

勤工俭学实践报告(模板5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

勤工俭学实践报告篇一

一、调查目的及意义：

一、揭示当代大学生勤工俭学的特点，展现当代大学生勤工俭学的心得体会和所

二、培养自身调查采访的能力，感受调查采访过程所带来的酸甜苦辣。树立“用事实说话”和“没有调查就没有发言权”的思想意识。学会从纷繁复杂的调查采访材料中充分提取有价值的内容和信息，并把这些内容和信息按一定的逻辑和层次清楚准确地用文字或图表表达出来，学会去发现问题，分析问题，解决问题。

二、调查过程：

调查范围及对象：浙江农林大学在校大学生调查内容：

当代大学生勤工俭学过程中遇到的困难和存在的问题勤工俭学的目的、方式、意义、看法

调查方法：随机问卷调查法、抽样调查法

1、向学生分发调查问卷和访谈两种方式

2、调查问卷共两份，分为问卷一和问卷二，问卷一为选择题，问卷二为非选择题即主观题

调查时间：5月13日至6月13日

勤工俭学实践报告篇二

二、调查结果分析与讨论

在调查问卷中我们一共提出了14个问题，通过对比、分析、讨论得出了以下值得深入思考的现象。

(一)兼职，赚钱不是唯一目的

在调查中，我们发现大学生从事兼职往往带有多重目的，仅为一个目的从事兼职的学生很少。结果显示，兼职大学生中75%选择做兼职为了“锻炼，提高自身能力”，有15%的人选择了“体验，增加社会关系”还有10%的同学因家庭经济困难，需要通过兼职来“谋生，解决生活困难”。除此之外，有学生做兼职是为了将所学知识与实践相结合。有的是为了打发自己的闲暇时间，有的是为了筹集资金买自己想要的东西。

根据以上结果显示，大学生兼职，赚钱不是唯一目的，而更多的是希望通过兼职，尽早的走出象牙塔，走进社会，深入了解社会和探究社会，为将来寻找工作做好准备。同时，兼职也是大学生认识自身优缺点，锻炼自我的方式，通过兼职大学生可以更好的作出人生规划。兼职赚钱只是一个表现，透过表象，我们可以看到大学生的独立意识和就业的危机意识。

大学生兼职的主要目的：

(二)学校和社会需要多帮助大学生寻找兼职

调查结果显示大学生寻找兼职的主要途径是中介介绍和校园小广告其次是熟人介绍

由调查知，大学生的首要任务是学习，所以同学们都愿意选择获取信息比较方便和快捷的途径，因此中介和小广告就成了同学们的首选。但是中介公司会收取大量的中介费用。而且其中还有一些不法分子欺骗设计与社会接触不是特别深的大学生。是大学生合法权益遭到损害，也使大学生对中介以及社会心存顾虑。

大学生寻找兼职的主要途径

学校是否有必要成立专门的指导机构

(三) 大学生需要慎重选择兼职的职业

调查结果显示从事家教是大学生的首选。因为市场上对大学生做家教的需求比较大。另一方面，家教工作时间较短，较轻松，报酬尚可。

此外如促销发传单类的工作，工作时间长，工资丰厚，专业性、技术性低，是那些以谋生为目的的大学生的选择。

但是本次调查中也反映出另一个值得我们思考的问题，有46%的大学生对兼职是否与专业相关表现出无所畏的态度。这也许与兼职的目的性、短暂性，不稳定性有关，同时也可能是学生找不到与所学专业相关的兼职的一种无奈。但是如果稀里糊涂，不经过认真思考就随便接受一份工作，除了可以挣得一定的报酬之外，那恐怕只能浪费了自己宝贵的时间去做廉价劳动力了。

大学生对兼职与专业相关态度的态度

学生从事与所学专业不相关的兼职的主要原因

(四) 兼职的利弊

不可否认，大学生兼职确实给大学生带来了精神和物质上的收获，而且提高了交际能力，丰富了社会阅历。但是任何事情都有两面性，大学生兼职也存在着一些问题。

大学生在兼职过程中是否有受骗经历

比尔盖茨曾说过“我喜欢学校，但我却在教室外追求我最感兴趣的事业”教育的最终目的绝不是为了一纸文凭，而是为了终身教育。兼职给大学生提供了一个良好的锻炼机会。作为明日的上班族，主动参加兼职，不但增长了个人的生活阅历，；又学以致用，融会贯通，可谓一举多得，但是大学期间主要的任务就是学业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，是得不偿失的，而且大学生兼职应该把安全看作第一位的要求。

