

最新化妆底妆演讲稿 化妆品行业订货会 庆典演讲稿(实用5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

化妆底妆演讲稿篇一

大家好，首先请允许我代表本次活动的发起单位，对大家的光临表示热烈的欢迎，对各位对广州美博城的大力支持，表示真诚的感谢。信誉是社会进步、市场繁荣的基石，也是我们美容美发化妆品行业不断发展的动力。此次由中国美容美发协会《美容美发》杂志社、广州美博城联合发起的“中国化妆品行业经销商最佳信誉奖”评选活动，旨在进一步规范和维护我国美容美发化妆品市场，提升行业营销水平，推动行业繁荣发展。

今天，恰逢20xx广东美容美发化妆品春季订货会隆重召开，万商云集、精英荟萃。籍此盛会，我们与来自全国各地的优秀美容美发化妆品经销商代表共聚一堂，对信誉卓著的美容美发经销商进行表彰，不仅是对他们卓著工作成绩的肯定，更是希望通过此举，提升我国美容美发化妆品经销行业整体信誉，促进行业健康发展。

广州美博城作为亚洲目前规模最大的专业美容美发化妆品展览交易中心，真诚为广大美容美发化妆品厂商服务，愿美博城能与在座各位一起，携手共进，创造中国美容美发化妆品行业新的繁荣。

最后，我代表广州美博城对对获奖经销商代表朋友表示热烈的祝贺，并祝愿20xx广东美容美发化妆品订货会圆满成功，

祝各位领导、嘉宾、朋友们身体健康、万事如意，乘兴而来、满载而归。 谢谢！

化妆底妆演讲稿篇二

尊贵的来宾，亲爱的家人们，大家下午好。

非常感谢大家能够在百忙之中抽出你们宝贵的时间，来见证我梦想成真的时刻。此时此刻的这个场景，这个舞台，这身漂亮的礼服，台下这么多的来宾和姐妹们，这个画面我曾经想过无数次，每次想着，想着，我都会特别感动。曾经，我也只是坐在台下看着别人就职，梦想成真，我都在默默流眼泪，都在想象台上的人是我该有多好。如今，它终于成真了。此时的我，感动，激动，也让我更加坚定的相信，在今后的日子里，我还会实现更多更美好的梦想。

感谢xx女士，在50年前创办了这家伟大的帮助女性实现梦想的公司，可以让如此平凡普通的我的生命如此的丰富多彩。

感谢我远在家乡的爸爸妈妈，如此坚强，付出，把我们姐弟四个抚养成成人。从小，因为我们家女儿多，我大姐，二姐，还有个弟弟。家里老是被人欺负，被人家瞧不起，我永远都记得每一次在山上砍柴，在田里和我爸妈一起干农活的时候，我妈妈，我很勤劳善良的妈妈跟我讲我们家的地又被谁霸占了，因为我爸老实，老是被人拿去开玩笑。这么朴实的爸妈，小学都没有毕业的爸妈，都不认几个字的爸妈，根本就没有改变的机会，只能靠我们。不过我妈妈学得很快，特别愿意学，去年过年回家我和我弟教她怎么样拼音写字，今年已经发过两次短信给我了。所以呢在很小的时候，我就种下了一颗梦想的种子，我就告诉自己，我要努力读书考上大学，我要替我爸妈争口气，因为在那个时候在我们农村上了大学人家就不太敢欺负你了。感谢我爸爸妈妈，那么智慧，没有因为我是女儿不让我多读书，而是把我们都送进大学，如今我的弟弟今年也大学毕业，因为综合成绩特别优秀，被直接保

送研究生，本来是会过来的，临时考试所以会迟一点到。我的弟弟是我的骄傲，我很放心有这样一位理性，有想法，懂事的弟弟，其实在他身上，我也见证了他从初二的差生到中考高考大学研究生一路突飞猛进的奇迹般的过程。我也感谢我爸爸妈妈身体力行，教会我们独立，我们的看家本领就是吃苦耐劳，愿意付出，所以我姐姐，我，我弟弟我们上大学的费用都靠自己去赚，否则我爸妈根本就不可能供得起我们上大学的。所以我特别感谢我爸妈把最好的特质都教会给我们。让我们现在都非常独立。现在，村里的每一个人提起我爸妈，见到我们，说得最多的就是某某家很厉害，都是大学生，真得很不容易。

