. 为乙方提供优惠的甲方产品代理价格，甲方给予乙方所销售软件的销售折扣，具体数额如下：年销售额_____以上，软件折扣为五折。年销售额_____以下，软件折扣为七折。
5. 为乙方提供全面的资料，有《_____软件》销售授权书一份，《_____软件》为期一年的试用版一套、全套拥护手册，《_____软件》演示版光盘及宣传彩页若干，_____一册。在收到乙方的加盟费人民币_____万元后发出。
6. 对于甲方软件本身质量问题所引起的故障，甲方将进行终身维护。

7. 乙方若需对甲方软件进行改动并进行二次开发，需另订合同作为合同的附件，由甲方另收开发费用。

第四条自合同签订之日起，乙方应遵守如下条款：

1. 乙方为甲方销售的计算机软件系统的著作权、版权和其他知识产权等始终为甲方所有。乙方不得独自或与任何第三方对软件系统(包括正式版和试用版)进行翻制、复制、解密、反编译、反汇编和其他反向工程，否则甲方有权追究乙方法律责任和要求经济损失赔偿(赔偿金不少于人民币五十万)。

2. 乙方所有销售的甲方产品均须从甲方合法获得，绝不采用预装的方法将一份甲方产品提供给多个用户，即乙方在向用户提供甲方产品的时候，必须保证一份甲方产品只能提供给一个用户。

3. 乙方只能将甲方产品提供给最终用户，未经甲方同意不得将甲方产品提供给任何想利用甲方产品牟利或进行分发的单位或个人。

4. 乙方不得做任何影响甲方名誉或产品信誉的事情。

5. 乙方不得采取其他任何方法违法销售或分发甲方产品，给甲方造成损失。

6. 乙方在软件销售及其它任何行为中所引起的纠纷或法律责任与甲方无关，甲方不承担任何责任。

7. 乙方为甲方销售计算机软件系统使用许可合同而发生的乙方的销售费用由乙方承担。

第五条违约责任

乙方若违反合同中规定，进行销售或分发，愿按违约销售或

分发的份数，以二十倍于所销售或分发的甲方软件的市场零售价的金额赔偿给甲方。

乙方若违反合同中规定，侵犯甲方的知识产权，愿接受甲方不低于_____元的经济索赔。

友好解决，如双方不能达成共识，可依法解决。

若双方发生争议，须依法解决时，任何一方均可将该纠纷交由本地的有权部门解决。

第六条合同期限

本合同有效期为一年(自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止)

合同到期后，若乙方愿继续代理甲方产品，须提前一个月告知甲方，并重新签定合同。

第七条本合同未尽事宜，由双方协商处理，若须更改本合同，经双方协商一致后再签定补充合同，与原合同具有同样效力。

第八条本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自签字盖章之日起生效执行。

第九条本合同的解释权归甲方所有。

甲方(签章)：_____乙方(签章)：_____

合同编号：_____

甲方：_____

地址：_____

电话： _____

传真： _____

乙方： _____

地址： _____

电话： _____

传真： _____

甲、乙双方经平等协商，以自愿、平等互利为原则，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《中华人民共和国合同法》的规定，就乙方代理销售甲方之_____系列软件产品，双方达成如下协议，并由双方共同恪守。

一、定义

除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词应具有如下意思：

4. 经销：是指甲乙双方按照下列条件结算的合作方式

(1) 货到付款；

(3) 按批结算，即每批进货时结算上批进货。

(注：上述结算方式由双方协商在补充协议或附件中选择一种。)

5. 双方：指甲方和乙方的合称；

6. 补充协议：指主合同的补救条款，与主合同具有同样的效力。

二、甲、乙双方的权利义务

1. 甲方是_____系列软件产品的供应商，乙方是代理销售商。
2. 销售范围：甲方指定乙方在_____省_____市_____区内销售甲方软件产品，但甲方保留在此区发展新客户的权利。
3. 乙方作为甲方的代理销售商，应尽代理销售商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽努力将甲方软件产品售进所有的大、中、小型零售客户及二级批发客户，如有新的零售店及批发店诞生，也应及时接洽和供货，并确保不出现缺货现象。甲方也应保证供应足够的货源。
4. 软件产品的品种、数量由订单、收货单确定，最终以收货单为准。
5. 运输及运费计算：使用铁路运输的，甲方将以软件产品到岸价的形式向乙方供，即甲方负责将软件产品发运到乙方所属地区火车站的运费，而乙方将负责货物在当地火车站到乙方仓库的一切装卸杂费；使用其他运输方式的另行约定。
6. 货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

如发生软件产品质量问题不能销售时，经甲方质检部门检验并出具证明，凭有关证明由甲方为乙方换货，换货一般_____个月统一进行一次，具体日期另行通知。对于由于乙方保管不慎或保管不符合规定而导致的质量问题，甲方不予换货。

7. 付款期限及欠款上限：

a. 自收货当天算起_____天内，乙方要将所欠货款付给甲方。

b. 乙方最多可以拖欠甲方货款为_____元，超过此限额的货款，不受以上条款约束，乙方取货时得立即付给甲方。

8. 乙方要接受甲方的工作指导，必须定期于每月的_____日向甲方提供销售报告、客户资料。该日也是双方核实乙方销售额的基准日。

三、乙方的特别义务以及奖励

1. 保持甲方软件产品所有品种两星期销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2. 配合行动：当甲方在当地进行软件产品推广活动时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3. 价格控制：乙方可享受甲方的代理销售商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者。

(二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知)

4. 对乙方的优惠：

乙方作为代理销售商，可以享受零售价_____折的折扣。乙方要货时一次性以现金、支票或汇票结清，在出货时即可以享受零售价_____折的折扣。

此外，乙方可以享受当月的奖励按照合同附件规定计算。

四、合同的变更及终止

1. 经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。
2. 乙方如连续_____个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。
3. 本协议期满后，由双方协商是否续签本协议。

五、违约责任

- a. 乙方超越销售范围销售甲方软件产品；
 - b. 乙方违反了结算规定，货款超过了规定的付款期限未支付；
 - c. 乙方每月的销售额连续_____个月未能达到甲方要求的销售额；
 - d. 乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。
2. 本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

六、附则

1. 本协议有效期：自本协议签定后自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。
2. 本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。
3. 本合同未尽事宜，双方另行签订补充协议。
4. 乙方收货人员确认书是本合同的附件。