三、建议

(一)给大学生同学的建议

大学生在校兼职是大学生自己所选择的实践方式，所以在兼职过程中大学生应该学会保护自己的权益，并且要学会处理兼职过程中发现的问题。所以以下给大家一点建议：

1. 大学生也需要合理安排时间，做到兼职学习两不误，真正全面成长。2. 在寻找工作时要考虑这份工作是否对自身发展有帮助，不能稀里糊涂地接受所有工作。

2、信息的安全。应该尽量通过正规途径获取信息。尽量选择信誉佳的公司应征；对于那些并不熟悉或没听说过的公司，应征前先打电话求证是否有此公司。3、求职面谈要注意安全。切记清楚告诉家人或亲友面谈的时间和地点；初次面试尽量不饮用点心或饮料；注意观察面试者之言行举止，如有暧昧不清，应立即离开；如需缴交证件，只能交影印本而不应给原件。

4、平时工作时的安全。上班时，不轻言允诺非公务以外的不当要求；刚到新公司应先熟悉环境，谨慎处理不熟悉同事的邀约；注意公司营运情形，是否为空壳公司或别有意图；如需缴交大笔金钱或保证金者，应谨慎。

5、加强个人信息保密。不要将个人的所有联系方式都提供给招聘单位，一般提供手机号码和电子邮件，最好不要提供宿舍或者家庭电话；对于各种渠道特别是互联网上的招聘信息，一定要慎重核实，不要轻易填写过于详实的个人信息。（二）给学校的建议在校大学生从事兼职是他们身心全面发展的内在需要，也是竞争日益极激烈的折射，应该引起学校重视，对学校来说，教材更新过慢，习惯于闭门教学，理论与实践脱节现象严重。而大学生在校期间跨出校门，走入社会，在一定程度上弥补了这些不足。所以高校有责任有义务重视大学生兼职，使兼职这项实践良性发展。所以我提出以下建议：

1、建立兼职网络信息平台，为学生提供安全、可靠的兼职信息。学校的勤工助学中心不应局限在只为贫困生兼职岗位。

2、联合周围大学，如焦作大学、焦作师专等周边学校，在资源共享，优势互补中共同拓宽这几所大学的兼职市场。

小结

在这个竞争日益激烈的社会中，大学生认识到学习老师讲的知识固然重要，但同时不可否认也有很多不可预见或你能预见但改变不了的客观因素，让你不可能像老师教的一样去生活，所以我们得提前自己去学老师不教的。为了能适应社会，真正能懂得把理论和实践结合，懂得什么叫真正的生活，大学生选择了兼职这种以小见大，以细微之处见长的实践方式。我们的学校、社会应该为同学们的危机意识和独立意识感到骄傲。所以，希望学校、社会和大学生自己共同努力为兼职创造一个良好的环境，让兼职可以良性发展下去。

《大学生勤工俭学社会实践调查报告》

勤工俭学实践报告篇三

根据学校的要求，20xx年八月我到了基层人民法院——省市区人民法院，在民二庭进行了为期一个月的实践。首先我要向所有为我的这次社会实践提供帮助和指导的市人民法庭民二庭的工作人员以及亲自指导我的薛庭长，丁法官和虞法官表示感谢，感谢他们为我的顺利实践提供的帮助。

通过这次实践，我在专业领域获得了较为丰富的实践经验，巩固并检验了自己两年来学习的知识水平。实践期间，我了解了大量的民事案件尤其是经济合同纠纷案件从立案到结案的全过程，在一些案件的审理过程中，我对案件提出了自己的一些想法。在此期间，我进一步学习了相关的法律知识，对立案等程序有了更深的理解，同时注意在此过程中将自己所学的理论和实践有机结合起来，实践结束时，我的工作得到了实践单位的充分的肯定和较高的评价。