感谢我xx的引路人，我的经销商，我最想感谢的，最智慧的，最有爱心的，也是xx公司非常优秀的粉车经销商，14年的精英执行经销商xc老师。源自于一封邮件，一通电话，一堂美容课，让我认识了她。第一次见到她，如此的高贵，美丽，精致，优雅，我深深被她吸引，我很想成为她这样的女性。虽然那个时候的我真得不咋滴。在往后的时间里，我有了更多的机会和她接触交流，我非常非常喜欢听她讲话，总是那么智慧，让人听了还想继续听，就想成为她一样优秀的女性。如果有机会，亲爱的们也会听到我老师xx老师的分享。感谢她对我一路的关爱，包容，不离不弃，相信，鼓励和支持。我不记得有多少个夜晚，多少通电话，多少条信息，为了我，曾经那么那么普通不怎么起眼的我，就是因为xx的文化，她没有放弃我，她付出了非常多的时间精力。所以，我很想借助大家的贵手给我老师一个感恩的掌声[]xx老师，我知道你一定为我操了不少心，虽然有时我也感觉自己怎么老是长不大，怎么老是让你操心。可尽管这样，无论在顺境还是逆境，你依然是那么相信我，鼓励我。我都记在心里，无比感恩感动，感谢遇到了你，这么智慧可以有能力引领那么多人渴望成为你一样。

感谢每一个在背后默默支持我帮助我的朋友们，你们的祝福

和帮助都印在我的心里，有一天会有更多的祝福会回报到你们。谢谢你们，不管你们此刻在哪里，请接受我的祝福和感谢。

感谢工作室的每一位督导每一位姐妹们作出这么好的榜样，就是听着你们的故事，看着你们的成长，让我一次又一次坚定信心，勇敢的来到这个舞台成为和你们一样的人。

感谢在我还没有成功还不是非常优秀的时候愿意跟随我的姐妹们，和一起成长的姐妹们，我们在一起，你们选择和我在一起，这些陪伴是这一生中最宝贵的财富，爱就是在一起不分离，互相鼓励和进步。谢谢你们让我有机会收获感受爱的幸福。

最后，我还要特别感谢自己，作出明智的选择，勇敢地做自己。上帝创造每一个人都不是偶然，每个人心中的梦想总是会有一个实现的机会，就像一颗充满希望的种子在合适的温度中在正确的环境中生根发芽。当我看懂xx的时候，我有机会来到这家500强的企业实现自己的梦想，如果不是这样的相识，我可能还在迷茫，根本不知道自己的未来在哪里，也不会知道这一生自己能有什么价值。

接下去跟大家分享一下我在xx的成长收获，我相信听完我的分享你会对我更了解，也对你自己更有信心的。我在来xx之前，皮肤非常不好，长满脸痘痘，大颗的小颗的，又黑，皮肤非常容易敏感，红红的。所以我经常会说感谢曾经的我是这样的形象认识xx]可是因为这样的形象，让我变得极其自卑，我变得不爱跟人讲话，不爱去玩，不爱去逛街，不爱去人多的地方，因为我不想抬头就让别人看到我这么多痘痘。我时常在想痘痘为什么不长在别人脸上，偏偏长在我脸上。有一件事直接刺激我让我发誓这辈子一定要让自己变漂亮。因为长痘实在不好看，所以我就跟一位同学说好去剪头发，用刘海把痘痘盖住。我还特意去网上下载了很多我认为很漂亮的短发，去到店里跟发型师说我要剪这种发型。我同学也说这

个发型好看。可是发型师看了看我，又看了看图片，直接说这个发型你剪了不好看，你看你皮肤那么不好，长那么多痘痘。又不像人家皮肤那么好。听完真想当场消失，我告诉自己一定会比她漂亮，从此以后再也不去那家店剪头发。后面那家店也倒了。所以在大学图书馆成为了我最常去的地方，我每天五点半起床，晚上九点二十图书馆关门回宿舍。因为很想改善皮肤，用尽各种方法无效后依然不放弃希望，终于在有一天，我在图书馆看到了xx女士写的书。第一次听说xx三个字。我被书中的内容深深打动，她给到所有女性一个比化妆更美丽的改变，比成功更精彩的创造，比自信更丰富的提升。这是我想要实现的。就这样一个简单的相信，我联系到了我老师，上了美容课，参加了跟今天一样的就职典礼，成为了美容顾问。今天的我在xx收获很多，我的皮肤虽然还没有全好，却是得到了很大的改善，我的整个形象都改变了，变美丽了，变自信了。这种感觉特别好。以前没有人说我漂亮，可是现在经常会有人说我长得好看，很漂亮。也让我时常都怀疑自己我真得有那么漂亮吗？哈哈。不过我一定会越来越漂亮的。在xx不漂亮都不可能，因为身边都是很精致的女性。除了外在形象的改变，在xx我的思维，沟通能力，朋友圈都不一样。我越来越喜欢和人交流，听他人故事成长自己。也因为在xx有非常多非常优秀的女性做榜样，让我非常幸运能够有机会听他们分享见到她们，更加明白我的未来会跟她们一样是如此的丰富多彩。有爱，有生活，有美丽，她们可以把事业和家庭平衡地这么好，先生是如此爱她，家人对她是如此放心和骄傲，孩子以她为榜样，这样的女性是幸福的。

接下去说说我的梦想和目标，我的梦想是成为xx的女儿，2019年的首席经销商。把这份美丽美好的事业传递给更多渴望改变的女性。那我的目标是成为xx公司2014年5月的新任授权经销商，我无比相信我一定可以做到。因为1：我的爸爸妈妈在慢慢变得苍老，可他们还在那么努力付出。我可以等，但是我不想让我爸爸妈妈伤心难过，等我那么久。我想

每一个人都爱自己的爸爸妈妈，可是并不是每一个人都愿意为他们去努力付出。曾经我一直以为家里的事情跟我没有关系，欠别人的钱也是爸爸妈妈的事情，可是有一次过年我很难过，也让我成长很多。因为我们家在城市建房子，我爸向人家借了钱，过年的时候就没有什么钱了。有一天我就看到我爸爸在门口的椅子上偷偷的流眼泪，被我看到了。那一刻我很难过，亲爱的们你们看到你爸妈流眼泪你会不会难过？我爸爸比较瘦小，而且是入赘到我们家，所以小时候总是被人欺负，平常比较少讲话，我们都是听我妈妈讲我爸爸的故事。那个时候我恨我自己怎么没有更大的能力去帮助他们，还让他们难过。所以我很愿意在xx努力，只要我爸妈开心，一切付出都值得。2：我要回报我的老师，我的老师在不能预见我的未来会是怎样的时候就选择相信我，这需要很大一份勇气。我要成为我老师一样优秀的人，和她成为一辈子的朋友，除了我爸妈，我老师是最希望我可以变得更加优秀的人。3：我要做一个榜样型的领袖，有能力去带领每一位来到我身边的女性，让她们在我身上看到希望，可以因为认识了我而给她的生活带去更多的精彩和幸福。4：我要做个好姐姐，给家族的弟弟妹妹做表率，我要用xx给到我的能力去改变我们家族的生活。5：我是个对自己有要求的人，同样是女性，我希望我的未来可以因为我的努力变得不一样。我希望我高贵优雅的举止让你们不敢相信我原来是那么的平凡和普通，我也希望成为一个永远目标清晰永远梦想飞扬的女人，站在人群当中可以像一颗钻石在发光，但比钻石多了一颗宁静的心。所以我很珍惜生命中所有的一切，感谢命运对我如此厚爱 and 款待，我将追逐我的梦想和卓远，永无止境地幸福生活下去。梦想需要行动，在xx[]所有的梦想都能成真，所有的付出都有回报，所有的问题都有办法解决，所有的奋斗最终都能成功。

亲爱的们，我能做到，相信你们一定也可以做到！祝愿在坐的每一位都梦想成真。谢谢你们，我爱你们！

化妆底妆演讲稿篇三

以笔者来看，品牌的选择是一个全方位了解产品与充分分析自身的一个过程，这就是两个方面，即外和内。

外就是指产品。一个成功的产品，它必然具备了一些成功的因素，都不是随便和偶然的，首先是合法的，证照齐全，否则的话是不值得考虑的，然后是它的产品文化，品牌背景，包装设计，价格定位，理念诉求以及营销通路都是完整而协调一致的，不混乱不矛盾。这样的鉴别能力会随着经销商个人的经验的积累而提高。以一些知名的品牌来说无不如此，可多了解一下成功品牌的这些方面，来提高自己的鉴别能力。这是品牌的自身方面，光看这些还不够，产品好这是个基础，好产品很多，但很多没有做起来，就是还在其他的方面有所欠缺。