下面是我实践报告的主体部分，主要分为两部分，第一部分，主要谈下我对相关专业问题的看法，分为三个方面，第二部分是我的实践感悟部分。

12日早上我五点半就起床了，因为六点半要在公卫楼前集合，这可是我大学生生活中起来最早的一次了，真是一个挑战！但我知道挑战也是和我们一样才刚刚开始。起来洗漱整理之后吃完前晚准备的早餐，准时到了集合地点。尽管起来都那么早，但每一个队员都是激情洋溢，丝毫没有一点困意。老师安排我们把宣传条幅、旗、宣传单、宣传手册、调查问卷等所需物品搬运到车上。我们可又多了一个队员——司机。一切准备完好之后，司机师傅开着车就向涉县出发。在车上，老师给每一个人发了一份调查问卷以熟悉其内容，同时老师把我们14名学生又分成了两小组，这样一来每2名老师带领7名学生分头行动，更是提高了工作效率。我们早上7点出发到

达时已经是下午1点多钟了。由于之前没有开车去过涉县，也只是问了别人大概多长时间能到而已，对道路不熟悉加上路上遇到了一次堵车，使我们比计划晚了3个多小时左右到达。真是计划赶不上变化啊！早上起的早、吃的又少，现在每个人脸上略微显出疲惫的表情，但依然眼神里充满着激情。到了之后，我们大家在一家饭店吃了午餐。为了减少太大的消费，我们也是简单吃了一顿。但我们已很满足了，毕竟这不是来的目的。来了，我们就要吃最大的苦，做最大的事。老师也是希望着早些开展工作，毕竟路上耽误了一些时间。谭老师更是简单吃了些后悄悄地出去找一下我们晚上的住宿地方。饭后我们到了住处，老师安排了一下房间后，我们便立即动身前往我们要宣传调查的第一站——城关镇招岗村。

我们首先到了村委会，取得了村委会领导的同意，在他们的协助下，我们在庭院里布置了一排桌子和凳子。在桌上放了两台血压计，在墙上贴了宣传单，挂起了条幅，竖起了旗子。赵老师在村委会的广播里通知老乡们前来村委会。一切准备完了之后，我们拿着宣传单、宣传手册和调查问卷等待着村民的到来。广播通知后，很快就有村民前来了，同学们很快微笑着迎接上去，向村民发放知识书籍，给村民讲解科学知识，并做了问卷调查。由于大多数村民不识字，我们都是一个题一个题地问出来的。做一份调查可能容易，但是要做许多份时就需要极大的耐心了。再加上普遍村民讲的是地方话，有些同学交流上有些阻碍，但我们都克服了种种困难。同学们有的在发放传单，有的在回答村民问题，有的在做调查，有的在为村民测量血压。老师们更是和大家融在一起，已经分不清谁是学生谁是老师了。渐渐地村民多了起来，大家更是忙的接不过来。看看这一热闹的场景：有调查、有发传单、有访谈、有测量血压、有照相……大家真是忙的不亦乐乎！就这样我们顺利地完成了第一站的任务。

本来计划第一天要去两个地方的，但时间已晚了，只能第二天再行动了，我们还是满意地回到了住处。老师给我们学生每人发了10元钱自行解决了晚餐。晚餐后回到住处，大家都

高兴地聊了一些今天的感触，现已经是疲惫不堪了，于是早早就休息了以便拥有很好的精力去迎接第二天的活动。我们6点起床吃完早餐后就前往了第二站。不知什么原因，也许是没有得到领导的支持，在这我们就呆了十几分钟发放了一些传单。老师决定下面兵分两路：一路前往原曲村，一路前往固新镇固新村。司机师傅开车在路途中把第一组留在了原曲村，我们第二组继续前往固新村。由于昨天已经开展了一次，所以我们都有了经验，也很顺利地完成了任务。两组到了一起后已是11点多了，我们坐车往学校赶去。休息了一晚上，第三天同样早起坐车前往石家庄市深泽县。这次也是分成了两路，第一组去了大贾村，我们第二组去了西南留村。到了之后取得当地领导的同意，群众的理解支持后，我们便进行了活动。大家都有了前两天的经验，都已经对所做的宣传调查工作相当熟练了，于是很顺利地就完成了任务。

完成实践活动之后，大家聚在一起吃午饭，交流了一下自己此次实践活动所收获之处，并说说自己认为自己这次实践活动有哪些不足的地方。我们都畅谈了自己的心得体会。回到学校后在公卫楼前我们再一次合影留念，虽然已是很疲惫，但每个人的脸上却都挂着自信而满意的笑容。