除产品外重要的一条就看她的娘家即厂家，是什么来头，不要小看了这个，娘家是皇亲国戚，那产品就是公主格格或名门闺秀，上市就会受人追捧，否则就是平民百姓或下里巴人，装扮的再好也嫁不到大户人家，即一些大的卖场或专卖店老板也不会轻易接受。娘家有钱有势，姑娘丑点也不愁嫁，因为即便没作好，娘家也不会撒手不管，在市场运作和支持方面的也有较为丰富的经验和较大的力度，风险相对要小一些，也算背靠大树好乘凉。但也要提防有些厂家利用原有品牌的知名度开发一些姊妹品牌，用养的丫鬟来当自己亲生的，并没有做长线的打算，只是用来套钱，这要引起我们的经销商朋友足够的重视，在这方面吃亏的人不在少数，要有清醒的认识，前一个品牌的成功，并不能代表随后跟进的品牌就一定成功，做低价位产品的成功，做高价位的未必就能成功，做护肤品成功做彩妆却可能失败。这就要尽可能全面的了解品牌，当然也不能否定或忽略厂家实力对于品牌的影响，跟随实力越大的厂家利润越小风险自然会小一些。

这也需要有自己的分析，毕竟不是同一个地方，会有一定的

地域差异。但不管怎么说，一个品牌运作了一段时间，连一个象样的市场都没有作起来，那么这个品牌作好的希望就很渺茫，接手之后会很累，也很难作好。

三是充分的了解厂家的销售政策和营销思路，看他整个的市场运作方案是否详尽完整，客观实用，可操作性强。有没有较强的市场支持（人员、策划、物料、广告等）和严格的区域保护和良好的服务（及时的货物配送和调换）。自身执行能力是否与厂家的规划相匹配。一个能作好的产品，首先会有一套好的成功的市场运做方案，可能在执行过程中要不断的改进，但如果没有一套在理论上成功的方案，在实际操作取得成功几乎是不可能的。

了解了外部的，就要分析了解自身。分以下几个方面：

自己有没有支持产品运做所需要的人才队伍？常规上是有什么样的人就做什么样的事，所谓隔行如隔山，在内行人看来是常识性的东西，对于不了解的人来说就是宝贵的经验，也许要花很多的时间和金钱才能学到。不了解这个行业，没有专门的人员，最好不要轻易接品牌。

自身的资金实力有多大？有多大的资金就做多大的事，否则周转不灵，也会功亏一，这里不用再赘述。

要选择的品牌与自己所拥有的终端的定位是否一致？价为高低与自己的形象协调。形象好的高端卖场要选择价位高，档次高的产品，反之则反之，形象不好的普通终端要选择实惠的，目的是在自己的营业范围之内，并能让目标顾客接受。

要利润高还是低？肯定是选高的，但有这样一个矛盾，即利润高的品牌它的知名度越低，对于顾客的拉动力也是较弱的，操作的难度会大一些。相反，产品的知名度越高，它的利润就会越低。这就要权衡一下自己的具体情况，合理的组合搭配自己终端的品牌结构，根据需要来进行选择。

总之，选择品牌对于终端的经销商来说是至关重要的，在此也希望广大的经销商朋友能够接到自己满意的牌子，成功的做下去。

化妆底妆演讲稿篇四

大家都知道，爱美是人的天性，尤其是我们女人。送给大家一句话，要想让男人怎样爱您，首先您就要怎样爱自己。为什么有些男人结婚后，时间一长晚上经常不爱回家，因为他回到家里，他恐惧、一进家门就会看到一个熟悉的陌生人。原因就在于我们忘记怎样爱自己，想想结婚以前您是怎样爱自己的？大家在生活中都会看到这样的现象，当一个女孩子一旦喜欢上一个男人后，就开始改变，懂得化妆爱美。保持美丽、年轻、漂亮就要涉及到选择好的护肤品。