其次：它使我们深刻体会到，作为一名交通协管员工作的不易。理解了作为一名“交通协管员”所承受的工作压力及责任的重大。

而后：这一实践活动带给我们的不仅是亲力而为的喜悦之情，还真切感受到交通工作者工作的伟大，他们使交通更加畅通，社会秩序更加稳定，人们的生活环境更舒适、方便，社会更加和谐、美好！

最后：学习他们坚持不懈、辛勤工作的精神。作为大学生的我们要积极参与一些社会实践活动，尤其是有意义的活动。通过自身的实践活动，充分去了解社会。并且，以一种作为当代大学生青年所具备的热情，去关心社会和关爱社会岗位

中孜孜不倦的工作者。不管他们扮演的是何种角色，我们都要以一种理解与关注的态度去看待他们，支持他们。思想汇报专题这是我们每个大学生的责任！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

勤工俭学实践报告篇四

摘要:我是一名大学生,也是一个成年人了,知道毕业以后就业、生活面临着许多的困难,所以我提前进行了实践,提前感受一下将来面临的困难。因此在寒假期间,选择了打工。虽然打工时间就半个多月,但在此期间我感受到了工作的辛苦,不容易,锻炼了一直,收获了不少经验。这将是今后学习和生活中巨大的财富,在今后起到重要作用。

我去了一件眼镜店工作,每天都要接待许多顾客,很紧张,因为第一次在眼镜店工作,所以许多地方都不熟悉,只能边学边工作,逐渐学会了怎样接待顾客,配镜、换框、洗镜之类的,我都可以做一下简单的接待。虽然看起来挺容易的活但干起来不轻松,因为碰到的客人太多了,什么脾气性格的都有,这就需要在工作期间要时刻保持微笑,而且要察言观色,无论顾客的性格如何,提出怎样苛刻的要求微笑是不能

变的，还要做出解释，忍耐啊。

有一个好的记忆力是十分重要的，因为要熟悉每种镜片的价
格，性能，能向顾客做出描述，在记忆这些东西时十分不容
易，在接待顾客时也十分紧张，十分害怕出什么错。在与老
板和老板娘的相处中，学到了如何与上司相处，幸运的是，
老板和老板娘脾气性格都很好，很照顾我，即使我犯些错误，
他们说过一句话，我觉得很受用：用心做是必须的，干的好
坏不重要，但一定要尽力。这给我很大的信心。

在工作期间，遇到高中学生放假，所以我就被派去发卡片，
宣传假期配镜打折，店里的促销活动。期间我感受到了委屈，
发出的卡片被学生随手扔掉，有的甚至不接，但是仍然要坚
持发完。虽然心情不愉快，但是我磨砺了性格，变得有耐力
了。学到的还有更重要的一点就是与同事相处。在店里我还
有2个同事，在相处中，我们成为了朋友，当然与他们会有摩
擦，重要的是要忍让，有什么活多做些，这不是吃亏，也
是一种收获。

时间很快，因为店里的忙季一过，我便要离开了，时间虽然
不长，但是收获颇丰，学会了如何待人接物，与人交流，明
白了赚钱的不容易，清楚了今后一定要节俭，因为父母挣钱
供我们上学更不容易。我也有了在今后学习中要更加努力的
动力。在今后工作中，一定要负责，尽心，只有这样才有可
能将工作做好，才能成功。

我要感谢在工作中帮助过我的所有人，有了你们，我才能有
所收获，走完这一段时间，完成实践的任务，收获一份财富。

勤工俭学实践报告篇五

xx年1月17号晚，我回到旷别已久的家，家是我永远的港湾，
无论怎样，它都可以让我停靠。

休息了几天，见了一些朋友和以前的同学，大家还是那么好玩，聚在一起天南地北地胡侃，仿佛我们又回到了中学时代，那时有数不尽的毫无理由的欢乐。

终于和朋友同学们告别，一个人在家静静地思考，我只带了一本书回去，所以平常还是比较多时间的，于是想起了寒假实践。以前的假期实践我做过家教、家私店送货员、大型商场服务员，感觉这些都有好有坏，主要看自己的兴趣，不过我的这些实践经历对我的成长有很重要的意义。做家教让我明白老师的不容易，做送货员使我明白家私的很多知识，包括性价比、出处、组装等，而在商场时我懂得作为一个员工就必须按单位的制度办事，很多事情并不是按自己习惯来做的，而是自己去适应制度。