我们首先看一下，传统的化妆品它的主体原料是由哪些东西购成的。第一个是矿物油（写在白板上）

第二个是水

第三个是合成的乳化剂

第四个是香料、焦油提炼出来的色素

大家知道，当我们流汗的时候，汗水是通过汗腺流出来。我们的皮肤一共分成三层（开始画图）。最外面的称为表皮，下面是真皮层，最下面是皮下组织。汗水是通过汗腺流出来的。汗水和皮脂混合在一起就会在皮肤的最外表形成一层天然的保护膜，我们把它称为皮脂膜。它起到的作用是锁住水分、保湿和杀菌。它呈弱酸性的。随着年龄的增长，分泌油脂的能力就会下降。自身的皮脂膜就会越来越难形成了。化学家就研究，只要皮肤的表面有了油和水来取代我们自身的皮脂膜。这样就可以起到保护皮肤的作用。有没有好处呢？当然有，就可以锁住水分。有没有副作用呢？在场的朋友有

没有这样的感觉就是用完化妆品毛孔越来越粗大？为什么？我们人除了用鼻子和嘴呼吸外，皮肤也是一直在呼吸的。它是靠什么呼吸的呢？是毛孔。有这样一个例子，如果用油漆把一个人从头到脚都刷上，不到2个小时就死亡。因为皮肤不能呼吸了，皮肤呼吸占肺呼吸的1%左右。皮肤表层有一层油，毛孔就不能正常呼吸，毛孔就会挣扎的去呼吸。结果毛孔就变得越来越大。用了很多年之后发现皮肤也越来越干，因为把油性的东西涂上去，本身的皮脂腺功能就会慢慢衰退。懒惰了，就象人一样出门就打车，三层楼也坐电梯，腿都开始退化了。皮脂腺开始退化很难再形成了。所以在中国干性皮肤的人越来越多。南方的人还能稍好一些，因为空气的湿度还能起到一些效果。这个时候厂家发现干性皮肤越来越多怎么办呢？就会多加油锁住水分，同时还加如凡士林、石蜡变成膏状。

比如家里的鱼缸（画图），里面的水要是长时间不加水的话，就会蒸发，如果我们在上面倒入一层油的话，就会把水分锁住，水就不会蒸发。但结果是什么呢？鱼就会闷死，这条鱼就相当于我们的细胞。这样的话我们的细胞就会慢慢地死亡，代谢也就越来越慢。

油对于皮肤的副作用是很小的。油和水是永远没办法混合的。为了大家看的更直观，我接下来在现场可以开一家化妆品加工厂，您们相信吗？来，拿个杯子，把水倒进去。我们把水直接拍在脸上就会挥发的。怎么办呢？把油再加进去，这样就锁住了水分。大家看，油在上面，也就锁住了水分。这样不行的，必须得让油水融合。那就得加入乳化剂（表面活性剂）。就是我们家里的餐洗净。里面60%-70%都是乳化剂的成分。厂家总说的乳化工艺，什么叫乳化工艺呢？搅拌，这就叫乳化工艺。把它放在漂亮的瓶子里，就是我们每天用的乳液。我这样做出您会感觉不舒服，如果我在后面把它放在一个精美的瓶子里，再找个明星打广告。您就会用了。怎样变成膏体的呢？加入凡士林和石膏继续搅拌就变成膏体了。而传统的日霜和晚霜的区别在哪里呢？油多加点就冒充成日

霜，油少点就冒充成晚霜。这就是传统化妆品的真面目。大家要知道餐洗净这个东西是有毒的啊，知道的人，都会戴手套洗碗的。在很多人看来餐洗净就是即杀菌又清洁，也许是广告的诱导使然。事实上它只是表面活性剂，使用它之后只能有利于冲洗掉细菌，而不是把细菌杀死。相反，它还极易被细菌污染，有些细菌还以洗涤剂为营养，加速繁殖。所以我们以后一定要把用过餐洗净洗净的器皿冲洗干净。

我来告诉大家一个数据，一般餐洗净需按1：500（水）的比例来使用。不要混在一起冲洗，残留的话就会引起恶心、呕吐等胃肠等疾病。比如总做干洗头的人，您看看哪个服务人员的手都不是很好，都有脱皮的现象。您要问她为什么？很多人都不知道，洗发水一半的成分都是属于乳化剂的成分。很多男孩子，有时洗头为了方便，顺便把脸也洗了，知道这个道理的人在洗头的时候都是很细心的，尽量避免洗发水流到脸。因为它会乳化皮脂膜，渗透到身体里面，会伤到您的内脏器官，甚至怀孕的胎儿。曾经有篇报道，有一位发廊的老板娘很敬业，怀孕8个月还为顾客洗头，结果生了怪胎，医生在她的羊水里检测出很多的乳化剂的成份。

除了乳化剂还有香料，我们的皮肤需要香料吗？有没有人把香水喷在脸上的？（没有）都是喷在衣领、腋下。但是脸不需要香料为什么还要加香料呢？首先是节约成本，因为这些油、乳化剂都有异味，而香料是用来掩盖这些难闻的味道。很多人在选择化妆品是要求一定要香。哪个味道好闻就买哪个。很多做妈妈的给孩子洗完脸之后，都会说：“来、宝宝擦香香！”。其实这种认识是不对的。除了香料以外，很多厂家还加入色素，说：“绿色环保，我们的产品是来自纯天然的”，然后就把绿颜色加进去。说是大自然的恩惠。加入一点黄色的东西进去，就说是来自柠檬的精华。就是为了刺激消费者的购买欲望，就这样去做。除了这些东西以外，还加入杀菌剂、防腐剂。因为我们的手和空气一次次的接触化妆品就会有细菌跑进去。如果不加入杀菌剂和防腐剂的话，瓶盖打开以后，化妆品裸露在外面大约1周几乎就臭掉了。

相关专家经过长期研究发现，这样的化妆品中或多或少含有102种有害毒素。几乎都是精细化工类的产物。本来皮肤还好，用完以后结果变成了大花脸。在很多发达国家这种化妆品在法律上禁止销售的，而中国在这方面法律还不是很健全。所以很多厂家就来钻中国的法律空子，谋取暴利。

就是这样的化妆品每天都在腐蚀我们的皮肤，为什么越用化妆品的人皮肤越不好，越是总换品牌的人皮肤越来越敏感。原因就找到了。这些东西长期在我们的皮肤表面，它是慢性中毒，不是抹上去一下子就坏掉了。就象男士吸烟一样，一天吸一包烟不会死人，但如果把20年的尼古丁让他一口气吞下去这个人就会立刻死亡。这是一个道理。您10年之后皮肤坏了跟厂家没有关系了，反正您也老了。这种长期的慢性中毒，也没有引起消费者和厂家的重视。

为什么说总换牌子的人皮肤越来越敏感呢？比如化妆品中添加的乳化剂大约有200多种，有天然的乳化剂、阳离子乳化剂、阴离子乳化剂等等。香料有上千种，色素也有很多种。杀菌剂和防腐剂都有100种以上，每一个厂家添加在化妆品中的种类和浓度都不一样。含量不一样，标准不一样。那您今天用这个厂家的，明天用那个厂家的。都会去承受各个厂家化妆品中各种不同种类、浓度添加物的刺激。这样不停的刺激，皮肤的抵抗能力就会慢慢的下降了。越来越承受不了来自外界的刺激，皮肤就会变得越来越敏感。很多人换牌子就象换饭店一样，这家吃腻了，就换下一家，实际上爱美没有错，爱美是天性。同时，我们一定要注意，那就是安全！

这种产品就叫：“合成类化妆品”，现在有很多厂家知道这件事情之后就开始推出一个新的概念：“纯天然化妆品”。

现在市面上的美容护肤品是无法从根本上改善您的皮肤，至多也就是解决皮肤表层的问题。而真正决定皮肤好坏有三个因素：1、一日三餐的营养。2、氧气：皮肤需要呼吸，其中包括充分睡眠，美容觉很重要。3、新陈代谢：18岁以前的年

轻人基本上不需要美容护肤品，是因为她们新陈代谢好，而什么决定新陈代谢呢？很重要的一个原因，血液循环。而血液循环的过程是离不开细胞参与的。它起到的作用，用形象方式做比喻是搬运工，它的一个很重要的工作是搬运营养，排除废物。它随着人的年龄增长，它的搬运能力减弱了，新陈代谢的能力降低了，皮肤就开始衰老了，一切皮肤的问题就开始出现。而您会问，您推荐的是什么产品呢？我向您的推荐的这款产品都不属于这几类，而是生物类细胞护理护肤品，菁颜无痕，并且她独有的“五维驻颜系统”在护肤领域里绝对处于领先地位的，我们不使用油水化合物产品，我们使用的是“传统珍贵中草药，如名贵的紫芝、人参等与先进的现代护肤技术，如世界第一的复合驻颜因子、多肽复合体”，充分稳定细胞膜的活性结构，延长细胞的寿命，提升肌肤活力，修复受损肌肤重现紧实、弹力，促进肌肤新生，唤醒肌肤弹润明亮的青春光彩。