但是，我总在思考，我能不能不做这些受别人管理的实践，我想自己的实践自己做主。想了几天都没想出一个好的办法，而这时我以前的做过商场又打电话问我今年寒假还去不去实践，但我已经去那里做过一个暑假和一个寒假了，觉得再去做自己得到的东西肯定没有以前那么多了，我心里想换个环境实践或许会有意想不到的收获，于是委婉拒绝了商场的好意。

刚好这天晚上，我二哥三哥说年底想摆摊卖桔子，我马上举手赞成，因为我可以和他们一起做，这样我的寒假实践就有着落了。于是我和二哥、三哥一拍即合，马上计划起来。

首先，我们三兄弟进行了总体计划：

- 1、货源调查。包括进货价、距离、质量等；
- 2、市场需求分析。包括需求量、供应量、需求供应关系、消费者偏好等；
- 3、可行性分析。包括竞争对手分析、摆摊地点选择、时间等。

于是我们三兄弟分工合作，我负责的是市场需求分析。我上网调查了xx的人口总数和家庭总数，得到xx现在人口总数约为160多万，占汕尾总人数的70%，而我所在的东海镇人口约20多万，共3万多户。按照我们xx的习俗（祭神、回礼、访客都要用到），每户大概10千克桔子，这样东海市场就需要大约30万千克的桔子。而每年的市场批发会有大约10万千克的桔子，摆摊批发也是差不多10万千克。这就说明市场的需求还是没有得到满足，就像去年的桔子卖到最后都是涨价的，涨到最后3、50元/斤。当前的桔子价格为2、00元/斤，可以说还有涨价的余地。而据我的了解调查得到，我们那里人比较喜欢不大不小、色泽红润的桔子，因为这样看起来好看，访客、回礼都不错，至于好不好吃、甜不甜倒很少去注意了。

经过我们几天的调查求证，我们基本上了解了整个xx桔子市场的状况。在二哥的调查中，我们得到：去xx西南镇（图1）进货比较实惠，距离也不远，质量算中上，进货价为1、35元/斤，货车运费600元。而三哥则查到估计今年会有竞争对手（摆摊批发）10家，地点我们会选在人流中心的人民路中段和龙仙桥边（图2）。而在时间的选取上我们有不同意见：二哥是想早点开始卖，十二月廿一进货，廿二开始卖；我和三哥都想到合适的时间才卖，这样省时又能集中精力对待，到廿五开始卖。经过讨论最后我们决定人民路滩点4000千克，廿二开始卖，而龙仙桥滩点2500千克廿四开始卖。

时间终于来到十二月廿一，这天我二哥三哥一大早就出发去西南镇桔子种植场进货，而我则留在家这边接应。然而，老天却下起了小雨，我想二哥他们此行应该很辛苦了，但现在做哪行不辛苦呢。晚上8点，我终于接到二哥的电话，于是马上开始开车到人民路，看见差不多变成泥人的二哥和三哥，果然他们此行艰难。等我们几个人把桔子卸到指定滩点时已经快9点半了。

第二天正式卖桔子，2、00元/斤，不过比较少人问津，可能

是因为离春节还远吧，担心到时桔子都烂掉了。不过我们前两天都是靠着有熟人拉关系先做政府单位生意，这种比较容易做，一不讲价，二不挑拣，只要装好送上门就行。

就这样一直到廿五，我们也只卖出1000多千克，桔子的色泽已经没有刚回来那时好看了。这时其他摆摊的也已经开始批发了，仅在人民路就有6、7家了，竞争相当激烈。而我们另一个滩点也进货回来开始卖了，我一般都在龙仙桥这个滩点，这边只有三两家，我们的桔子质量要好上不少，所以这边情况良好。桔子刚一回来就有很多人来买，第一天就买了500千克，这使我信心大增。

然而，最艰难的是这几天一直低温降雨，很冻，冻得大家都不想出门了，更别说去消费了。这样我们的生意受到很大的影响，恶劣的天气大大地降低了消费者的消费积极性。大多数人抱着“本来要买20千克的，这么冷了，那就随便买个10千克吧”的心理。所以今年的桔子市场的需求量由于天气的原因降低了不少。