您用了这个产品洗脸，您立即会有三种感受：

第一：您从来没有这么干净的洗过脸。

第二：您的皮肤从来没有这么透气。没有哪种把美容产品一层层地抹在脸上不舒服的感受。

会感到湿湿的，即然大家很感兴趣，现在就可以让大家体验一下！（接着进入产品试用和演示）

很多朋友为有个好的皮肤不仅在美容院浪费了金钱和时间，家里面还有很多的的产品，如：洗面的、紧肤的、爽肤的、美白的、去皱的、去皮的、防晒的等等，瓶瓶罐罐加起来一大堆，而且一点也不便宜。光浪费您的时间和金钱不说，最重要的是没达到自己想要的效果。今天我可以自信的告诉大家，您拥有了“菁颜无痕”，就相当于拥有了一名私人美容师。

（讲自己产品受益的故事）

最后，祝愿在座的魅力女人越来越年轻、漂亮，也祝您的事业早日梦想成真！谢谢大家！

化妆底妆演讲稿篇五

“小脸蛋儿嫩得能挤出水来”这是小时候妈妈对女儿的一句宠溺。而今，在韩剧荧屏上，这样娇滴滴“能挤出水”的好皮肤却随处可见，除了韩国气候冷mm天生底子好，超减龄的水光肌技法也是她们青春永驻的`奥秘。水光底妆的特点是从皮肤深层透出光彩，因为基本不遮瑕，肌肤越健康光洁妆效越真实，所以平时的补水、保湿、去角质工作必不可少，把肌肤养到最佳状态才可以跟着学！

1. 洗脸后做足基础护肤。在手背上将粉底液与较油的保湿乳霜，按1：1比例混合，用粉底刷顺着肌肤的纹理从内至外仔细地涂抹。
2. 珍珠般的透光效果，是粉底加少量高光液混合完成的，请在高光处涂少量。
3. 最后，在完成底妆后的脸上，用含有油的定妆喷雾代替散粉细密地喷上。

适合人群：自身肤质较为细嫩，不需要过多遮瑕的萌妹子。

油性肤质不宜。

光泽闪亮兼晶莹剔透，这是一种美好又年轻的妆容，虽不太适合职场或是平淡生活，但它具有的欢愉气氛却是女人们的心头好，总想为它设计出用武之地。化上它去赴约会吧，虏获幽暗光线下的注目礼，烛光照耀着莹亮美肌，还真是相得益彰呢。

1. 水嫩白皙的肌肤需要你先把美白保养当作第一步，如果保养后肤色仍偏黄，就用粉底刷代替海绵，薄涂一层保湿的微珠光妆前乳。
2. 对于局部较为严重的暗黄部位，如嘴角、鼻翼两侧、眼周，要在粉底液之前做局部修饰，让肤色更加均衡。
3. 最后使用提亮粉提亮肤色，珠光粉质的光影效果，能让脸型变立体，想拉长的部位就多扫两下吧。

适合人群：肤色偏暖，眉眼较大较突出，皮肤不易出油的辣妹。

雾感妆容，收敛光芒，淡雅却优质，是寒冷季节的绝配，无论职场还是日常，都能为你增添一丝高贵的距离感。与水光肌的单纯相反，丝绒哑光肌更像是专为西方人所设计，看似简单的打底，却需要较为复杂的遮瑕和修容来辅助。如果一旦被看出面具感，帅帅的秒变呆呆的，不让妆容变厚，高冷派自有一套。

1. 从最底层的控油饰底乳开始，要轻而薄。不含珠光，延展性过关的产品才能用。先点拍再横向推开的方法涂抹最均匀。
2. 遮瑕要用冷调，就能呈现透而不亮的效果。隐形毛孔瑕疵，更显细腻。以轻拍的方式点压，眼周用量要特别控制，不要卡粉。
3. 哑光蜜粉既有定妆功效，同时也为面部轮廓再次塑形，五官凸起处稍加按压即可。

适合人群：适合气质冷艳，肤色偏冷，五官较为立体的御姐。